

switzerland  
spain  
romania  
netherlands  
italy

EFFNO

# bilancio consolidato

al 31 dicembre 2024

AI.TECH  
CONTENT  
FACTORY

**sede legale  
e amministrativa**

**IDNTT SA**  
Via Maestri Comacini, 4  
6828 Chiasso – Svizzera

**IDNTT.CH**

Capitale Sociale i.v.  
CHF 153.957,22

CHE-142.197.587  
Registro di Commercio Cantone Ticino

**IR.IDNTT.ch**

**IDNTT**

**MARTECH  
CONTENT  
FACTORY**

## **indice**

Informazioni societarie.....	6
Composizione degli organi societari.....	6
<b>Relazione del consiglio di amministrazione sulla gestione relativa al bilancio consolidato chiuso al 31.12.2024.....</b>	<b>7</b>
Il Gruppo e le sue attività .....	8
Sintesi della struttura societaria del gruppo .....	9
Il mercato .....	12
IDNTT in borsa.....	16
Mercato geografico di riferimento.....	19
Valori di sintesi .....	20
Gestione finanziaria .....	24
Investimenti .....	25
Esposizione ai rischi.....	25
Fatti di rilievo dell'esercizio.....	27
Fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura dell'esercizio .....	31
Evoluzione prevedibile della gestione .....	32
Rapporti tra imprese del Gruppo.....	33
Informazioni su ambiente e personale .....	34
Altre informazioni.....	34
<b>Bilancio consolidato 2024.....</b>	<b>37</b>
Prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata - attivo .....	38
Prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata - passivo .....	39
Conto economico consolidato .....	40
Prospetto delle variazioni di patrimonio netto consolidato .....	42
Rendiconto finanziario consolidato.....	43

<b>Note al Bilancio Consolidato al 31.12.2024</b> .....	<b>44</b>
Premessa .....	45
Nota 1 - Informazioni generali.....	45
Nota 2 - Cambiamenti dei principi contabili.....	45
Nota 3 - Dichiarazione di conformità con IFRS.....	46
Nota 4 - Criteri di redazione e principi di consolidamento .....	46
Nota 5 - Principi contabili rilevanti applicabili.....	49
Nota 6 - Principi contabili ed interpretazioni .....	63

**Note alle principali voci del bilancio consolidato**

<b>(attività, passività e patrimonio netto)</b> .....	<b>67</b>
Nota 7.1 - Altre immobilizzazioni materiali.....	68
Nota 7.2 - Avviamento.....	68
Nota 7.3 - Altre immobilizzazioni immateriali.....	69
Nota 7.4 - Diritti d’uso – IFRS 16 - Leases.....	70
Nota 7.5 – Partecipazioni in collegate e altre imprese .....	71
Nota 7.6 - Altre attività non correnti .....	72
Nota 7.7 - Crediti per imposte anticipate non correnti .....	72
Nota 7.8 - Crediti commerciali .....	73
Nota 7.9 - Crediti per imposte anticipate correnti .....	73
Nota 7.10 - Crediti tributari .....	74
Nota 7.11 - Altre crediti e altre attività correnti .....	74
Nota 7.12 - Cassa e mezzi equivalenti.....	75
Nota 7.13 - Patrimonio netto.....	75
Nota 7.14 - Debiti finanziari leasing non correnti.....	79
Nota 7.15 - Debiti finanziari verso terzi non correnti.....	79
Nota 7.16 - Benefici a dipendenti.....	80
Nota 7.17 – Imposte differite non correnti .....	82
Nota 7.18 - Debiti finanziari correnti .....	83
Nota 7.19 - Debiti finanziari leasing correnti .....	83
Nota 7.20 - Debiti commerciali verso fornitori .....	83
Nota 7.21 - Debiti tributari.....	84
Nota 7.22 – Imposte differite correnti .....	84

Nota 7.23 - Altri debiti e altre passività correnti .....	84
<b>Note al Conto Economico .....</b>	<b>86</b>
Nota 7.24 - Ricavi delle vendite e delle prestazioni.....	87
Nota 7.25 - Altri ricavi e proventi .....	88
Nota 7.26 - Costi per servizi e godimento beni di terzi .....	88
Nota 7.27 - Costi per il personale.....	89
Nota 7.28 - Ammortamenti e perdite di valore .....	89
Nota 7.29 - Accantonamenti e svalutazioni.....	90
Nota 7.30 - Altri costi operativi .....	90
Nota 7.31 - Oneri finanziari da terzi .....	91
Nota 7.32 - Utili e perdite su cambi.....	91
Nota 7.33 - Quota dell'utile di partecipazioni contabilizzate con il metodo del patrimonio netto, al netto degli effetti fiscali .....	91
Nota 7.34 - Imposte sul reddito .....	92
<b>Altre informazioni .....</b>	<b>93</b>
Nota 8 - Dividendi .....	94
Nota 9 - Contenziosi .....	94
Nota 10 - Gestione dei rischi finanziari .....	94
Nota 11 - Transazioni con parti correlate .....	95
Nota 12 - Remunerazione di amministratori e auditors.....	95
Nota 13 - Informativa di settore.....	95
Nota 14 - transazioni derivanti da operazioni atipiche e/o inusuali .....	96

## **informazioni societarie**

### **IDNTT SA**

Sede legale e amministrativa  
6830 Chiasso – Svizzera  
Via Maestri Comacini, 4

**IDNTT.CH**

Capitale Sociale i.v.  
CHF 153.957,22  
CHE-142.197.587 Registro di Commercio Cantone Ticino  
**IR.IDNTT.CH**

**IDNTT**

## **composizione degli organi societari**

Christian Traviglia: Presidente del Consiglio di Amministrazione

Thomas Daniele Turano: Amministratore

Lucia Abati: Amministratore Indipendente

## **società di revisione**

La revisione del conto annuale ai sensi del Codice delle Obbligazioni e dello Statuto è stata affidata all'Ufficio di Revisione Mazars SA.

La revisione contabile volontaria del bilancio d'esercizio e del bilancio consolidato redatto secondo i principi contabili internazionali (IAS/IFRS) è stata affidata alla PKF Italia S.p.A..

FINO

relazione  
del consiglio  
di amministrazione  
sulla gestione  
relativa al bilancio  
consolidato

chiuso al 31.12.2024

AI.TECH  
CONTENT  
FACTORY

## il gruppo e le sue attività

La Capogruppo IDNTT SA, Società di diritto svizzero con sede a Chiasso (Svizzera), è una AI.Tech Content Factory in grado di produrre, su base giornaliera, centinaia di contenuti “data driven” ovvero sviluppati grazie alla raccolta e l’analisi dei dati e degli interessi degli utenti. IDNTT SA produce contenuti omnichannel, originali, smart, cross-media e cross-market, in grado di generare interazioni e traffico verso i canali Social, l’E-commerce e i negozi, con l’obiettivo di convertire la visione del contenuto in vendite on-line ed off-line e aumentare la brand awareness dei clienti. Per fare questo, la Società si avvale di processi industriali certificati ISO 9001 governati dalla tecnologia.

IDNTT SA si occupa per il cliente, dell’intero processo di creazione e gestione del contenuto necessario per attivare strategie di comunicazione TTL (Through The Line), dove gli obiettivi di costruzione del brand ATL (Above The Line) e la massimizzazione delle conversioni BTL (Below The Line) sono tra di loro integrate in campagne pubblicitarie crossmediali.

IDNTT SA offre un servizio completo basato su un modello di business “FULL OUTSOURCING”, che include tutte le fasi dall’ideazione fino alla produzione, alla consegna e alla gestione del contenuto.

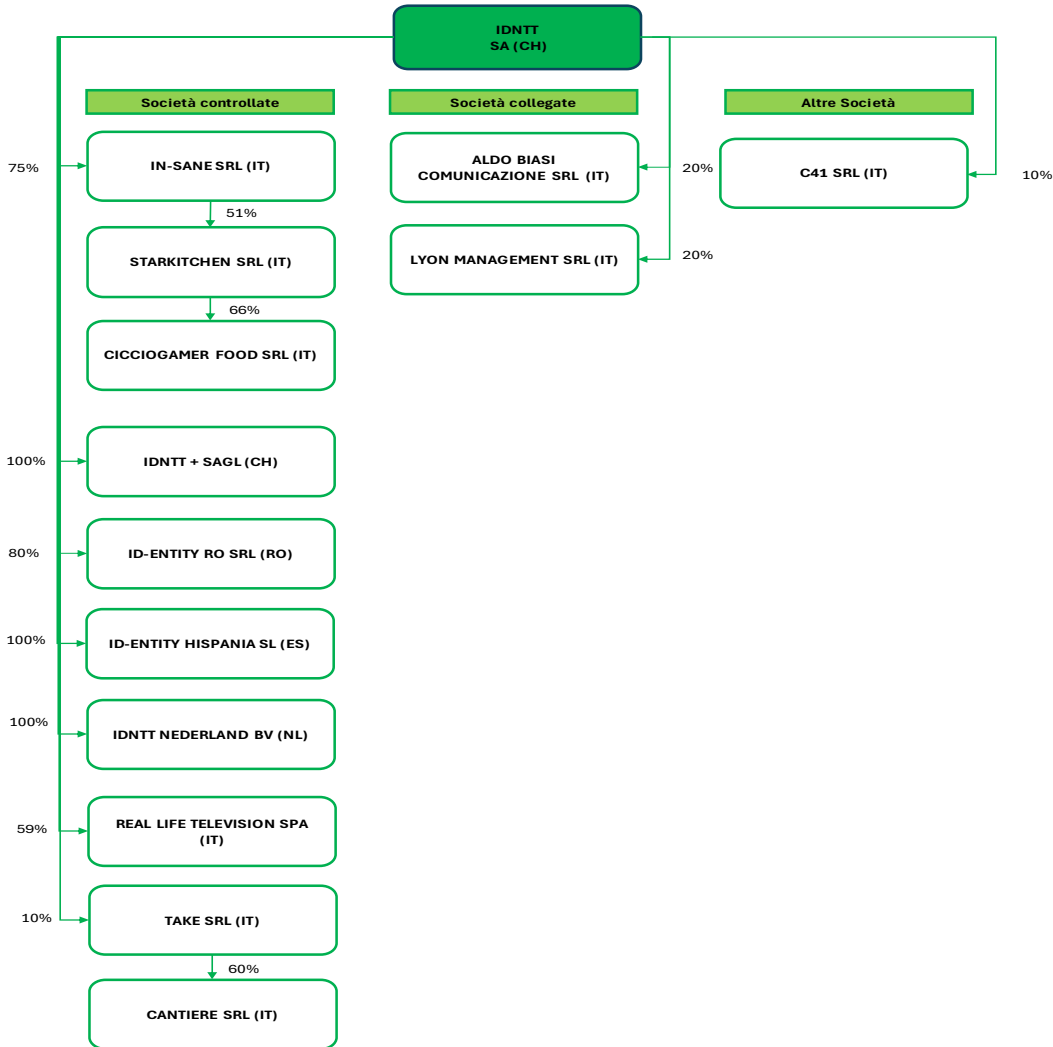
I clienti ai quali il Gruppo si rivolge spaziano dalle PMI, alla Pubblica amministrazione sino alle grandi aziende multinazionali.

**IDNTT**

## sintesi della struttura societaria del gruppo

Dalla sua costituzione avvenuta nel 2010 IDNTT SA, già ID-ENTITY SA, ha progressivamente aumentato le sue attività e i suoi mercati di sbocco vedendo di conseguenza crescere anche la sua struttura organizzativa.

La struttura del Gruppo al 31 dicembre 2024 è la seguente:



Si segnala che rispetto al 31 dicembre 2023 vi è in più RealLife Television S.p.A., società italiana, con sede a Milano, della quale, in data 28 giugno 2024, IDNTT SA ha acquistato una partecipazione pari al 59% del capitale sociale. Pertanto, il bilancio consolidato al 31 dicembre 2024 contiene i dati di conto economico di RealLife Television S.p.A. per un periodo di sei mesi, ovvero dal 1 luglio 2024 al 31 dicembre 2024. Si segnala inoltre che il differenziale emerso in sede di acquisizione, pari a Euro 2.416 migliaia, è stato provvisoriamente allocato ad avviamento, in attesa che venga svolta la purchase price allocation da parte di un professionista terzo



indipendente; tale allocazione verrà effettuata per la relazione finanziaria semestrale consolidata al 30 giugno 2025.

Oltre a RealLife Television S.p.A si sono aggiunte all'area di consolidamento nel 2024 anche le società Star Kitchen S.r.l. e Ciccigamer89 Food S.r.l.s., entrambe costituite a ottobre 2024. Si segnala che, in considerazione del fatto che i dati patrimoniali di entrambe le società sono stati resi disponibili al 31 dicembre 2024 (data di chiusura dell'esercizio sociale delle società stesse), il primo consolidamento da parte di IDNTT per entrambe le società è avvenuto a partire dal 31 dicembre 2024, pertanto solo a livello patrimoniale e senza impatti sul conto economico, avendo peraltro potuto verificare, attraverso dei dati gestionali, che il risultato economico conseguito dalle due società nel mese di novembre e dicembre 2024 non fosse negativo e che la situazione patrimoniale al 31 dicembre 2024 non si discostasse in modo significativo rispetto a quella di ottobre 2024.

Si riportano di seguito maggiori dettagli in merito alle società controllate:

**IDNTT Plus SAGL (già Mediaweb Europa SAGL):** società con sede a Lugano (Svizzera) costituita nel 2016, si occupa di vendita diretta tramite Teleselling di servizi digitali alla PMI italiana con il marchio "FattiTrovare". Nel mese di febbraio 2024 la società ha modificato la propria denominazione sociale in IDNTT Plus SAGL. Tale società sarà orientata dal 2025 allo sviluppo del business BTC.

**ID-ENTITY RO SRL:** società con sede a Iasi (Romania) costituita nel 2016, si occupa della produzione di parte dei contenuti delle altre società del Gruppo e gestisce un call center di proprietà.

**ID-ENTITY HISPANIA SL:** società con sede a Barcellona (Spagna) costituita nel 2020, si occupa della produzione dei contenuti per il mercato europeo dei clienti della Capogruppo.

**IDNTT NEDERLAND BV:** società con sede a Rotterdam (Olanda) costituita nel mese di aprile 2022, si occupa della produzione dei contenuti per il mercato del Benelux dei clienti della Capogruppo. In linea con la strategia di sviluppo annunciata in sede di IPO, il Gruppo ha investito nella costituzione di una nuova società in Olanda, con l'obiettivo di consolidare la presenza e la crescita internazionale entrando nel mercato Nord Europeo, caratterizzato da un' elevata dinamicità e crescita economica.

**In-Sane S.r.l.:** società italiana, con sede a Milano, della quale, in data 16 novembre 2022, IDNTT SA ha acquistato una partecipazione pari al 60% del capitale sociale ad un prezzo di Euro 2,1 milioni corrisposto per cassa nella medesima data e nel mese di luglio 2023 ha acquisito un'ulteriore quota del 15% per Euro 0,4 milioni, corrisposti per cassa alla medesima data, portando così la propria percentuale di possesso al 75% del capitale sociale.

In-Sane S.r.l. è una società che opera quale media agency per i clienti rappresentati; da un lato, influencer in esclusiva che producono contenuti originali di vario genere (video, post, story telling, Challenge, etc.) sui principali social network e, dall'altro lato, da aziende interessate a dare visibilità al proprio brand e/o prodotti sfruttando l'ampia visibilità e audience offerta dai creators.

**RealLife Television S.p.A. (di seguito anche RLTV):** RLTV è una content factory attiva dal 1999 nata dall'esperienza ventennale dei soci fondatori nella produzione di contenuti televisivi, ampliata con il lancio della prima web TV in diretta in Italia e dalla partnership ancora in corso con un importante cliente per i servizi di digitalizzazione dell'informazione.

Nel tempo RLTV si è evoluta grazie agli investimenti fatti nelle nuove tecnologie e una crescita organica frutto dalla collaborazione pluriennale con clienti istituzionali/pubblici. Con un team multiculturale di circa 100 professionisti tra dipendenti e collaboratori esterni, e sedi a Roma, Milano e Baku (Azerbaijan), RLTV è specializzata nella produzione e gestione di contenuti multimediali dei propri clienti attraverso un profondo know-how in ambito Video & TV Content, Events, Digital, Social e Play Out.

RLTV è in grado di produrre oltre 3.000 contenuti digitali all'anno e oltre 1.000 ore di produzioni TV e video all'anno e, nel corso della propria storia, si è dimostrata capace di anticipare le nuove tendenze nell'ambito dei sistemi di fruizione dei contenuti posizionandosi quale "first mover"; ne sono un esempio la gestione chiavi in mano dei canali televisivi live e ondemand sul cellulare, oppure la creazione dei primi telegiornali sul web e mobile, e i primi progetti di digital signage per autostrade e aeroporti con un palinsesto di contenuti interamente prodotti e gestiti da RLTV.

Gli elementi distintivi di RLTV si sintetizzano nello spirito di partnership dei progetti, nella qualità e affidabilità dei servizi offerti, che hanno permesso di mantenere rapporti ultraventennali con clienti multinazionali, nonché la solidità sotto i profili di business ed economico-finanziari.

**Star Kitchen S.r.l.:** Star Kitchen S.r.l. partecipata al 51% da In-Sane S.r.l. e per il 49% da KUIRI, è la nuova società attraverso cui il Gruppo IDNTT intende crescere sul mercato Business to Consumer del Food and Beverage, sfruttando, come di consueto, le sinergie interne, in particolare quelle relative alle attività dei content creator di In-Sane S.r.l., e le competenze di un importante player industriale come KUIRI, che vanta esperienza e un modello innovativo di "Cloud kitchen ready to go".

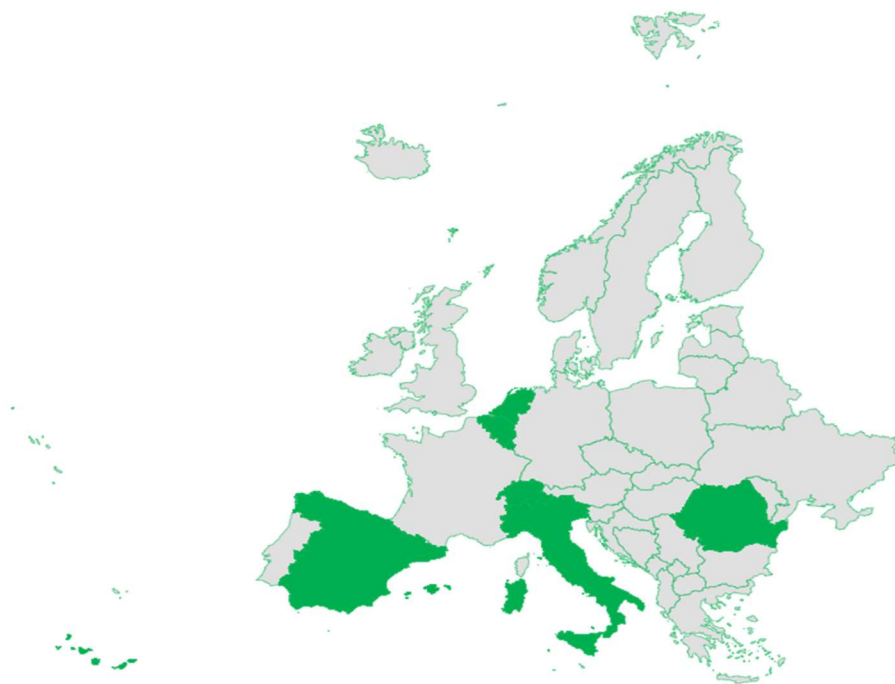
**Ciccigamer89 Food S.r.l.s.:**

Il primo progetto di talent food di Star Kitchen S.r.l. è stato la costituzione della società Ciccigamer89 Food S.r.l.s., avvenuto a novembre 2024, controllata al 66% da Star Kitchen S.r.l. e per il 34% da Mirko Alessandrini, in arte Ciccigamer89, uno dei content creator più influenti nell'ambito del gaming, con una fanbase che conta

oltre 3,6 milioni di iscritti su YouTube, oltre 1,6 milioni di follower su Instagram e 1,2 milioni di follower su TikTok.

Dopo il grande successo degli hamburger di Ciccigamer89, che hanno generato in 6 mesi di test, solo attraverso il servizio di Deliveroo in poche città italiane, oltre 500.000 Euro di fatturato, il progetto prevede, entro giugno 2025, l'avvio dell'attività ristorativa con il primo ristorante a Roma di Ciccigamer89.

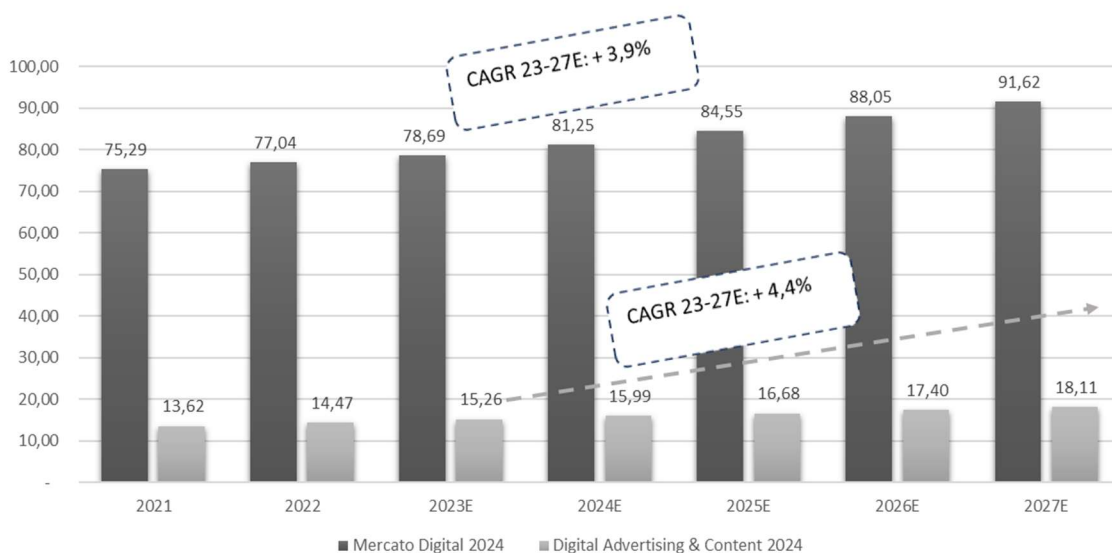
Ai fini di una migliore comprensione delle aree geografiche nelle quali il Gruppo IDNTT è presente con un presidio diretto si riporta la seguente rappresentazione grafica:



**IDNTT**

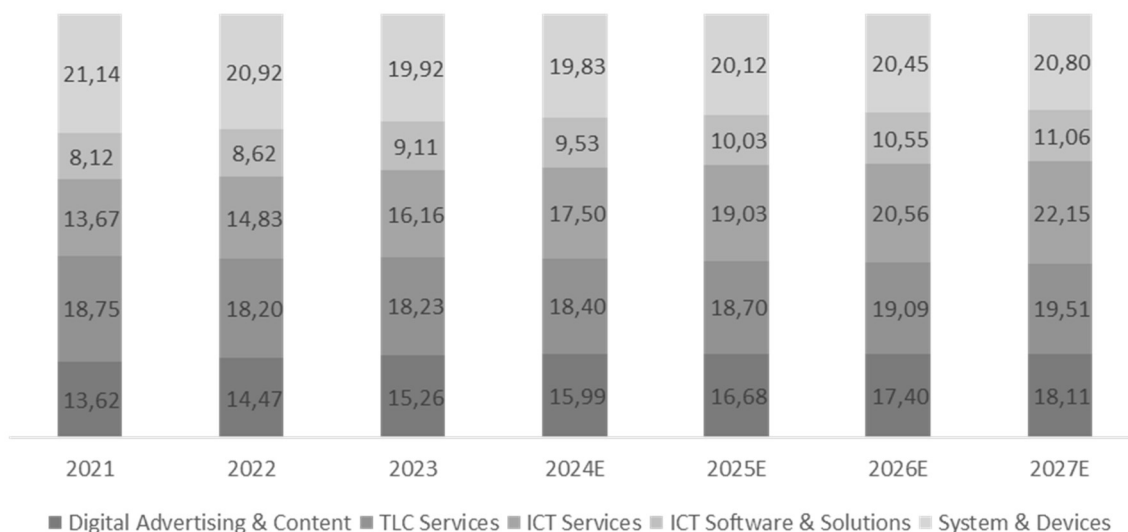
## **il mercato**

IDNTT opera nel mercato del digital marketing, ed è focalizzata sulla produzione di contenuti Omnichannel dedicati sia ai canali tradizionali (es. store fisici) sia soprattutto digitali (es. e-commerce, social media, metaverso, ecc.).



**Grafico 1 - Il mercato digitale in Italia 2021A - 2027E (dati in € mld)**  
 Fonte: "Il mercato digitale in Italia 2024: Mercati, dinamiche, Policy", Anitec-Assinform, Giugno 2024

Sulla base delle stime elaborate nel giugno del 2024 da Anitec-Assinform, il mercato italiano del digitale, che comprende contenuti e pubblicità digitali, servizi di rete TLC, servizi ICT, software e soluzioni ICT e dispositivi e sistemi, dopo una costante crescita osservata negli ultimi anni, dovrebbe chiudere il 2024 (dati expected come ipotesi più probabile) a quota € 81,25 mld, con un aumento pari al 3,2% circa rispetto all'anno precedente. Per gli anni successivi, le stime elaborate, prevedono una crescita costante con un CAGR 23-27 pari al 3,9%. Da sottolineare come per la categoria "contenuti e pubblicità digitali" nella quale è attivo il Gruppo IDNTT il CAGR per lo stesso periodo è pari al 4,4%.



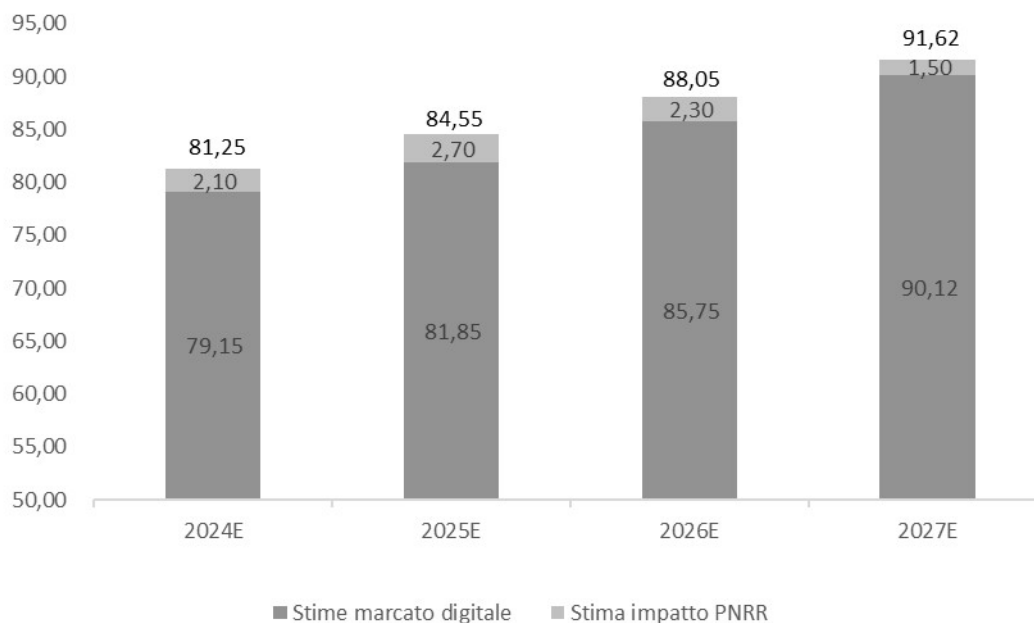
**Grafico 2 - Il mercato digitale in Italia 2021A - 2027E per categoria (dati in € mld)**

Fonte: "Il mercato digitale in Italia 2024: Mercati, dinamiche, Policy", Anitec-Assinform, Giugno 2024

Come poco sopra analizzato, il mercato del digitale, secondo le elaborazioni di Anitec-Assinform, può essere suddiviso nelle seguenti categorie: contenuti e pubblicità digitali, servizi di rete TLC, servizi ICT, software e soluzioni ICT e dispositivi e sistemi. La crescita è buona in tutte le categorie, a dimostrazione dell'ottimo stato di salute del mercato,

È importante sottolineare come anche il PNRR (Piano Nazionale Ripresa e Resilienza) che ha subito dei forti rallentamenti nel corso degli esercizi 2023 e 2024 avrà, nel corso dei prossimi anni, un significativo effetto sul mercato digitale e di conseguenza le aspettative per il Gruppo IDNTT sono importanti.

Nel grafico sotto riportato si evidenzia la quota parte di crescita, rispetto allo scenario tradizionale, prevista grazie al PNRR:

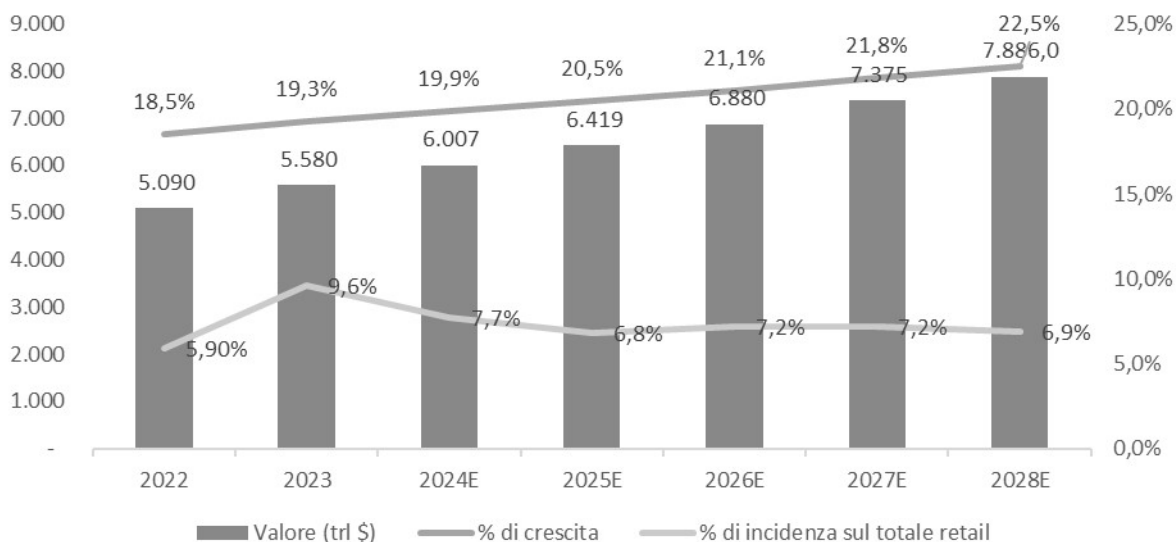


**Grafico 3 - Il mercato digitale in Italia 2022E-2025E-Effetto PNRR**

Fonte: "Il mercato digitale in Italia 2024: Mercati, dinamiche, Policy", Anitec-Assinform, Giugno 2024

In considerazione della ormai consolidata e costante presenza di fatturato del Gruppo IDNTT nella Pubblica Amministrazione italiana il PNRR potrebbe avere riflessi molto positivi nel corso del triennio 2025-2027. Per maggiori dettagli sulla composizione del fatturato si rimanda alla sezione "Valori di sintesi".

**e-commerce**



**IDNTT**

**Grafico 4 - E-Commerce B2C nel mondo (dati in trl \$)**

Fonte: eMarketer

Anche il mondo dell’e-commerce B2C conferma trend positivi per i prossimi anni. Nell’analisi sopra riportata si nota come il mercato globale sia cresciuto con costanza nel triennio 2022-2024 raggiungendo quota 6.007 trilioni (dato stimato) e manterrà la crescita almeno sino al 2028 quando si prevede raggiungerà quota 7.886 trilioni con un CAGR 2024-2028 pari al 7%.

## influencer marketing

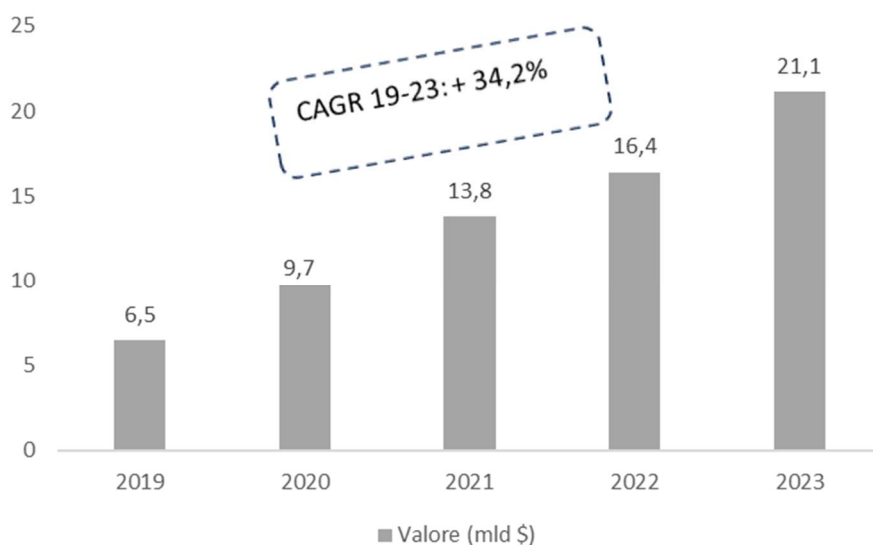
Anche il mercato degli influencer marketing, in particolare dopo l’ingresso di IDNTT nel capitale di In-Sane S.r.l. avvenuto nel novembre 2022, è estremamente importante per la crescita futura del Gruppo.

A livello mondiale il mercato dell’influencer marketing nel 2021 era pari a 14 miliardi, contro i 9,7 miliardi del 2020. Nel 2022 l’81% delle aziende ha attivato campagne di influencer marketing. Nel complesso il valore economico investito dai brand per pubblicizzare sui social i loro prodotti tramite un influencer raggiunge la cifra di 294 milioni di €, portandosi a +8% rispetto al 2021.

La situazione dell’influencer marketing in Italia è in linea con quello che succede negli altri mercati europei, con l’unica differenza che il Bel Paese ha una delle percentuali più alte di influencer sul totale della popolazione, il che fa presagire uno sviluppo di questo settore di mercato superiore alla media europea.

Nel mondo, nel 2023, sono stati 21,1 miliardi di dollari i ricavi degli influencer registrando una forte crescita rispetto agli esercizi precedenti come sotto

evidenziato:



**Grafico 5 - Il mercato dell'influencer marketing nel Mondo (dati in mld \$)**

Fonte: Bazzole, Mondadori, Infovalue, Derev, Skynews

Il 90% delle aziende più grandi si affida alle collaborazioni con i Content creator per sponsorizzare i propri prodotti. Secondo DeRev, in Italia i compensi agli Influencer in media arrivano a 2.500 euro a post su Instagram per gli account che contano tra i 50 e i 300mila follower, ma possono salire fino a 50mila euro per le celebrity con oltre 5 milioni di follower.

L'85% degli Italiani prende in considerazione il consiglio di un Influencer prima dell'acquisto di un prodotto, secondo un recente sondaggio fatto da Bazoole, Mondadori e InfoValue.

## **IDNTT in borsa**

Le azioni della capogruppo IDNTT SA sono quotate sul mercato Euronext Growth Milan (già AIM Italia) dal 6 luglio 2021.

Euronext Growth Milan è il mercato dedicato alle piccole e medie imprese dinamiche e competitive che vogliono investire nella loro crescita. Euronext Growth Milan è un MTF (Multilateral Trading Facility) ed è regolamentato da Borsa Italiana.

Il capitale sociale alla data del 31 dicembre 2024, era composto da n° 7.697.861 azioni ordinarie con diritto di voto.

Per quanto riguarda tutte le informazioni di dettaglio relative alle variazioni del capitale sociale, della riserva sovrapprezzo azioni e dei warrant avvenute nel corso dell'esercizio 2024, si rimanda al paragrafo "Fatti di rilievo dell'esercizio".

L'azionariato al 31/12/2024, così come alla data di redazione del presente documento, è così composto:

Azionista	Numero di azioni	Percentuale del capitale sociale
Christian Traviglia	4.425.000	57,48%
Azioni proprie	189.000	2,46%
Mercato	3.083.861	40,06%
di cui AcomeA SGR	566.000	7,35%
<b>Totale</b>	<b>7.697.861</b>	<b>100,00%</b>

# IDNTT

## Titoli IDNTT SA

### Azione:

Codice ISIN: CH1118852594

Ticker: IDNTT

### Warrant:

Codice ISIN: CH1120637330

Ticker: WIDNTT

**Euronext Growth Advisor & Specialist: Integrae Sim S.p.A.**

**Prezzo di ammissione: Euro 1,70**

**Prezzo al 31/12/2024: Euro 2,88**

**Prezzo al 31/03/25: Euro 2,72**

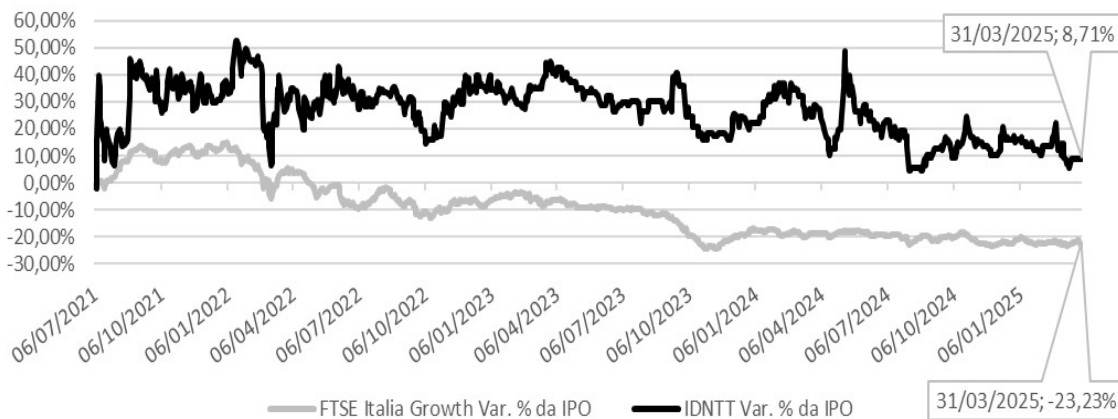
**Capitalizzazione alla data di ammissione: Euro 12.699.000**

**Capitalizzazione al 31/12/2024: Euro 22.169.840**

**Capitalizzazione al 31/03/2025: Euro 20.938.182**

Nel grafico seguente viene riportato l'andamento del titolo IDNTT dall'ammissione sino al 31 marzo 2025 rapportato all'indice FTSE Italia Growth.

## IDNTT Vs. FTSE Italia Growth - Variazione % dalla data dell'IPO



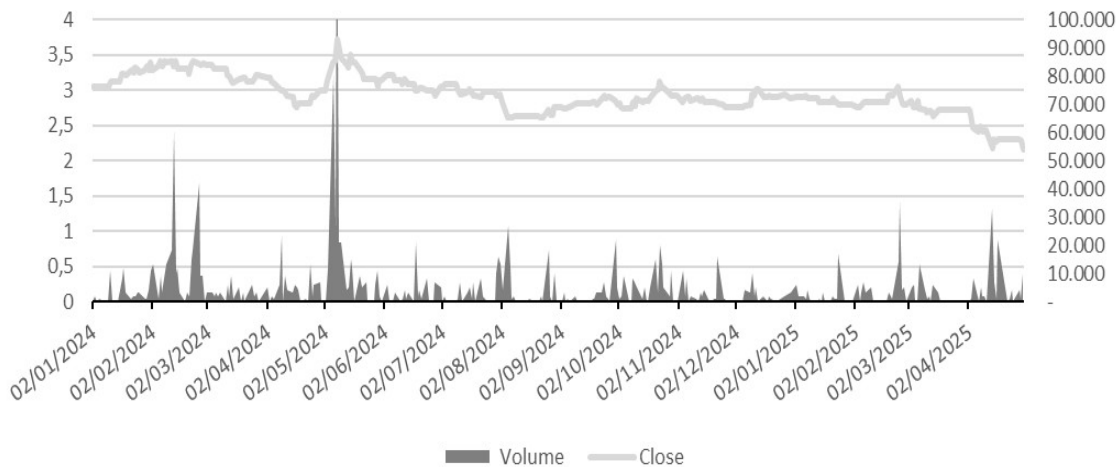
IDNTT

**Grafico 6 - Andamento del titolo IDNTT dalla data di quotazione al 31/03/2024**

Come si nota il titolo è stato caratterizzato da una pronunciata volatilità sia durante le prime settimane del conflitto in Ucraina (febbraio 2022), sia successivamente allo scoppio del conflitto in Medio Oriente (ottobre 2023), per poi recuperare in modo importante già nelle prime settimane del 2024. Molto significativo il confronto con l'indice di riferimento che nel periodo in esame ha realizzato una variazione negativa pari al 23,23% contro una variazione positiva del titolo IDNTT pari all'8,71%. I dati, seppur non rappresentativi del reale valore del Gruppo IDNTT cresciuto in modo ragguardevole ed estremamente sano in questi ultimi tre anni post quotazione, sono comunque da considerare migliori rispetto alla media di mercato che sta attraversando fasi di turbolenza macroeconomica e geopolitica.

Si ritiene infine opportuna anche un'analisi dei volumi scambiati prendendo come periodo di analisi tutto il 2024 e i primi tre mesi del 2025. Appare chiaro che l'apprezzamento dei titoli IDNTT nei primi mesi dell'anno sia accompagnato anche da un deciso aumento nei volumi, a dimostrazione dell'interesse degli investitori sul mercato digitale e sul Gruppo IDNTT. Il calo degli ultimi mesi non è rappresentativo del reale valore di IDNTT, espresso invece in modo chiaro nei numeri di bilancio, ma sintomatico della scarsa liquidità del mercato EGM e delle tensioni legate alla politica internazionale.

## Andamento e volumi IDNTT dal 1° gennaio 2023 al 31 agosto 2024



**Grafico 8 - Andamento e volumi del titolo IDNTT dal 1° gennaio 2024 al 31/03/2024**

## mercato geografico di riferimento

Il Gruppo IDNTT ha sviluppato un'identità internazionale, sia stabilendo la propria sede in Svizzera, nel cuore dell'Europa, sia attraverso la costituzione di realtà all'estero. Oltre alle ormai consolidate sedi in Romania (Iasi) e Spagna (Barcellona) è da rimarcare la costituzione, avvenuta nel mese di aprile 2022, della controllata di diritto olandese IDNTT NEDERLAND BV con sede a Rotterdam, oltre all'acquisto del 75% del capitale della società In-Sane S.r.l., avvenuto nel mese di novembre 2022 per il 60% e nel mese di luglio 2023 per un ulteriore 15%, a cui si aggiunge l'acquisto del 59% del capitale sociale di RealLife Television S.p.A. avvenuto nel mese di giugno 2024 e la costituzione a fine 2024 delle società controllate Star Kitchen S.r.l. e Ciccigamer89 Food S.r.l.s., controllate indirettamente da Insane S.r.l.

Continua anche nell'esercizio 2024 il trend di crescita del fatturato del Gruppo con un incremento pari a Euro 2.266 migliaia rispetto all'esercizio 2023, pari al + 11,7%. Tale valore comprende anche il dato dei ricavi di RLTV, non presente al 31 dicembre 2023. Nel corso del 2024 il Gruppo IDNTT ha acquisito nuove commesse e ha incrementato il valore di commesse già in essere soprattutto nelle principali macro aree geografiche dove è presente, ovvero Italia ed Europa. Si segnala che, a seguito delle acquisizioni effettuate nel corso del 2024, meglio dettagliate nel paragrafo "Fatti di rilievo dell'esercizio", l'incidenza del fatturato europeo andrà ad aumentare, a continua conferma dell'internazionalizzazione del Gruppo.

Si riporta di seguito il dettaglio del fatturato per area geografica:

(in migliaia di euro)	2024	Inc. %	2023	Inc. %
Italia	10.237	47,5%	8.509	44,1%
Europa	11.107	51,5%	10.169	52,7%
Svizzera	19	0,1%	401	2,1%
Resto del Mondo	208	1,0%	226	1,2%
<b>Totale</b>	<b>21.571</b>	<b>100,0%</b>	<b>19.305</b>	<b>100,0%</b>

## valori di sintesi

Di seguito si riportano i principali dati patrimoniali dell'esercizio chiuso al 31 dicembre 2024, raffrontati con l'esercizio precedente, in forma riclassificata.

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023
Immobilizzazioni immateriali	3.941	3.204
Immobilizzazioni materiali	636	168
Avviamento	2.416	0
Diritti d'uso IFRS 16	552	146
Partecipazioni in collegate e altre imprese	277	45
<b>Attività immobilizzate</b>	<b>7.822</b>	<b>3.563</b>
Crediti commerciali verso terzi	7.815	6.188
Debiti commerciali verso terzi	(4.326)	(3.792)
<b>Capitale circolante netto operativo</b>	<b>3.488</b>	<b>2.396</b>
Altri crediti	1.692	1.294
Altri debiti	(2.003)	(1.938)
<b>Capitale circolante netto</b>	<b>3.178</b>	<b>1.752</b>
Fondo per benefici a dipendenti	(679)	(287)
Imposte anticipate e differite	(305)	(332)
<b>Totale fondi</b>	<b>(984)</b>	<b>(619)</b>
<b>Capitale investito netto</b>	<b>10.015</b>	<b>4.696</b>
Altre attività non correnti	(583)	(21)
Disponibilità liquide	(1.818)	(2.451)
Indebitamento finanziario	4.012	400
<b>Indebitamento finanziario netto</b>	<b>1.611</b>	<b>(2.072)</b>
Capitale Sociale	142	139
Riserve	6.481	4.837
Risultato d'esercizio	881	1.566
Capitale, riserve di terzi e risultato di terzi	900	227
<b>Patrimonio netto</b>	<b>8.404</b>	<b>6.769</b>
<b>Fonti di finanziamento</b>	<b>10.015</b>	<b>4.696</b>

Le attività immobilizzate aumentano prevalentemente per gli investimenti effettuati in software proprietari e per lo sviluppo di software legati al business B2C e allo sviluppo dell'intelligenza artificiale (per maggiori dettagli si rimanda alla sezione "Investimenti"), oltre all'effetto della variazione dell'area di consolidamento imputabile a RLTV. La voce avviamento, pari a Euro 2.416 migliaia al 31 dicembre

2024 e non presente al 31 dicembre 2023, si è generata nell'esercizio 2024 a seguito dell'acquisto da parte di IDNTT SA del 59% del capitale sociale di RLTV. Si segnala che per la relazione finanziaria semestrale al 30 giugno 2025 verrà effettuata la purchase price allocation di tale valore.

Il capitale circolante netto è aumentato principalmente per l'effetto dell'aumento dei crediti verso clienti generato dall'aumento del fatturato rispetto allo scorso anno. Tale effetto è già considerato isolando la variazione dell'area di consolidamento relativa a RLTV. Si segnala, inoltre, che nei primi giorni del mese di gennaio 2025 sono stati incassati crediti della Capogruppo che al 31 dicembre 2024 risultavano scaduti.

La proficua gestione della crescita dimensionale del Gruppo non ha comportato tensioni nella gestione finanziaria delle singole società, come documentato dal rendiconto finanziario e nel paragrafo "gestione finanziaria". L'indebitamento finanziario si è generato principalmente per l'ottenimento delle risorse necessarie per l'acquisto del 59% di RLTV da parte di IDNTT SA, come meglio descritto nel paragrafo "Fatti di rilievo dell'esercizio".

La tabella sotto esposta evidenzia il Conto Economico Consolidato nei suoi componenti positivi e negativi dell'esercizio 2024, raffrontati all'esercizio precedente, in forma riclassificata. Va segnalato che i dati sotto riportati relativi al 2023 non presentano alcun valore relativo a RLTV S.p.A., in quanto la stessa è stata consolidata a partire dal 30 giugno 2024, ed i dati 2024 di tale società sono relativi pertanto solo ai sei mesi del periodo 1 luglio - 31 dicembre. Si ricorda, inoltre, che i dati sotto riportati di conto economico del 2024 non comprendono i dati delle società controllate Star Kitchen S.r.l. e Ciccigamer89 Food S.r.l.s., in quanto tali società sono consolidate a partire dal 31 dicembre 2024, pertanto solo a livello patrimoniale nel 2024.

(in migliaia di euro)	2024	Inc. %	2023	Inc. %
Ricavi delle vendite	21.571	99,9%	19.305	99,9%
Ricavi diversi	13	0,1%	12	0,1%
<b>Ricavi Totali</b>	<b>21.584</b>	<b>100,0%</b>	<b>19.317</b>	<b>100,0%</b>
Costi per servizi	(13.299)	(61,6)%	(11.719)	(60,7)%
Costi per il personale	(4.251)	(19,7)%	(3.992)	(20,7)%
Altri costi operativi	(305)	(1,4)%	(98)	(0,5)%
<b>Margine operativo lordo (EBITDA) (*)</b>	<b>3.728</b>	<b>17,3%</b>	<b>3.508</b>	<b>18,2%</b>
Ammortamenti allocazione PPA	(228)	(1,1)%	(228)	(1,2)%
Ammortamenti e svalutazioni	(742)	(3,4)%	(376)	(1,9)%
<b>Risultato operativo (EBIT) (**)</b>	<b>2.758</b>	<b>12,8%</b>	<b>2.905</b>	<b>15,0%</b>
Proventi / (oneri) finanziari	(200)	(0,9)%	(32)	(0,2)%
Utili / (perdite) su cambi	(181)	(0,8)%	(147)	(0,8)%
Ricavi / (costi) diversi (***)	(792)	(3,7)%	(561)	(2,9)%
<b>EBT</b>	<b>1.586</b>	<b>7,3%</b>	<b>2.164</b>	<b>11,2%</b>
Imposte	(429)	(2,0)%	(479)	(2,5)%
<b>Risultato dell'esercizio</b>	<b>1.157</b>	<b>5,4%</b>	<b>1.685</b>	<b>8,7%</b>
Altre componenti di conto economico	5	0,0%	(108)	(0,6)%
<b>Risultato complessivo dell'esercizio</b>	<b>1.161</b>	<b>5,4%</b>	<b>1.577</b>	<b>8,2%</b>

(\*)EBITDA indica il risultato della gestione operativa prima delle imposte sul reddito, dei proventi e oneri finanziari, degli ammortamenti delle immobilizzazioni, della svalutazione dei crediti e degli accantonamenti a fondi rischi e oneri. L'EBITDA non è identificato come misura contabile nell'ambito dei Principi Contabili Internazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBITDA non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con essi comparabili.

(\*\*)EBIT indica il risultato prima delle imposte sul reddito e dei proventi e oneri finanziari. L'EBIT pertanto rappresenta il risultato della gestione operativa prima della remunerazione del capitale sia di terzi sia proprio. L'EBIT non è identificato come misura contabile nell'ambito dei Principi Contabili Internazionali e pertanto non deve essere considerato come una misura alternativa per la valutazione dell'andamento dei risultati operativi del Gruppo. Poiché la composizione dell'EBIT non è regolamentata dai principi contabili di riferimento, il criterio di determinazione applicato dal Gruppo potrebbe non essere omogeneo con quello adottato da altre società e quindi non risultare con essi comparabili.

(\*\*\*) La voce include prevalentemente costi non ricorrenti e non caratteristici del business (quali, ad esempio chiusura del contenzioso in essere con Italiaonline S.p.A. della Capogruppo, costi straordinari di M&A e di integrazione per le nuove acquisizioni) e costi di mantenimento della quotazione.

Nel corso del 2024, il Gruppo ha proseguito nella crescita dei propri ricavi incrementandoli rispetto al 2023 per circa Euro 2.266 migliaia, pari a un incremento di circa il 11,7%. Tale valore comprende anche il dato dei ricavi di RLTV, pari a Euro 2.672 migliaia nel 2024 e non presente al 31 dicembre 2023.

Nel caso in cui il Gruppo IDNTT avesse consolidato i ricavi della società RLTV per un periodo di 12 mesi, ovvero dal 1 gennaio 2024 al 31 dicembre 2024, i ricavi del Gruppo IDNTT per l'esercizio 2024 sarebbero stati pari a Euro 23,7 milioni, con un incremento pertanto del + 22,6% rispetto all'esercizio 2023.

Ipotizzando di consolidare nel 2024 anche i ricavi di Take S.r.l., società di cui IDNTT già dal 2025 detiene il controllo, come citato nel paragrafo “Fatti di rilievo dell’esercizio”, per un periodo di 12 mesi, ovvero dal 1 gennaio 2024 al 31 dicembre 2024, i ricavi sarebbero del Gruppo IDNTT nel 2024 sarebbero stati pari a Euro 27,0 milioni, con un incremento pertanto del + 39,5% rispetto all’esercizio 2023.

Una crescita così sostenuta e costante di anno in anno è stata possibile grazie all’effetto congiunto del continuo consolidamento delle relazioni con tutti i più importanti clienti, dell’acquisizione di nuove commesse pluriennali sia italiane che soprattutto internazionali, nonché grazie alla strategia di M&A e alle successive sinergie, in parte già generate e in parte ancora da ottimizzare nei prossimi anni.

Da segnalare come in un anno complesso come il 2024, caratterizzato ancora dal protrarsi del conflitto in Ucraina scoppiato a fine febbraio 2022 e dal conflitto in Israele scoppiato ad ottobre 2023, il Gruppo abbia dimostrato di essere “resiliente” e di sapersi adattare rapidamente e con successo in un mondo, soprattutto nel settore digitale, in costante e non facilmente prevedibile evoluzione. I ricavi verso la pubblica amministrazione sono diminuiti per circa il 12%. Da segnalare come la diminuzione in quest’ultima categoria sia imputabile principalmente ai ritardi nella realizzazione dei progetti previsti dal PNRR che sposteranno pertanto i ricavi nell’esercizio 2025 e successivi.

Nonostante la continua crescita della società e del Gruppo che ha reso necessario l’inserimento di nuove figure con elevata professionalità (Direttore commerciale, Direttore Operations, Direttore AI.TECH Platform e Legale interno, tutte figure chiave in ottica di crescita e sviluppo dell’azienda prevista nel corso dei prossimi esercizi), capaci di gestire l’evoluzione che sta attraversando il Gruppo, nonché le sue accresciute dimensioni nel corso degli anni, l’EBITDA margin si mantiene su ragguardevoli livelli. Oltre all’incremento dei ricavi, il Gruppo è stato capace di mantenere la propria marginalità ad ottimi valori sia assoluti che in termini percentuali, con un EBITDA Margin in crescita in termini di valore assoluto del 8,6% circa, da Euro 3.508 migliaia dell’esercizio precedente ad Euro 3.728 migliaia del 2024. Questo risultato è stato possibile grazie all’azione congiunta delle seguenti componenti:

- riduzione dell’incidenza del costo del venduto raggiunta tramite una gestione più efficiente delle commesse grazie anche allo sviluppo di soluzioni software AI.Tech che hanno permesso la riduzione dei tempi di lavorazione, una migliore allocazione delle risorse nonché un aumento della qualità offerta ai clienti;
- economie di scopo realizzate con la crescita del fatturato;
- generale razionalizzazione e contenimento di tutti i costi di struttura, a cui si contrappone un potenziamento della struttura con l’assunzione di alcune figure manageriali e di coordinamento sopra citate e l’aumento del costo del lavoro della Capogruppo per l’adeguamento all’obbligo di legge del salario minimo svizzero a partire da gennaio 2024.

In leggero calo l'EBIT che passa da Euro 2.905 migliaia nel 2023 ad Euro 2.758 migliaia del 2024, principalmente per effetto della chiusura del contenzioso in essere con Italiaonline S.p.A. da parte della Capogruppo che ha avuto un effetto negativo per circa 200 mila euro, oltre a maggiori ammortamenti legati ai cespiti in essere a seguito degli investimenti effettuati.

Il risultato dell'esercizio è in leggero calo rispetto all'esercizio precedente attestandosi ad Euro 1.157 migliaia contro Euro 1.685 migliaia del 2023.

In ossequio ai principi contabili internazionali si è provveduto all'esposizione della voce "Altri componenti di conto economico" in forma distinta rispetto ai risultati della gestione. La voce fa riferimento alla variazione attuariale dei benefici ai dipendenti sulla base di quanto stabilito dallo IAS 19.

## gestione finanziaria

L'indebitamento finanziario netto è così composto:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023
Altre attività non correnti	(583)	(22)
Depositi bancari e postali	(1.818)	(2.451)
<b>Liquidità</b>	<b>(2.401)</b>	<b>(2.473)</b>
Debiti verso banche correnti	1.799	250
Debiti finanziari leasing correnti	267	33
<b>Debiti finanziari correnti</b>	<b>2.066</b>	<b>283</b>
Debiti verso banche non correnti	1.625	0
Debiti finanziari leasing non correnti	321	118
<b>Debiti finanziari non correnti</b>	<b>1.946</b>	<b>118</b>
<b>Indebitamento finanziario netto (attivo) / passivo</b>	<b>1.611</b>	<b>(2.072)</b>

Come già ricordato in precedenza si enfatizza la capacità del Gruppo di generare cassa. I debiti verso banche per finanziamenti al 31 dicembre 2024 si sono generati principalmente per l'ottenimento delle risorse necessarie per l'acquisto del 59% di RLTV da parte di IDNTT SA, come meglio descritto nel paragrafo "Fatti di rilievo dell'esercizio".

La riduzione in valore assoluto della liquidità è imputabile principalmente all'effetto del pagamento dei dividendi della Capogruppo per circa 110 mila Euro, all'acquisto delle azioni proprie per circa 103 mila Euro, all'acquisto del 10% della società C41 S.r.l. per 120 mila Euro, alla chiusura del contenzioso tra la Capogruppo e Italiaonline S.p.A. che ha comportato un esborso di cassa di 200 mila Euro, all'acquisto della partecipazione nella società RLTV come sopra citato, all'acquisto del 10% di Take S.r.l. come precedentemente citato per 100 mila euro, oltre ad investimenti in immobilizzazioni immateriali e materiali avvenuti nel corso

dell'esercizio 2024 che hanno comportato un'uscita di cassa entro il 31 dicembre 2024.

La voce "debiti finanziari leasing" fa riferimento agli affitti per le sedi di Chiasso (Svizzera), Iasi (Romania) e Milano e Roma (Insane S.r.l., RLTV e Star Kitchen S.r.l.), e a delle attrezzature in leasing per la sede Svizzera utili per lo svolgimento del business del Gruppo. L'aumento di tali debiti fa riferimento principalmente alla variazione dell'area di consolidamento legato a RLTV e Star Kitchen S.r.l. e alla sottoscrizione del contratto di affitto della nuova unità operativa di Insane S.r.l.

**IDNTT**

## **investimenti**

Nel corso dell'esercizio 2024 è continuato il piano di investimenti iniziato nel corso degli anni scorsi nello sviluppo di applicazioni software AI.Tech e di alcune evolutive alle applicazioni esistenti e delle soluzioni software per supportare il business B2B e B2C nel settore dei videogiochi e dei contenuti esclusivi a pagamento della controllata IDNTT Plus Sagl.

La tecnologia, nelle attività svolte all'interno del Gruppo, mantiene da sempre un ruolo di assoluta centralità sia in termini di processo sia in termini di produzione dei contenuti. IDNTT, infatti, ha sviluppato internamente diversi software proprietari, capaci di automatizzare alcuni step nell'attività di produzione di contenuti. Le attività automatizzate tramite software sono tipicamente "time consuming" e a basso valore aggiunto.

E' inoltre proseguito nel corso dell'esercizio 2024 lo sviluppo di un software legato alla gestione del business B2C, che diventerà completamente operativo nel corso dell'esercizio 2025, mentre sono iniziati gli sviluppi dei software relativi all'intelligenza artificiale e di software utilizzati per piattaforme e gestioni interne al Gruppo.

Sono inoltre proseguiti nel corso dell'esercizio 2024 gli investimenti effettuati nella controllata Insane S.r.l. a seguito dell'apertura di una nuova unità operativa a Milano.

Per questo motivo, il processo di automatizzazione consente: lo sviluppo di economie di scala, il risparmio di risorse, tempi più veloci di produzione, minori costi, e migliori margini di commessa nonché una maggiore qualità offerta e percepita dal cliente.

In quest'ottica già nel 2019 la Capogruppo ha ottenuto la certificazione ISO 9001:2015, che viene mantenuta con regolarità.

## **esposizione ai rischi**

Di seguito vengono esposti i principali rischi ed incertezze che potrebbero influenzare le attività del Gruppo. È possibile che ulteriori rischi legati ad eventi ad oggi non prevedibili potrebbero influenzare l'attività, le condizioni economiche e finanziarie del Gruppo.

- rischio di cambio: in considerazione del fatto che la maggior parte delle operazioni di compravendita vengono effettuate in euro la capogruppo ha deciso di tenere la propria contabilità in euro già a far data dall'esercizio 2016, riducendo di fatto l'esposizione a rischi derivanti dalla fluttuazione nei tassi di cambio fra euro e franco svizzero.
- rischio di credito: le procedure in essere sono tali da assicurare un'adeguata valutazione della solidità finanziaria dei clienti tramite la selezione degli stessi sulla base dell'esperienza storica e delle informazioni patrimoniali e finanziarie. Rimane in essere un moderato rischio di ritardo negli incassi soprattutto per i crediti verso la Pubblica Amministrazione, mitigato ulteriormente dalle procedure di controllo che garantiscono una percentuale di ritardi poco significativa.
- rischio di liquidità: si tratta dell'eventuale rischio che la Capogruppo e/o le sue società controllate abbiano difficoltà ad ottenere dei finanziamenti a supporto delle proprie attività operative. Tale rischio è molto basso in quanto il Gruppo ha una spiccata capacità di generare flussi di cassa positivi. La capogruppo ha inoltre in essere alcune linee di credito pari a CHF 4.450.000 con due primari Istituti di Credito svizzeri attualmente attivate per CHF 3.400.000, mentre la controllata RLTV ha in essere linee di credito presso primari istituti di credito italiani per complessivi Euro 1.250.000, attualmente attivate per Euro 262.000.
- rischio oscillazione tassi di interesse: in considerazione del punto precedente si ritiene questo rischio molto basso.
- rischi connessi alle figure chiave: i risultati ed il successo del Gruppo dipendono in misura rilevante dal fondatore e da altre figure chiave dello stesso. Il Gruppo è esposto al rischio di un'eventuale interruzione dei rapporti di collaborazione professionale con tali soggetti, nonché al rischio di non essere in grado di sostituirli, qualora necessario, in modo rapido ed efficace, senza ripercussioni sulla qualità dell'attività del Gruppo e della sua capacità competitiva. Il verificarsi di tali circostanze potrebbe avere effetti negativi rilevanti sulla situazione economica, patrimoniale e finanziaria dello stesso. Tale rischio è considerato di bassa probabilità di accadimento.
- Rischi connessi alla perdita di risorse qualificate del Gruppo e alla difficoltà di reperirne di nuove: qualora il Gruppo dovesse perdere alcune risorse qualificate, in particolare le figure che coordinano le commesse e gestiscono i rapporti tra il

team di produzione interno e i referenti operativi del cliente, lo stesso è esposto al rischio di non riuscire a sostituirle tempestivamente con soggetti egualmente qualificati e idonei ad assicurare nel breve periodo il medesimo risultato operativo, con conseguenti effetti pregiudizievoli sulla sua situazione economica patrimoniale e finanziaria. Grazie alla capacità del Gruppo di attirare risorse altamente qualificate e grazie all'organizzazione interna che permette di allocare in modo estremamente flessibile le risorse, il rischio è stimato basso.

**IDNTT**

## **fatti di rilievo dell'esercizio**

### **Siglato l'accordo per l'ingresso nel 10% del capitale sociale di C41 S.r.l.**

In data 11 giugno 2024 è stato sottoscritto un aumento di capitale sociale della società C41 S.r.l che consente a IDNTT di detenere una partecipazione del 10% di C41 S.r.l.. Sulla base degli accordi sottoscritti tra le parti, IDNTT detiene inoltre, un'opzione di acquisto di un ulteriore 41%, che potrà esercitare facoltativamente sulla base delle proprie valutazioni entro 90 giorni dall'approvazione del bilancio di esercizio chiuso al 31 dicembre 2025, e che le consentirà di arrivare a detenere il 51% del capitale sociale di C41 S.r.l..

C41 è una "Creative Content Factory" con sede in Italia e in Olanda, con un portafoglio di clienti fidelizzati tra i brand più rilevanti nel settore del fashion e del design.

In particolare, C41 si occupa di ideare e produrre contenuti di comunicazione e marketing mettendo in campo l'esperienza dei propri soci.

C41 è inoltre titolare ed editore di "C41 Magazine" ([www.C41magazine.com](http://www.C41magazine.com)), uno dei principali magazine di tendenza indipendente distribuito in 15 Paesi, con una fan base di circa 125.000 follower su Instagram, focalizzato su questioni contemporanee provenienti da tutto il mondo riflettendo visioni e coinvolgendo nuove generazioni, fotografi e registi nel campo della moda e del design.

### **Acquisizione del 59% del capitale di RealLife Television S.p.A., una delle prime content factory italiane**

In data 28 giugno 2024 ha acquisito il 59% del capitale sociale di RLTV ad un prezzo di Euro 2,5 milioni corrisposto per cassa sempre in data 28 giugno 2024, oltre ad un aggiustamento derivante dal valore dell'Indebitamento Finanziario Netto risultante al 30 giugno 2024, per un esborso ulteriore in misura non superiore a Euro 0,5 milioni, esborso effettivamente effettuato nel mese di luglio 2024.

L'obiettivo dell'Operazione per IDNTT è acquisire non solo la maggioranza di una società che presenta basi solide sotto il profilo economico-finanziario, ma anche acquisire le competenze di un team di professionisti di elevata esperienza pluriennale, un portafoglio clienti di primario standing e altamente fidelizzato

nonché una presenza interinazione in paesi emergenti in forte espansione, non ancora presidiati dal Gruppo.

Questi elementi possono generare sia sinergie interne, in termini di efficientamento di costi organizzativi e flussi operativi, sia, soprattutto, sinergie commerciali, in termini di condivisione di competenze specifiche nei diversi ambiti di attività, portafoglio clienti e territorialità, creando opportunità di upselling.

RLTV è una content factory attiva dal 1999 nata dall'esperienza ventennale dei soci fondatori nella produzione di contenuti televisivi, ampliata con il lancio della prima web TV in diretta in Italia e dalla partnership ancora in corso con un importante cliente per i servizi di digitalizzazione dell'informazione.

Nel tempo RLTV si è evoluta grazie agli investimenti fatti nelle nuove tecnologie e una crescita organica frutto dalla collaborazione pluriennale con clienti istituzionali/pubblici. Con un team multiculturale di circa 100 professionisti tra dipendenti e collaboratori esterni, e sedi a Roma, Milano e Baku (Azerbaijan), RLTV è specializzata nella produzione e gestione di contenuti multimediali dei propri clienti attraverso un profondo know-how in ambito Video & TV Content, Events, Digital, Social e Play Out.

RLTV è in grado di produrre oltre 3.000 contenuti digitali all'anno e oltre 1.000 ore di produzioni TV e video all'anno e, nel corso della propria storia, si è dimostrata capace di anticipare le nuove tendenze nell'ambito dei sistemi di fruizione dei contenuti posizionandosi quale "first mover"; ne sono un esempio la gestione chiavi in mano dei canali televisivi live e ondemand sul cellulare, oppure la creazione dei primi telegiornali sul web e mobile, e i primi progetti di digital signage per autostrade e aeroporti con un palinsesto di contenuti interamente prodotti e gestiti da RLTV.

Gli elementi distintivi di RLTV si sintetizzano nello spirito di partnership dei progetti, nella qualità e affidabilità dei servizi offerti, che hanno permesso di mantenere rapporti ultraventennali con clienti multinazionali, nonché la solidità sotto i profili di business ed economico-finanziari.

### **Risultati del terzo e ultimo periodo di esercizio dei Warrant IDNTT SA 2021-2024**

In data 31 luglio 2024, si è concluso il terzo e ultimo periodo di esercizio dei "WARRANT IDNTT SA 2021-2024", previsto nel periodo tra il 16 luglio e il 31 luglio 2024. Nel corso di detto periodo sono stati esercitati n. 558.186 Warrant e conseguentemente sottoscritte, al prezzo di esercizio di €2,67 per azione (nel rapporto di n. 1 azione per ogni n. 3 Warrant), n. 186.062 azioni ordinarie di IDNTT, prive dell'indicazione del valore nominale, per un controvalore complessivo di € 496.785,54.

Si specifica, altresì, che i n. 1.006.417 Warrant in circolazione, per i quali non è pervenuta richiesta di esercizio durante il Terzo e Ultimo Periodo di Esercizio, sono da considerarsi decaduti da ogni diritto, divenendo privi di validità ad ogni effetto. A seguito dell'esercizio di n. 558.186 Warrant e alla conseguente emissione di n. 186.062 nuove azioni ordinarie, il capitale sociale di IDNTT è pari a CHF 153.957,22.

### **Innovazione e crescita nel primo report di sostenibilità**

In data 9 settembre 2024 IDNTT ha pubblicato il primo Report di Sostenibilità "At the heart of content" per rendicontare in modo trasparente agli stakeholder le performance aziendali in materia ambientale, sociale e di governance, in linea con il perseguimento degli obiettivi di sviluppo sostenibile e innovazione del Gruppo nel lungo periodo.

Il Report di Sostenibilità è stato redatto in forma volontaria, con il supporto di LifeGate Impact, secondo i Global Reporting Initiative Sustainability Reporting Standards (GRI) 2021 nell'opzione "With reference to".

### **Conferimento incarico ad un nuovo Specialist**

In data 17 settembre 2024 IDNTT SA ha conferito l'incarico di Specialist a Integrae SIM S.p.A., che è subentrata nel suddetto ruolo a MIT SIM S.p.A. a partire dal 23 settembre 2024.

MIT SIM S.p.A. ha terminato l'attività di Specialist in data 20 settembre 2024.

### **La controllata In-sane S.r.l., costituisce Star Kitchen S.r.l. in data 8 ottobre 2024 per entrare nel settore del food and beverages**

Star Kitchen S.r.l. partecipata al 51% da In-Sane S.r.l. e per il 49% da KUIRI, è la nuova società attraverso cui il Gruppo IDNTT intende crescere sul mercato Business to Consumer del Food and Beverage, sfruttando, come di consueto, le sinergie interne, in particolare quelle relative alle attività dei content creator di In-Sane S.r.l., e le competenze di un importante player industriale come KUIRI, che vanta esperienza e un modello innovativo di "Cloud kitchen ready to go".

Il modello di business di Star Kitchen S.r.l. prevede la creazione di nuovi brand nel mondo del food and beverages, in partnership con il Talent, che conferisce in modo esclusivo all'interno di un veicolo societario compartecipato dal talent e da Star Kitchen S.r.l., l'Intellectual property del proprio Nome Brand.

Star Kitchen S.r.l. metterà a disposizione locations, organizzazione, esperienza, metodo, tecnologia, processi, tecnica e logistica, per l'avvio e la gestione dell'attività di ristorazione mentre il talent coordinato da In-Sane S.r.l., si farà carico della promozione e delle attività di marketing.

Il primo progetto di talent food di Star Kitchen S.r.l. è stato la costituzione della società Ciccigamer89 Food S.r.l.s, avvenuto a novembre 2024 , controllata al 66% da Star Kitchen S.r.l. e per il 33% da Mirko Alessandrini, in arte Ciccigamer89, uno dei content creator più influenti nell’ambito del gaming, con una fanbase che conta oltre 3,6 milioni di iscritti su YouTube, oltre 1,6 milioni di follower su Instagram e 1,2 milioni di follower su TikTok.

Dopo il grande successo degli hamburger di Ciccigamer89, che hanno generato in 6 mesi di test, solo attraverso il servizio di Deliveroo in poche città italiane, oltre 500.000 Euro di fatturato, il progetto prevede, entro giugno 2025, l’avvio dell’attività ristorativa con il primo ristorante a Roma di Ciccigamer89.

### **Acquisizione del 10% del Gruppo Take, content factory italiana**

In data 17 ottobre 2024 IDNTT SA ha perfezionato l’acquisizione del 10% del capitale sociale del gruppo Take S.r.l. (di seguito anche “Take”), content factory italiana, che a sua volta detiene il 60% della società Cantiere S.r.l. (di seguito “Cantiere”), agenzia di relazioni pubbliche e media relations.

Take è una content factory che punta a creare valore in tutti gli aspetti di un progetto di comunicazione, a partire dalla definizione della strategia di comunicazione fino al “design” conclusivo del progetto. L’approccio dell’agenzia è sempre stato di carattere consulenziale e con l’intento di instaurare un rapporto di partnership di lunga durata con i clienti. Capacità di visione e “day by day” management sono i tratti caratteristici di Take, che si concretizzano nei servizi di Strategy, da un lato, e Content Factory dall’altro. La Società possiede inoltre il 60% di Cantiere S.r.l., agenzia di PR & Media relations italiana attiva sul mercato dal 2003, guidata dalla fondatrice e socia Alessandra Medolago Albani, specializzata nell’ideazione di progetti e contenuti e nell’offerta di servizi a favore della reputazione e il business dei clienti. Entrambe le società vantano un portafoglio storico di clienti importanti e fidelizzati nel tempo.

L’operazione si inserisce nella strategia di espansione di IDNTT finalizzata a consolidare la propria presenza sul settore di riferimento, acquisendo innovazione ed expertise, ampliando il range di business con nuovi servizi e incrementando il portafoglio clienti corporate. In particolare, verranno integrate nuove tecnologie di gestione e automazione nella produzione di contenuti, incrementata la produzione di contenuti video della business unit “IDNTT STUDIOS” grazie all’esperienza di Take, al team di circa 10 professionisti specializzati nella produzione nonché allo spazio multifunzionale di circa 1.000 mq a Milano, ampliata l’offerta consulenziale con le attività di Public & Media Relations di Cantiere, con ulteriori possibili sviluppi (es. ufficio stampa interno) funzionali alla brand awareness e all’acquisizione di nuovi clienti, nonché incrementato il portafoglio di clienti corporate.

L’Operazione ha previsto l’acquisto del 100% del capitale sociale di Take ad un prezzo di Euro 960.000,00 da corrispondersi in n. 3 tranche secondo le seguenti modalità:

- Euro 100.000 per cassa alla del 17 ottobre 2024;
- Euro 500.000 per cassa entro il 15 gennaio 2025 per l'acquisto di un ulteriore 50%;
- Euro 360.000 entro il 31 luglio 2025, di cui Euro 210.000 per cassa ed Euro 150.000 mediante l'assegnazione di azioni proprie ordinarie di IDNTT (ad un valore determinato sulla base del prezzo medio di borsa delle azioni negli ultimi 12 mesi di quotazione effettiva) con vincolo di lock-up di 6 mesi, per l'acquisto di un ulteriore 40%, in modo tale che IDNTT SA abbia il 100% di Take a tale data.

### **Siglato accordo in joint venture con il noto format televisivo "Donnavventura"**

In data 18 novembre 2024 IDNTT rende noto di aver siglato un accordo di Joint Venture contrattuale con Maurizio Rossi Production MRP SA, proprietario esclusivo del noto format e brand Donnavventura.

Donnavventura, ideato da Maurizio Rossi nel 1989, è tra i più noti format italiani basato sul mondo dei viaggi, in onda sulle principali reti televisive italiane (Rai e Mediaset). Il format mostra spedizioni di viaggio compiute da Donne Reporter che raccontano i più caratteristici paesaggi e beni culturali nel mondo. Nel corso della propria storia Donnavventura ha collezionato oltre 500 puntate, oltre 500 partecipanti e raggiunto milioni di spettatori con picchi di share di oltre il 5% sui primari canali televisivi, nonché formalizzato decine di sponsorizzazioni con importanti aziende. Donnavventura è inoltre stato uno dei primi format a sfruttare la formula del branded content, che consiste nel finanziare il programma, in tutto o in parte, tramite pubblicità diretta e indiretta all'interno del format stesso. La joint venture MediaFactory ha l'obiettivo di far evolvere l'offerta "Donnavventura" da società di produzione televisiva a Media Company, attraverso la valorizzazione del brand, della community (composta da oltre 150.000 candidate registrate), dell'archivio storico (composto da oltre 10.000 ore di registrazione), e la produzione di nuovi contenuti digitali omnichannel a cura di IDNTT. In ragione della joint venture e dei diritti di licenza concessi da MRP sul marchio "Donnavventura" di propria titolarità, IDNTT darà una spinta propulsiva al nuovo corso digitale gestendo la strategia di sviluppo e l'operatività.

### **fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura dell'esercizio**

#### **Perfezionato il pagamento della seconda tranche dell'acquisizione del Gruppo Take**

Nell'ambito dell'accordo di acquisizione del 100% del capitale sociale del gruppo Take S.r.l. sottoscritto il 17 ottobre 2024, in data 14 gennaio 2025 IDNTT SA ha perfezionato il pagamento per cassa della seconda tranche per un corrispettivo di

**IDNTT**

Euro 500.000,00 per l'acquisto di un ulteriore 50% del capitale di Take, che si somma al 10% già detenuto da IDNTT. Si ricorda che la terza tranche relativa alla quota residuale del 40% di Take sarà eseguita entro il 31 luglio 2025 per un corrispettivo di Euro 360.000, di cui Euro 210.000 per cassa ed Euro 150.000 mediante l'assegnazione di azioni proprie ordinarie di IDNTT (ad un valore determinato sulla base del prezzo medio di borsa delle azioni negli ultimi 12 mesi di quotazione effettiva) con vincolo di lock-up di 6 mesi.

#### **Acquisto azioni proprie successive al 31 dicembre 2024**

Come citato nel paragrafo relativo al patrimonio netto, la società nel periodo 1 gennaio 2024 – 31 dicembre 2024 ha acquistato azioni proprie per un controvalore complessivo pari a 103 migliaia di Euro. A partire dal 1 gennaio 2025 fino alla data di redazione del presente documento la società non ha acquistato ulteriori azioni proprie rispetto al dato del 31 dicembre 2024.

Alla data di redazione del presente documento la Società possiede un totale di n. 189.000 azioni, pari al 2,46% del capitale sociale alla medesima data.

Non si segnalano ulteriori fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura dell'esercizio.

### **evoluzione prevedibile della gestione**

Il Gruppo prosegue rapidamente nel consolidamento del proprio ruolo di partner strategico, in qualità di AI.Tech Content Factory, per i propri clienti continuando ad affiancarli durante questo periodo sfidante e permettendo loro di veicolare i contenuti omnichannel con tempestività ed efficacia.

L'esercizio 2024 ha inoltre visto la prosecuzione del conflitto Russia-Ucraina scoppiato alla fine di febbraio 2022 ed attualmente ancora in corso, che ha determinato un inevitabile peggioramento del contesto macro-economico in Europa e l'inizio, ad ottobre 2023 del conflitto in Israele, anch'esso attualmente ancora in corso. Riguardo alle implicazioni sul Gruppo, il management non rileva criticità evidenziando ancora una volta la resilienza del modello di business e la capacità di proseguire nel percorso di crescita.

Con le sinergie costanti derivanti dalla cooperazione continua con In-Sane S.r.l., le società del Gruppo IDNTT saranno sempre più in grado di incrementare significativamente la proposta di contenuti digitali, avvicinandosi inoltre al target della Generazione Z e Alpha. Contando su una solida base di influencer e content

**IDNTT**

creator in esclusiva in grado di generare milioni di view al giorno, il Gruppo IDNTT sarà in grado di sfruttare ulteriori linee di ricavi derivanti da sponsorizzazioni, licenze e merchandising, nonché da sinergie tra le società del Gruppo e attività di cross selling, come già avvenuto in parte nel corso dell'esercizio 2024.

Con l'acquisizione del 10% di C41 S.r.l., il Gruppo punta a crescere nella produzione di contenuti di comunicazione e marketing nell'ambito della moda e del design, creando sinergie con le altre società del Gruppo.

Con l'acquisizione del 59% di RLTV, IDNTT ha acquisito le competenze di un team di professionisti di elevata esperienza pluriennale, un portafoglio clienti di primario standing e altamente fidelizzato nonché una presenza interinazione in paesi emergenti in forte espansione, non ancora presidiati dal Gruppo. Questi elementi potranno generare sia sinergie interne, in termini di efficientamento di costi organizzativi e flussi operativi, sia, soprattutto, sinergie commerciali, in termini di condivisione di competenze specifiche nei diversi ambiti di attività, portafoglio clienti e territorialità, creando opportunità di upselling.

Con l'acquisizione del Gruppo Take, con le modalità citate in precedenza, IDNTT prosegue nella strategia di espansione finalizzata a consolidare la propria presenza sul settore di riferimento, acquisendo innovazione ed expertise, ampliando il range di business con nuovi servizi e incrementando il portafoglio clienti corporate. In particolare, verranno integrate nuove tecnologie di gestione e automazione nella produzione di contenuti, incrementata la produzione di contenuti video della business unit "IDNTT STUDIOS" grazie all'esperienza di Take, al team di circa 10 professionisti specializzati nella produzione nonché allo spazio multifunzionale di circa 1.000 mq a Milano, ampliata l'offerta consulenziale con le attività di Public & Media Relations di Cantiere, con ulteriori possibili sviluppi (es. ufficio stampa interno) funzionali alla brand awareness e all'acquisizione di nuovi clienti, nonché incrementato il portafoglio di clienti corporate.

Con la realizzazione della joint venture "Donnavventura" e dei diritti di licenza concessi da MRP sul marchio "Donnavventura" di propria titolarità, IDNTT darà una spinta propulsiva al nuovo corso digitale gestendo la strategia di sviluppo e l'operatività.

Grazie alle sopra citate operazioni IDNTT continuerà ad ottimizzare i processi e la capitalizzazione di sinergie all'interno del Gruppo eliminando le barriere "culturali e geografiche" tra le diverse società e i Team di produzione.

## **rapporti tra imprese del gruppo**

Tutte le operazioni poste in essere, comprese quelle tra la Capogruppo e le sue controllate, nonché tra le controllate stesse, rientrano nell'ordinaria gestione del Gruppo e sono regolate a condizioni di mercato; non si rilevano altresì operazioni di carattere atipico o inusuale, ovvero in potenziale conflitto d'interessi.

## **informazioni su ambiente e personale**

L'attività svolta dal Gruppo non comporta particolari rischi ambientali. Nessuna società del Gruppo è mai incorsa in contestazioni di natura ambientale e pertanto non è mai stata dichiarata colpevole in via definitiva e mai le sono state comminate sanzioni o pene definitive per reati o danni ambientali.

Per quanto concerne il personale mai si sono verificate morti e/o infortuni sul lavoro del personale delle Società del Gruppo.

Non si sono inoltre registrati addebiti in ordine a malattie professionali su dipendenti o ex-dipendenti e cause di *mobbing*.

## **altre informazioni**

### **Arrotondamenti**

Nella presente Relazione del Consiglio di Amministrazione sull'andamento della gestione sono riportate informazioni relative ai ricavi, alla redditività, alla situazione patrimoniale e finanziaria del Gruppo; salvo, ove diversamente indicato, tutti i valori sono espressi in migliaia di Euro. Le eventuali differenze rinvenibili in alcune tabelle sono dovute agli arrotondamenti.

### **Strumenti finanziari**

Nessuna società del Gruppo ha in essere strumenti finanziari al 31/12/2024.

### **Azioni proprie**

Il Consiglio di Amministrazione della Capogruppo ha deliberato l'avvio di un piano di acquisto e disposizione di azioni proprie, ai sensi e nel rispetto dell'articolo 659 del Codice delle Obbligazioni, nonché ai sensi e nel rispetto delle disposizioni di legge e regolamentari applicabili in materia e, in particolare, dell'articolo 25-bis del Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan, dell'articolo 132 del TUF, dell'articolo 144-bis del Regolamento Consob n. 11971 del 14 maggio 1999 e della normativa comunitaria applicabile.

Il Consiglio di Amministrazione della Capogruppo ha deliberato che, ai sensi dell'articolo 659 del Codice delle Obbligazioni, l'acquisto di azioni proprie potrà essere eseguito, in una o più volte, fino ad un valore nominale massimo che, tenuto conto delle azioni proprie di volta in volta detenute in portafoglio dalla Società non sia complessivamente superiore al 10% del capitale sociale della Società. Inoltre, sempre ai sensi del medesimo articolo, le operazioni di acquisto potranno essere

effettuate purché la Società possieda capitale proprio liberamente disponibile equivalente all'ammontare dei mezzi necessari per l'acquisto.

La delibera consigliare di acquisto e disposizione di azioni proprie è volta a perseguire, nell'interesse della Società Capogruppo, le finalità consentite dalla normativa applicabile in vigore, fra le quali:

- (a) intervenire sul mercato, nel rispetto delle disposizioni vigenti, a sostegno del titolo e della liquidità dello stesso, senza pregiudizio alla parità di trattamento degli azionisti, così da favorire il regolare svolgimento delle negoziazioni ed evitare movimenti dei prezzi non in linea con l'andamento del mercato;
- (b) come oggetto di investimento per un efficiente impiego della liquidità generata dall'attività caratteristica della Società;
- (c) per l'assegnazione ai beneficiari di eventuali piani di incentivazione, piani di stock option e/o stock grant deliberati dai competenti organi sociali;
- (d) per realizzare operazioni di vendita, scambio, permuta, conferimento o altro atto di disposizione di azioni proprie per acquisizioni di partecipazioni e/o immobili e/o la conclusione di accordi (anche commerciali) con partner strategici, e/o per la realizzazione di progetti industriali o operazioni di finanza straordinaria, che rientrano negli obiettivi di espansione della Società e del Gruppo;
- (e) per soddisfare gli obblighi derivanti da strumenti di debito convertibili in o scambiabili con strumenti azionari;

e, in ogni caso, per le finalità consentite dalle vigenti disposizioni normative, incluse quelle contemplate dal Regolamento (UE) 596/2014, nonché, eventualmente, dalle prassi di mercato ammesse dalla Consob, ai sensi della legislazione di volta in volta applicabile e delle linee guida che verranno stabilite dai competenti organismi di vigilanza.

Il piano di acquisto di azioni proprie è stato deliberato dal Consiglio di Amministrazione per un periodo di 24 mesi a far data dalla delibera del 28 marzo 2024 fino ad un numero massimo di azioni che consenta il rispetto del limite previsto dall'articolo 659 del Codice delle Obbligazioni sopra richiamato, per un controvalore complessivo massimo pari ad Euro 3.000.000 e, in ogni caso, nel rispetto dell'eventuale diverso ammontare massimo previsto dalla legge pro-tempore vigente. Gli atti dispositivi delle azioni proprie acquistate invece non prevedono alcuna limitazione temporale e potranno essere effettuati anche successivamente la scadenza del piano descritto.

Per la realizzazione del suddetto piano di acquisto e disposizione di azioni proprie, nel rispetto dei parametri fissati, la Società ha nominato Integrae SIM S.p.A. quale intermediario incaricato della gestione dell'operatività. L'intermediario coordinerà ed effettuerà gli acquisti in piena indipendenza, fino al 28 marzo 2026, nel rispetto di parametri e criteri contrattualmente predefiniti oltre che dei vincoli della normativa applicabile.

Per i dettagli sugli importi totali acquistati al 31 dicembre 2024 e successivamente sino alla data della presente relazione si rimanda rispettivamente alla nota 7.13 Patrimonio Netto e ai fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura dell'esercizio.

### **Azioni proprie detenute da società controllate**

Nessuna delle società controllate detiene azioni della controllante.

### **Informativa ai sensi della normativa privacy**

Nell'Unione Europea da 25 maggio 2018 è in vigore il Regolamento (UE) 2016/679 in materia di protezione delle persone fisiche con riguardo al trattamento dei dati personali (il "Regolamento"), il quale ha introdotto significative novità rispetto ai processi da adottare per garantire la protezione dei dati personali degli interessati inasprendo, tra l'altro, le sanzioni applicabili in caso di violazione della normativa. Sulla base dei principi di applicazione del Regolamento, IDNTT SA e il gruppo ad essa facente capo (il "Gruppo") hanno dovuto adottare misure volte a disciplinare il trattamento dei dati personali raccolti in linea con la normativa europea e ciò in ragione di due circostanze: (i) IDNTT SA eroga servizi commerciali a interessati stabiliti all'interno dell'Unione europea (criterio di individuazione - art. 3 § 2 del Regolamento); (ii) la controllata IDNTT Plus Sagl, tramite ID-ENTITY RO, eroga servizi commerciali a interessati stabiliti all'interno dell'Unione europea (criterio di individuazione - art. 3 § 2 del Regolamento; e (ii) alcune società del Gruppo (ID-ENTITY RO, ID-ENTITY Hispania, IDNTT Nederland BV, In-Sane S.r.l, Real Life Television S.p.A., Star Kitchen S.r.l. e Ciccigamer89 Food S.r.l.s.) hanno sede all'interno dell'Unione Europea e sono, pertanto, soggette all'obbligo di adeguamento al GDPR (criterio dello stabilimento - art. 3 § 1 del Regolamento). Gli amministratori danno atto che IDNTT SA e il Gruppo si sono adeguate alle nuove disposizioni emanate dal Regolamento di cui sopra in materia di protezione e trattamento dei dati personali e privacy.

Chiasso, 7 maggio 2025

**Il Presidente del Consiglio di Amministrazione**  
Christian Traviglia



**IDNTT**



# bilancio consolidato

2024

# FIN ID

AI.TECH  
CONTENT  
FACTORY

## prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata - attivo

# IDNTT

(in migliaia di euro)	Rif. Nota	31/12/2024	31/12/2023
Altre immobilizzazioni materiali	7.1	636	168
Avviamento	7.2	2.416	0
Altre immobilizzazioni immateriali	7.3	3.941	3.204
Diritto d'uso - IFRS 16-Lease	7.4	552	146
Partecipazioni in collegate e altre imprese	7.5	277	45
Altre attività non correnti	7.6	283	22
Crediti per imposte anticipate non correnti	7.7	57	54
<b>Totale attività non correnti</b>		<b>8.161</b>	<b>3.641</b>
Crediti commerciali	7.8	7.815	6.188
Crediti per imposte anticipate correnti	7.9	2	0
Crediti tributari	7.10	1.410	1.084
Altri crediti e altre attività correnti	7.11	582	210
Cassa e mezzi equivalenti	7.12	1.818	2.451
<b>Totale attività correnti</b>		<b>11.628</b>	<b>9.932</b>
<b>Totale attività</b>		<b>19.789</b>	<b>13.573</b>

## prospetto della situazione patrimoniale e finanziaria consolidata - passivo

# IDNTT

(in migliaia di euro)	Rif. Nota	31/12/2024	31/12/2023
Capitale sociale		142	139
Riserva legale		53	53
Riserva sovrapprezzo		2.403	1.916
Riserve per utili a nuovo		5.338	3.888
Riserva Stock Option		(0)	178
Riserva di traduzione		(8)	(10)
Riserva per azioni proprie in portafoglio		(612)	(509)
Riserva FTA		(421)	(421)
Riserva benefici ai dipendenti		(271)	(257)
Risultato dell'esercizio		881	1.566
<b>Patrimonio netto di Gruppo</b>		<b>7.504</b>	<b>6.542</b>
Capitale e riserve di terzi		624	109
Risultato dell'esercizio di terzi		276	118
<b>Patrimonio netto di Terzi</b>		<b>900</b>	<b>227</b>
<b>Totale Patrimonio netto</b>	<b>7.13</b>	<b>8.404</b>	<b>6.769</b>
Debiti finanziari leasing	7.14	321	118
Debiti finanziari verso terzi	7.16	1.625	0
Benefici ai dipendenti	7.16	679	287
Imposte differite non correnti	7.17	295	337
<b>Totale passività non correnti</b>		<b>2.920</b>	<b>742</b>
Debiti finanziari correnti	7.18	1.799	250
Debiti finanziari leasing	7.19	267	33
Debiti commerciali verso fornitori	7.20	4.326	3.792
Debiti tributari	7.21	803	942
Imposte differite correnti	7.22	70	49
Altri debiti e altre passività correnti	7.23	1.199	997
<b>Totale passività correnti</b>		<b>8.465</b>	<b>6.062</b>
<b>Totale passività</b>		<b>11.385</b>	<b>6.804</b>
<b>Totale passività e patrimonio netto</b>		<b>19.789</b>	<b>13.573</b>

## conto economico consolidato

(in migliaia di euro)	Rif. Nota	31/12/2024	31/12/2023
Ricavi delle vendite e delle prestazioni	7.24	21.571	19.305
Altri ricavi e proventi	7.25	13	12
<b>Totale ricavi</b>		<b>21.584</b>	<b>19.317</b>
Costi per servizi e godimento beni di terzi	7.26	(14.051)	(12.151)
Costi per il personale	7.27	(4.537)	(4.336)
Ammortamenti e perdite di valore	7.28	(970)	(604)
Accantonamenti e svalutazioni	7.29	(50)	(28)
Altri costi operativi	7.30	(305)	(98)
<b>Totale costi</b>		<b>(19.913)</b>	<b>(17.217)</b>
<b>Margine operativo</b>		<b>1.670</b>	<b>2.100</b>
Proventi finanziari da terzi		4	0
Oneri finanziari da terzi	7.31	(203)	(32)
Utili e perdite su cambi	7.32	105	73
<b>Proventi e oneri finanziari netti</b>		<b>(95)</b>	<b>41</b>
Quota dell'utile di partecipazioni contabilizzate con il metodo del patrimonio netto, al netto degli effetti fiscali	7.33	10	23
<b>Risultato prima delle imposte</b>		<b>1.586</b>	<b>2.164</b>
Imposte anticipate e differite		42	37
Imposte dirette		(471)	(516)
<b>Imposte sul reddito</b>	7.34	<b>(429)</b>	<b>(479)</b>
<b>Risultato netto dell'esercizio</b>		<b>1.157</b>	<b>1.685</b>

<i>Altri componenti del conto economico complessivo:</i>		
Valutazione benefici a dipendenti	5	(133)
Effetto fiscale su valutazione benefici a dipendenti	(0)	25
<b>Totale componenti che non potranno essere riclassificate nel risultato dell'esercizio</b>	<b>5</b>	<b>(108)</b>
<b>Totale conto economico complessivo dell'esercizio</b>	<b>1.161</b>	<b>1.576</b>
<i>Risultato del periodo attribuibile:</i>		
- interessenze di pertinenza di terzi	276	118
- agli azionisti della capogruppo	881	1.567
<b>Risultato del periodo</b>	<b>1.157</b>	<b>1.685</b>
<i>Totale conto economico complessivo attribuibile a:</i>		
- interessenze di pertinenza di terzi	276	118
- agli azionisti della capogruppo	886	1.458
<b>Totale conto economico complessivo dell'esercizio</b>	<b>1.161</b>	<b>1.576</b>

Utile per azione (in euro)	31/12/2024	31/12/2023
Risultato del periodo del Gruppo	880.965	1.566.622
Nr. Azioni in circolazione	7.697.861	7.511.799
Nr. Stock Option potenziali	0	186.750
Nr. Warrant in circolazione	0	1.564.603
Utile (perdita) base per azione	0,114	0,209
Utile (perdita) diluito per azione	0,114	0,169

## Prospetto delle variazioni di patrimonio netto consolidato al 31 dicembre 2023

(in migliaia di euro)	Capitale sociale	Riserva legale	Riserva Sovraprezzo	Utili / (perdite) a nuovo	Riserva di traduzione	Riserva Stock Option	Riserva per azioni proprie	Riserva FTA	Riserva benefici a dipendenti	Utile / (Perdita) dell'esercizio	Patr. netto del Gruppo	Patr. netto di terzi	Totale Patr. netto
Saldo al 31 dicembre 2022	138	53	1.859	2.895	(9)	54	(325)	(421)	(149)	1.405	5.499	169	5.670
Destinaz. utile esercizio precedente				1.294						(1.294)	0		0
Distribuzione dividendi										(111)	(111)		(111)
Esercizio seconda finestra warrant	1		61								62		62
Arrotondamenti				0	(1)						(1)	(0)	(1)
Acquisto azioni proprie							(184)				(184)		(184)
Acquisizione partecipazione In-Sane S.r.l.				(301)							(301)	(60)	(361)
Stock Option						124					124		124
Oneri della quotazione pagati			(4)								(4)		(4)
Altri utili / (perdite) complessivi									(108)		(108)		(108)
Risultato dell'esercizio										1.566	1.566	118	1.684
Totali Utili / Perdite complessivi	0	0	0	0	0	0	0	0	(108)	1.566	1.458	118	1.576
<b>Saldo al 31 dicembre 2023</b>	<b>139</b>	<b>53</b>	<b>1.916</b>	<b>3.888</b>	<b>(10)</b>	<b>178</b>	<b>(509)</b>	<b>(421)</b>	<b>(257)</b>	<b>1.566</b>	<b>6.542</b>	<b>227</b>	<b>6.769</b>

## Prospetto delle variazioni di patrimonio netto consolidato al 31 dicembre 2024

(in migliaia di euro)	Capitale sociale	Riserva legale	Riserva Sovraprezzo	Utili / (perdite) a nuovo	Riserva di traduzione	Riserva Stock Option	Riserva per azioni proprie	Riserva FTA	Riserva benefici a dipendenti	Utile / (Perdita) dell'esercizio	Patr. netto del Gruppo	Patr. netto di terzi	Totale Patr. netto
Saldo al 31 dicembre 2023	139	53	1.916	3.888	(10)	178	(509)	(421)	(257)	1.566	6.541	227	6.769
Destinaz. utile esercizio precedente				1.456						(1.456)	0		0
Distribuzione dividendi										(110)	(110)	(4)	(114)
Altri movimenti				(6)	2						(4)	(5)	(9)
Stock Option						(178)					(178)		(178)
Acquisto azioni proprie							(103)				(103)		(103)
Oneri della quotazione pagati			(6)								(6)		(6)
Esercizio terza finestra warrant	3		493								496		496
Acquisto partecipazione RLTV, Star Kitchen e Ciccioamer Food											0	406	406
Altri utili / (perdite) complessivi									(14)		(14)		(14)
Risultato dell'esercizio										881	881	276	1.157
Totali Utili / Perdite complessivi	0	0	0	0	0	0	0	0	(14)	881	867	276	1.143
<b>Saldo al 31 dicembre 2024</b>	<b>142</b>	<b>53</b>	<b>2.403</b>	<b>5.338</b>	<b>(8)</b>	<b>(0)</b>	<b>(612)</b>	<b>(421)</b>	<b>(271)</b>	<b>882</b>	<b>7.504</b>	<b>900</b>	<b>8.404</b>

## rendiconto finanziario consolidato metodo indiretto

# IDNTT

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023
<b>Risultato netto di periodo</b>	<b>1.157</b>	<b>1.685</b>
Ammortamenti e svalutazioni	1.020	631
Rivalutazione/Svalutazione partecipazioni in collegate	(10)	(23)
Variazione fondo benefici dipendenti	51	109
Variazione imposte differite e anticipate	(23)	(61)
<b>Totale variazioni</b>	<b>1.037</b>	<b>656</b>
Variazione crediti commerciali al netto delle perdite su crediti	(966)	(322)
Variazione crediti tributari	(325)	(178)
Variazione crediti diversi	(72)	(41)
Variazione debiti commerciali	205	159
Variazione debiti tributari	(322)	(3)
Variazione debiti diversi	(232)	(120)
<b>Totale variazioni</b>	<b>(1.712)</b>	<b>(505)</b>
<b>Flusso di cassa generato/(assorbito) da attività operative</b>	<b>482</b>	<b>1.836</b>
<b>Flusso di cassa da investimenti</b>		
Investimenti netti in attività materiali	(454)	(144)
Investimenti netti in attività immateriali	(1.077)	(810)
Investimenti netti in diritti d'uso	(218)	(167)
Investimento in Real Life Television S.p.A.	(2.207)	0
Investimento in Starkitchen S.r.l. e Ciccioamer89 Food S.r.l.s.	77	0
Investimento in collegate	(220)	(22)
Investimento in altre attività non correnti	(126)	0
<b>Flusso di cassa generato/(assorbito) da attività di investimento</b>	<b>(4.225)</b>	<b>(1.143)</b>
<b>Flusso di cassa da attività finanziarie</b>		
Acquisto azioni proprie	(103)	(184)
Distribuzione dividendi	(115)	(110)
Accensione linea di credito bancaria	2.939	250
Variazione leasing	98	83
Variazioni patrimonio netto a pagamento	497	62
Oneri aumento capitale sociale	(6)	(4)
Acquisto ulteriori quote in controllate	0	(360)
Patrimonio di terzi società acquisite	0	0
Altre variazioni (Benefici a dipendenti e Stock Option)	(200)	10
<b>Flusso di cassa generato/(assorbito) da attività di finanziamento</b>	<b>3.110</b>	<b>(254)</b>
<b>Flusso di cassa netto generato/(assorbito)</b>	<b>(633)</b>	<b>440</b>
Cassa e mezzi equivalenti all'inizio del periodo	2.451	2.011
Cassa e mezzi equivalenti alla fine del periodo	1.818	2.451
<b>Totale variazione cassa e mezzi equivalenti</b>	<b>(633)</b>	<b>440</b>

Chiasso, 7 maggio 2025

Il Presidente del Consiglio di Amministrazione  
Christian Traviglia



REPORT

# note al bilancio consolidato

al 31 dicembre 2024



AI.TECH  
CONTENT  
FACTORY

## **premessa**

IDNTT SA (nel seguito la “Società” oppure la Capogruppo) è una società di diritto svizzero quotata dal 6 luglio 2021 presso il Mercato Euronext Growth Milan (già “AIM Italia”) presso la Borsa Italiana S.p.A..

Il bilancio consolidato di Gruppo al 31 dicembre 2024 è stato predisposto in conformità agli International Financial Reporting Standards adottati dall’Unione Europea su base volontaria avvalendosi della facoltà prevista dal Regolamento Emittenti Euronext Growth Milan, Parte Prima, paragrafo 19.

## **1. informazioni generali**

IDNTT SA, società di diritto svizzero costituita nel 2010, è una AI.TECH CONTENT FACTORY in grado di produrre, su base giornaliera, centinaia di contenuti “DATA DRIVEN” ovvero sviluppati grazie alla raccolta e l’analisi dei dati e degli interessi degli utenti. Si tratta di contenuti OMNICHANNEL, originali, smart, cross-media, cross-market, che creano interazioni e traffico verso i canali Social, l’eCommerce e i negozi, con l’obiettivo di convertire la visione del contenuto in vendite on-line, off-line e aumentare la brand awareness dei clienti. La società opera con un modello di business «FULL OUT SOURCING».

IDNTT SA è una società con sede legale, amministrativa e operativa in Svizzera, a Chiasso, in Via Maestri Comacini, 4 ed è registrata presso il Registro di Commercio del Cantone Ticino CHE-142.197.587.

Il presente bilancio consolidato è redatto in euro ed è conforme agli International Financial Reporting Standards (IFRS) emanati dall’International Accounting Standards Board (IASB) e adottati dalla Commissione Europea secondo la procedura di cui all’art. 6 del Regolamento (CE) n. 1606/2002 del Parlamento Europeo e del Consiglio del 19 luglio 2002 nonché ai provvedimenti emanati in attuazione dell’art. 9 del D. Lgs. n. 38/2005.

I valori esposti nel presente bilancio e nelle relative note di commento, tenuto conto della loro rilevanza, se non diversamente indicato, sono espressi in migliaia di euro. Le eventuali differenze rinvenibili in alcuni documenti e tabelle sono dovute agli arrotondamenti.

## **2. cambiamenti dei principi contabili**

Non ci sono variazioni di principi contabili rispetto al bilancio chiuso al 31 dicembre 2023.

### **3. dichiarazione di conformità con IFRS**

Il bilancio consolidato del gruppo IDNTT, costituito dalla situazione patrimoniale – finanziaria consolidata, Conto Economico consolidato, Conto Economico consolidato complessivo, Rendiconto Finanziario consolidato, prospetto delle variazioni di Patrimonio Netto consolidato e delle relative note esplicative, è predisposto in conformità agli International Financial Reporting Standards (IFRS) emessi dall’International Accounting Standards Board (IASB) e omologati dall’Unione Europea, includendo tra questi anche tutti i principi contabili internazionali rivisti (IAS) e tutte le interpretazioni dell’International Financial Reporting Interpretation Committee (IFRIC), precedentemente denominate Standing Interpretation Committee (SIC).

### **4. criteri di redazione e principi di consolidamento**

#### **Criteri di redazione - Schemi di bilancio**

Il gruppo IDNTT presenta il Conto Economico classificato per natura e lo Stato Patrimoniale basato sulla divisione tra attività e passività correnti e non correnti. Si ritiene che tale rappresentazione rifletta al meglio gli elementi che hanno determinato il risultato economico del Gruppo, nonché la sua struttura patrimoniale e finanziaria.

Nel contesto di tale Conto Economico per natura, all’interno del risultato operativo, è stata identificata in modo specifico la gestione ordinaria, separatamente da quei proventi e oneri derivanti da operazioni che non rientrano nella gestione ordinaria del business. Tale impostazione è volta a consentire una migliore misurabilità dell’andamento effettivo della normale gestione operativa, fornendo comunque specifico dettaglio degli oneri e/o proventi rilevati nella gestione non ricorrente.

Il rendiconto finanziario è stato predisposto in base al metodo indiretto e viene presentato in conformità allo IAS 7.

#### **Principi di consolidamento**

Il bilancio consolidato comprende il bilancio della IDNTT SA e delle Società controllate sulle quali la Capogruppo esercita, direttamente o indirettamente, il controllo come definito dallo IFRS 10 – Bilancio consolidato e separato. I bilanci della Capogruppo e delle Società consolidate sono stati opportunamente rettificati per il recepimento degli IAS/IFRS ai fini della predisposizione del presente bilancio consolidato.

## Area di consolidamento

L'area di consolidamento si è modificata rispetto al 31 dicembre 2023, in quanto si è aggiunta RealLife Television S.p.A., società italiana, con sede a Milano, della quale, in data 28 giugno 2024, IDNTT SA ha acquistato una partecipazione pari al 59% del capitale sociale. Per quanto riguarda il consolidamento di RealLife Television S.p.A. si segnala che, in considerazione del fatto che i dati patrimoniali della Società acquisita sono stati resi disponibili al 30 giugno 2024, il primo consolidamento da parte di IDNTT della società acquisita è avvenuto a partire dal 30 giugno 2024, pertanto l'impatto sul conto economico è relativo soltanto ai sei mesi del periodo 1 luglio – 31 dicembre 2024.

Oltre a RealLife Television S.p.A si sono aggiunte all'area di consolidamento anche le società Star Kitchen S.r.l. e Ciccogamer89 Food S.r.l.s., costituite rispettivamente a ottobre e novembre 2024. Si segnala che, in considerazione del fatto che i dati patrimoniali di entrambe le società sono stati resi disponibili al 31 dicembre 2024 (data di chiusura dell'esercizio sociale delle società stesse), il primo consolidamento da parte di IDNTT per entrambe le società è avvenuto a partire dal 31 dicembre 2024, pertanto solo a livello patrimoniale e senza impatti sul conto economico, avendo peraltro potuto verificare, attraverso dei dati gestionali, che il risultato economico conseguito dalle due società nel mese di novembre e dicembre 2024 non fosse negativo e che la situazione patrimoniale al 31 dicembre 2024 non si discostasse in modo significativo rispetto a quella di ottobre 2024.

Il bilancio consolidato del Gruppo IDNTT comprende il bilancio al 31 dicembre 2024 delle seguenti società:

- IDNTT SA – capogruppo, con sede legale in Svizzera;
- IDNTT Plus Sagl posseduta al 100%, con sede legale in Svizzera;
- ID-ENTITY RO SRL posseduta al 80,01%, con sede legale in Romania;
- ID-ENTITY HISPANIA SL posseduta al 100%, con sede legale in Spagna;
- IDNTT Nederland B.V., posseduta al 100%, con sede legale in Olanda;
- In-Sane S.r.l., posseduta al 75%, con sede legale In Italia;
- RealLife Television S.p.A., posseduta al 59%, con sede legale in Italia;
- Star Kitchen S.r.l. controllata al 51% da In-Sane S.r.l., con sede legale in Italia;
- Ciccogamer89 Food S.r.l.s., con sede legale in Italia, controllata al 66% da Star Kitchen S.r.l., e, pertanto controllata in modo indiretto dalla Capogruppo IDNTT SA.

Per il consolidamento è stato utilizzato il metodo integrale attribuendo ai soci terzi, in apposite voci della Situazione Patrimoniale e del Conto Economico, la quota del patrimonio netto e del risultato di periodo di loro spettanza.

La società Capogruppo IDNTT SA detiene il 20% della società Aldo Biasi Communication S.r.l., e il 20% della società Lyon Management S.r.l.. Tali società collegate sono valutate con il metodo del patrimonio netto.

▪ **Imprese controllate**

Le imprese controllate sono consolidate con il metodo integrale. Tale metodo prevede che le attività e le passività, gli oneri e i proventi delle imprese consolidate siano assunti integralmente nel bilancio consolidato; il valore contabile delle partecipazioni è eliminato a fronte della corrispondente frazione di Patrimonio Netto delle imprese partecipate, attribuendo ai singoli elementi dell'attivo e del passivo patrimoniale il loro valore corrente alla data di acquisizione del controllo. L'eventuale differenza residua, se positiva, è iscritta alla voce dell'attivo "Avviamento"; se negativa, è addebitata a Conto Economico. Le quote del Patrimonio Netto e dell'utile di competenza dei soci di minoranza sono indicate separatamente in apposite voci rispettivamente dello Stato Patrimoniale e del Conto Economico consolidati.

Le variazioni delle quote di possesso di controllate che non comportino acquisizioni/perdite di controllo sono iscritte tra le variazioni di Patrimonio Netto.

▪ **Imprese collegate, a controllo congiunto e joint venture**

Queste Società sono valutate nel bilancio consolidato con il metodo del Patrimonio Netto, a partire dalla data in cui inizia l'influenza notevole o il controllo congiunto fino al momento in cui lo stesso cessa di esistere.

Nel caso in cui si verifichi una perdita di influenza notevole o del controllo congiunto, la partecipazione e/o l'investimento viene valutato al fair value, con iscrizione a Conto Economico della differenza tra fair value e valore contabile.

Qualora l'eventuale quota di pertinenza del Gruppo delle perdite della collegata ecceda il valore contabile della partecipazione in bilancio, si procede ad azzerare il valore della partecipazione e la quota delle ulteriori perdite non è rilevata, ad eccezione e nella misura in cui il Gruppo abbia obblighi legali o impliciti di risponderne.

Annualmente il Gruppo valuta l'esistenza di eventuali indicatori di impairment, confrontando il valore della partecipazione iscritta con il metodo del Patrimonio Netto e il suo valore recuperabile; l'eventuale perdita di valore è allocata alla partecipazione nel suo complesso con contropartita il Conto Economico.

▪ **Transazioni eliminate nel processo di consolidamento**

Nella redazione del bilancio consolidato gli utili e le perdite non ancora realizzati, derivanti da operazioni fra Società del Gruppo, sono eliminati, così come le partite che danno origine a debiti e crediti, costi e ricavi tra Società incluse nell'area di consolidamento. Gli utili e le perdite non realizzati generati su operazioni con imprese collegate o a controllo congiunto sono eliminati in funzione del valore della

quota di partecipazione del Gruppo in tali imprese. I dividendi incassati da Società consolidate sono eliminati.

▪ **Conversione dei bilanci in valuta estera**

I bilanci delle Società con valuta funzionale diversa dalla valuta di presentazione del bilancio consolidato (euro) e che non operano in Paesi con economie iperinflazionate, sono convertiti secondo le seguenti modalità:

- a) le attività e le passività, compresi gli avviamenti e gli adeguamenti al fair value che emergono dal processo di consolidamento, sono convertiti ai cambi della data di riferimento del bilancio;
- b) i ricavi e i costi sono convertiti al cambio medio del periodo, considerato come cambio che approssima quello rilevabile alle date nelle quali sono avvenute le singole transazioni;
- c) le differenze cambio emergenti dal processo di conversione sono imputate in un'apposita riserva di Patrimonio Netto.

Al momento della dismissione dell'entità economica da cui sono emerse le differenze di conversione, le differenze di cambio accumulate e riportate nel Patrimonio Netto in apposita riserva sono riversate a Conto Economico.

## **5. principi contabili rilevanti applicabili**

### **Note generali**

Il bilancio consolidato viene redatto in base al principio del costo storico.

I principi contabili adottati nel bilancio consolidato al 31 dicembre 2024 sono stati applicati in modo omogeneo anche a tutti i periodi presentati a confronto.

### **Altre Immobilizzazioni Immateriali e avviamento**

Le attività immateriali sono iscritte nell'attivo al costo di acquisto con il presupposto che l'uso dell'attività genererà benefici economici futuri e che il costo dell'attività possa essere determinato in modo attendibile. Le attività immateriali acquisite attraverso operazioni di aggregazione di imprese sono iscritte al valore equo definito alla data di acquisizione, se tale valore può essere determinato in modo attendibile.

Le attività immateriali a vita utile definita sono ammortizzate a quote costanti lungo la loro vita utile stimata; la vita utile viene riesaminata con periodicità annuale e eventuali cambiamenti, laddove necessari, sono considerati come cambiamenti di stime.

Le attività prodotte internamente, ad eccezione dei costi di sviluppo delle applicazioni software, non sono capitalizzate e si rilevano nel Conto Economico d'esercizio.

I costi di sviluppo sostenuti in relazione allo sviluppo di una determinata applicazione software sono capitalizzati solo quando il Gruppo può dimostrare la possibilità tecnica di completare l'attività immateriale in modo da renderla disponibile per l'uso, le modalità in cui essa genererà probabili benefici economici futuri, la disponibilità di risorse tecniche, finanziarie o di altro tipo per completare lo sviluppo e la sua capacità di valutare in modo attendibile il costo attribuibile all'attività durante il suo sviluppo.

Durante il periodo di sviluppo, l'attività è riesaminata annualmente ai fini della rilevazione di eventuali perdite di valore. Successivamente alla rilevazione iniziale, i costi di sviluppo software sono valutati al costo decrementato di ogni eventuale ammortamento o perdita accumulata. L'ammortamento dell'attività inizia nel momento in cui lo sviluppo si è completato e l'attività è disponibile all'uso. Il costo è ammortizzato con riferimento al periodo in cui si prevede che il costo sostenuto per lo sviluppo del processo genererà ricavi per il Gruppo. Durante il periodo in cui l'attività non è ancora in uso, il costo sostenuto sarà riesaminato annualmente per rilevare eventuali perdite di valore. La vita utile stimata è di 5 anni e 3 anni per il software CRM della società controllata In-Sane S.r.l..

I costi dei diritti di brevetto industriale, dei diritti di concessione, delle licenze, delle licenze per software e delle altre immobilizzazioni immateriali sono iscritti all'attivo dello Stato Patrimoniale solo se in grado di produrre benefici economici futuri per l'azienda; i suddetti costi sono ammortizzati in funzione della durata del loro sfruttamento, qualora essa sia definita, oppure sulla base della loro durata contrattuale. La vita utile stimata è di 5 anni.

L'avviamento derivante da acquisizioni, qualificabili come attività immateriali a vita indefinita, non è oggetto di ammortamento; la recuperabilità del suo valore di iscrizione è verificata almeno annualmente e comunque quando si verificano eventi che fanno presupporre una riduzione del valore.

I diritti d'uso sono rilevati a seguito dell'allocazione del prezzo di acquisto di In-Sane S.r.l..

La vita utile dei diritti d'uso, derivante dall'allocazione del prezzo di acquisto di In-Sane S.r.l., è stimata in 10 esercizi.

Il valore di iscrizione viene rettificato per effetto dell'ammortamento e per eventuali perdite durevoli di valore, mediante analisi legata alla singola categoria merceologica.

### **Immobilizzazioni materiali**

La categoria altre immobilizzazioni materiali include essenzialmente arredamento, mobili e macchine d'ufficio, impianti generici, attrezzature professionali, automezzi e altre minori. Sono rilevate al costo storico, comprensivo dei costi accessori

direttamente imputabili e necessari alla messa in funzione del bene per l'uso per cui è stato acquistato. Successivamente tali immobilizzazioni sono iscritte al costo al netto dell'ammortamento e delle eventuali perdite di valore.

Le spese di manutenzione e riparazione, che non siano suscettibili di valorizzare e/o prolungare la vita residua dei beni, sono spese nell'esercizio in cui sono sostenute, in caso contrario vengono capitalizzate.

Gli oneri finanziari sostenuti a fronte di investimenti in attività per le quali normalmente trascorre un determinato periodo di tempo per rendere l'attività pronta per l'uso o per la vendita (qualifying asset ai sensi dello IAS 23-Oneri finanziari) sono capitalizzati e ammortizzati lungo la vita utile della classe di beni cui essi si riferiscono.

Tutti gli altri oneri finanziari sono rilevati a Conto Economico quando sostenuti.

Gli ammortamenti vengono sistematicamente determinati secondo quote costanti sulla base della vita utile stimata dei singoli cespiti, stabilita in conformità ai piani aziendali di utilizzo che considerano anche il degrado fisico e tecnologico tenuto conto del presumibile valore di realizzo stimato al netto delle spese di rottamazione. Quando l'attività materiale è costituita da più componenti significative aventi vite utili differenti, l'ammortamento è effettuato per ciascuna componente.

Il valore da ammortizzare è rappresentato dal valore di iscrizione ridotto del presumibile valore netto di cessione al termine della sua vita utile, se significativo e ragionevolmente determinabile.

Non sono oggetto di ammortamento le attività materiali destinate alla cessione che sono valutate al minore tra il valore di iscrizione e il loro fair value al netto degli oneri di dismissione.

La vita utile è la seguente:

- arredamento: 5 anni
- mobili e macchine d'ufficio: 5 anni
- automezzi: 5 anni
- attrezzatura professionale: 5 anni

L'ammortamento cessa alla più recente tra la data in cui l'attività è classificata come posseduta per la vendita, in conformità all'IFRS 5, e la data in cui l'attività viene eliminata contabilmente.

Un bene materiale viene eliminato dal bilancio al momento della vendita o quando non sussistono benefici economici futuri dal suo uso o dismissione.

Eventuali utili o perdite sono inclusi nel Conto Economico nell'anno della suddetta eliminazione.

Il valore residuo del bene, la vita utile e i metodi di ammortamento applicati sono rivisti alla fine di ciascun esercizio e adeguati, se necessario, in modo prospettico. Qualora parti significative di tali attività materiali abbiano differenti vite utili, tali componenti sono contabilizzate separatamente. Il valore contabile delle

immobilizzazioni materiali è sottoposto a verifica, per rilevarne eventuali perdite di valore, qualora eventi o cambiamenti di situazione indichino che il valore di carico non possa essere recuperato. Se esiste un'indicazione di questo tipo e, nel caso in cui il valore di carico ecceda il valore di presumibile realizzo, le attività sono svalutate fino a riflettere il loro valore di realizzo.

Al momento della vendita o quando non sussistono benefici economici futuri, attesi dall'uso di un bene, esso viene eliminato dal bilancio e l'eventuale perdita o utile (calcolata come differenza tra il valore di cessione e il valore di carico) viene rilevata a Conto Economico nell'anno della suddetta eliminazione.

### **Investimenti immobiliari**

Le attività materiali detenute a fini di reddito e non a uso strumentale sono classificate in un'apposita classe denominata investimenti immobiliari, secondo lo IAS 40, e sono contabilizzate al fair value.

### **Leasing**

Il Gruppo ha in essere vari contratti di lease, quali noleggio per l'utilizzo di attrezzature hardware e locazione per immobili ad uso ufficio.

I contratti in oggetto sono in genere stipulati per una durata da 1 a 5 anni ma possono avere opzioni di rinnovo. I termini di locazione sono negoziati individualmente e contengono una vasta gamma di termini e condizioni differenti.

Dal 1° gennaio 2019 il Gruppo ha adottato il principio IFRS 16 - Leases che ha comportato modifiche delle politiche contabili e relative rettifiche degli importi rilevati in bilancio. Il principio IFRS 16 implica il riconoscimento tra le attività immobilizzate dei diritti d'uso dei beni in locazione che ricadono nell'ambito di applicazione del principio e l'iscrizione tra le passività della relativa passività finanziaria.

Il Gruppo riconosce per tutti i contratti di lease - ad eccezione di quelli a breve termine (i.e. contratti di locazione con durata inferiore o uguale a 12 mesi e che non contengono un'opzione di acquisto) e di quelli con attività di modesto valore (cioè aventi un valore unitario inferiore a euro 5 migliaia) - un diritto d'uso alla data di inizio del lease, che corrisponde alla data in cui l'attività sottostante è disponibile per l'utilizzo.

I canoni di locazione relativi a contratti a breve termine e a basso valore sono rilevati come costi a Conto Economico a quote costanti per tutta la durata del lease.

I diritti d'uso sono valutati al costo, al netto degli ammortamenti accumulati e delle perdite di valore (impairment loss), e rettificati a seguito di ogni rimisurazione delle passività del lease.

Il valore assegnato ai diritti d'uso corrisponde al valore attuale dei pagamenti futuri del lease, oltre ai costi diretti iniziali sostenuti, ai canoni di lease pagati anticipatamente, ai costi di ripristino o di smantellamento, al netto di eventuali incentivi di leases ricevuti.

A meno che il Gruppo non sia ragionevolmente certo di ottenere la proprietà del bene locato alla fine della durata del lease, i diritti d'uso sono ammortizzati a quote costanti sulla base della vita utile stimata o della durata del contratto, se inferiore.

La passività finanziaria per leases è rilevata alla data di inizio dell'accordo per un valore complessivo pari al valore attuale dei canoni dei leases da corrispondere nel corso della durata del contratto, scontati utilizzando tassi di interesse marginali (Incremental borrowing rate-*'IBR'*, ovvero il tasso di interesse che sarebbe stato applicato al locatario nel caso in cui lo stesso avesse finanziato l'acquisto dell'asset sottostante al lease), quando il tasso di interesse implicito nel contratto di lease non sia facilmente determinabile.

Dopo la data di inizio, l'ammontare delle passività per contratti di locazione aumenta per riflettere la maturazione degli interessi e diminuisce per riflettere i pagamenti effettuati.

Ogni pagamento di leases è ripartito tra rimborso della quota capitale della passività e costo finanziario.

Il costo finanziario è imputato a Conto Economico lungo la durata del contratto, per riflettere un tasso di interesse costante sul debito residuo della passività, per ciascun periodo.

▪ **Tasso di attualizzazione**

È stata definita una modalità di stima dell'*'IBR'* (incremental borrowing rate-*'IBR'*) alla data di prima applicazione del nuovo principio da applicare a tutti i contratti.

▪ **Esposizione in bilancio**

Il principio IFRS 16 implica il riconoscimento tra le attività immobilizzate dei diritti d'uso dei beni in locazione che ricadono nell'ambito di applicazione del principio e l'iscrizione tra le passività della relativa passività finanziaria.

In particolare le attività per il diritto d'uso (ROU Asset) e le passività finanziarie per leasing (Lease Liability) sono rilevate nella situazione patrimoniale e finanziaria come voci separate dalla riga di bilancio in cui il bene sottostante sarebbe esposto, e non incluse in altre voci e poi indicate separatamente nelle note al bilancio nella quale l'attività per il diritto d'uso è classificata in base alla natura del bene sottostante es: immobili, impianti, ecc..

**Riduzione durevole di valore di attività non correnti**

Il valore contabile delle attività non correnti, viene sottoposto a verifica di impairment. La recuperabilità del valore contabile è verificata confrontando il valore d'iscrizione con il valore recuperabile che è il maggiore tra il suo fair value dedotti i costi di vendita e il suo valore d'uso.

Il valore del fair value, dedotti i costi di vendita, è basato sui dati disponibili derivanti da transazioni recenti e/o informazioni di mercato, dedotti i maggiori costi relativi

alla dismissione dell'attività. Il calcolo del valore d'uso è basato su un modello di flusso di cassa attualizzato o utilizzando valutazioni di periti indipendenti.

Quando il valore contabile di un'attività non corrente ha subito una perdita di valore, il Gruppo rileva una svalutazione per il valore dell'eccedenza tra il valore contabile del bene e il suo valore recuperabile attraverso l'uso o la vendita dello stesso a Conto Economico, ad eccezione del caso in cui l'attività sia stata precedentemente rivalutata, iscrivendo una riserva di Patrimonio Netto.

La verifica della riduzione di valore dell'avviamento è effettuata mediante il confronto tra il valore contabile dell'unità organizzativa generatrice di flussi finanziari e il suo valore recuperabile.

### **Aggregazioni aziendali**

Le aggregazioni aziendali sono contabilizzate utilizzando il metodo dell'acquisto.

A partire dal 1° gennaio 2010 a seguito dell'entrata in vigore dello IFRS 3 (modificato), il costo di acquisto è valutato come somma del corrispettivo trasferito misurato al fair value (valore equo) alla data di acquisizione e dell'importo di qualsiasi partecipazione di minoranza nell'acquisita. Per ogni aggregazione aziendale, l'acquirente deve valutare qualsiasi partecipazione di minoranza nell'acquisita al fair value (valore equo) oppure in proporzione alla quota della partecipazione di minoranza nelle attività nette identificabili dell'acquisita. I costi di acquisizione sono spesati e classificati tra le spese amministrative.

Ogni corrispettivo potenziale deve essere rilevato dall'acquirente al fair value alla data di acquisizione.

L'avviamento acquisito in un'aggregazione aziendale è inizialmente valutato al costo che emerge come eccedenza del costo dell'aggregazione aziendale rispetto alla quota di pertinenza del Gruppo del valore equo netto delle attività, passività e passività potenziali identificabili dell'acquisita.

Dopo la rilevazione iniziale, l'avviamento è valutato al costo ridotto delle perdite di valore accumulate.

### **Partecipazioni in Società collegate**

Il Gruppo consolida le proprie partecipazioni in Società collegate con il metodo del Patrimonio Netto.

Dopo l'applicazione del metodo del Patrimonio Netto, il Gruppo determina se è necessario rilevare eventuali perdite di valore aggiuntive con riferimento alla partecipazione netta. Il Conto Economico riflette la quota di pertinenza del Gruppo del risultato d'esercizio della Società.

### **Attività finanziarie**

Con l'IFRS 9 i crediti, finanziamenti e titoli di debito iscritti tra le attività finanziarie sono classificati nelle seguenti tre categorie in base alle caratteristiche dei flussi finanziari di tali attività (verifica tramite Solely Payment of Financial and Interest, SPPI Test) e al modello di business con cui vengono gestite:

- attività valutate al costo ammortizzato;
- attività valutate al fair value rilevato in contropartita delle altre componenti del Conto Economico complessivo (FVOCI ossia fair value through other comprehensive income);
- attività valutate al fair value rilevato in contropartita del Conto Economico (FVTPL ossia fair value through profit or loss).

I derivati incorporati in contratti dove l'elemento primario è un'attività finanziaria che rientra nell'ambito di applicazione del principio non devono più essere separati. Lo strumento ibrido è invece esaminato ai fini della classificazione nel suo complesso.

In particolare, un'attività finanziaria deve essere valutata al costo ammortizzato se non è designata al FVTPL e sono soddisfatte entrambe le seguenti condizioni:

- l'attività finanziaria è posseduta nel quadro di un modello di business il cui obiettivo è il possesso di attività finanziarie finalizzato alla raccolta dei flussi finanziari contrattuali;
- i termini contrattuali dell'attività finanziaria prevedono, a determinate date, flussi finanziari rappresentati unicamente da pagamenti del capitale e dell'interesse sull'importo del capitale da restituire.
- Un'attività finanziaria deve essere valutata al FVOCI se non è designata al FVTPL e sono soddisfatte entrambe le seguenti condizioni:
- l'attività finanziaria è posseduta nel quadro di un modello di business il cui obiettivo è conseguito sia mediante la raccolta dei flussi finanziari contrattuali che mediante la vendita delle attività finanziarie;
- i termini contrattuali dell'attività finanziaria prevedono, a determinate date, flussi finanziari rappresentati unicamente da pagamenti del capitale e dell'interesse sull'importo del capitale da restituire.

Tutte le attività finanziarie che non rientrano nelle due categorie precedenti sono valutate al FVTPL.

L'applicazione dell'IFRS 9 per il Gruppo non ha comportato impatti in termini di attività finanziarie.

### **Passività finanziarie**

Le passività finanziarie includono i debiti finanziari, gli strumenti finanziari derivati e le passività a fronte dell'iscrizione delle attività derivanti dai contratti di locazione finanziaria. I debiti finanziari comprendono i debiti commerciali. Le passività

finanziarie sono rilevate al fair value e dopo la rilevazione iniziale i finanziamenti sono rilevati con il criterio del costo ammortizzato calcolato tramite l'applicazione del tasso di interesse effettivo.

### **Crediti in valuta**

I crediti in valuta diversa dalla moneta di conto sono iscritti al tasso di cambio del mese dell'operazione e successivamente convertiti al cambio di fine anno. L'utile e/o la perdita derivante dalla conversione viene imputato a Conto Economico.

### **Cessione dei crediti**

I crediti ceduti a seguito di operazioni di factoring sono eliminati dall'attivo dello Stato Patrimoniale, se e solo se, i rischi e i benefici correlati alla loro titolarità sono stati sostanzialmente trasferiti al cessionario. I crediti ceduti pro-solvendo e i crediti ceduti pro-soluto che non soddisfano il suddetto requisito rimangono iscritti nel bilancio del Gruppo, sebbene siano stati legalmente ceduti; in tal caso una passività finanziaria di pari importo è iscritta nel passivo a fronte dell'anticipazione ricevuta.

### **Disponibilità liquide e mezzi equivalenti**

Le disponibilità liquide e i depositi a breve termine comprendono il denaro in cassa e i depositi a vista e a breve termine. Le disponibilità liquide e i mezzi equivalenti sono iscritti in bilancio al valore nominale e al cambio a fine esercizio se in valuta.

### **Capitale sociale**

Il capitale sociale è iscritto al valore nominale. Il riacquisto di azioni proprie, valutate al costo inclusivo degli oneri accessori, è contabilizzato come variazione di Patrimonio Netto e le azioni proprie sono esposte a riduzione del capitale sociale per il valore nominale e a riduzione delle riserve per la differenza fra il costo e il valore nominale. I dividendi riconosciuti agli azionisti sono rilevati fra le passività nel periodo in cui sono deliberati.

### **Fondi rischi e oneri**

La rilevazione di fondi per rischi e oneri è effettuata quando il Gruppo deve far fronte un'obbligazione attuale (legale o implicita) risultante da un evento passato, è probabile un'uscita di risorse per far fronte a tale obbligazione ed è possibile effettuare una stima affidabile del suo ammontare. Gli accantonamenti sono attualizzati qualora si evidenziano variazioni significative e le variazioni del fondo sono rilevate nella voce "proventi e oneri finanziari".

I fondi sono periodicamente aggiornati per riflettere le variazioni delle stime dei costi, dei tempi di realizzazione e del tasso di attualizzazione. Le variazioni delle stime sono riflesse nel Conto Economico nel periodo in cui la variazione è avvenuta nella stessa voce di Conto Economico che aveva precedentemente accolto l'accantonamento.

### **Passività per benefici ai dipendenti**

Le obbligazioni relative ai dipendenti per pensioni e altre forme a queste assimilabili a contribuzione definita (defined contribution plans) sono imputate a Conto Economico per competenza. Le obbligazioni nette a favore dei dipendenti relative a piani a prestazione definita (defined benefit plans), sono iscritte al valore atteso futuro dei benefici che i dipendenti percepiranno e che hanno maturato nell'esercizio e in quelli precedenti. I benefici sono attualizzati e la passività è esposta al netto del fair value delle eventuali attività a servizio dei piani pensionistici.

Tali obbligazioni nette sono determinate separatamente per ciascun piano sulla base di ipotesi attuariali e la loro valutazione è effettuata annualmente, con il supporto di un attuario indipendente usando il metodo della proiezione unitaria del credito (projected unit credit).

Gli utili e le perdite attuariali sono imputati direttamente al Conto Economico complessivo senza successiva possibilità di imputazione a Conto Economico.

### **Strumenti derivati**

Gli strumenti finanziari derivati sono utilizzati solamente con l'intento di copertura dei rischi finanziari relativi alle variazioni dei tassi di interesse sui finanziamenti in essere.

Gli strumenti finanziari derivati di copertura sono contabilizzati secondo le modalità stabilite per l'hedge accounting solo quando all'inizio della copertura esiste la designazione formale e la documentazione della relazione di copertura stessa; si prevede che la copertura sarà altamente efficace; l'efficacia può essere attendibilmente misurata e la copertura stessa è altamente efficace durante i diversi periodi contabili per i quali è designata.

Qualora non ricorrano le condizioni per l'applicazione dell'hedge accounting, gli effetti derivanti dalla valutazione al fair value dello strumento finanziario derivato sono imputati direttamente a Conto Economico.

### **Ricavi**

IFRS 15 - Ricavi derivanti da contratti con clienti

Sulla base delle disposizioni del IFRS 15 il Gruppo contabilizza i ricavi per la vendita dei prodotti e dei servizi se sono soddisfatti tutti i seguenti criteri:

- l'identificazione del contratto con il cliente;
- l'identificazione delle performance obligations del contratto;
- la determinazione del prezzo;
- l'allocazione del prezzo alle performance obligations del contratto;
- il contratto ha sostanza commerciale;

- è probabile che il Gruppo riceverà il corrispettivo a cui avrà diritto in cambio dei beni e servizi che saranno trasferiti al cliente. Il Gruppo deve rilevare i ricavi quando (o a mano a mano che) adempie l'obbligazione di fare trasferendo al cliente il bene o servizio promesso.

L'attività è trasferita quando (o a mano a mano che) il cliente ne acquisisce il controllo (capacità di decidere dell'uso dell'attività e di trarne sostanzialmente tutti i benefici rimanenti).

Le permutate tra beni o servizi di natura e valore simile, in quanto non rappresentative di operazioni di vendita, non determinano la rilevazione di ricavi e costi.

### **Costi**

I costi per l'acquisizione di beni e servizi sono iscritti quando il loro ammontare può essere determinato in maniera attendibile. I costi per acquisto di beni sono riconosciuti al momento della consegna che in base ai contratti in essere identifica il momento del passaggio dei rischi e benefici connessi. I costi per servizi sono iscritti per competenza in base al momento di ricevimento degli stessi.

### **Proventi e oneri finanziari**

I proventi e gli oneri finanziari sono rilevati per competenza sulla base degli interessi maturati sul valore netto delle relative attività e passività finanziarie.

### **Dividendi**

I dividendi sono rilevati quando sorge il diritto degli azionisti a ricevere il pagamento.

### **Imposte sul reddito**

#### **Imposte correnti**

Le imposte correnti sono determinate sulla base di una stima realistica del carico fiscale, determinato applicando le aliquote e la normativa vigente nei Paesi nei quali il gruppo IDNTT esercita la sua attività; il debito per imposte correnti viene contabilizzato nelle passività al netto di eventuali acconti di imposta pagati.

#### **Imposte differite**

Le imposte differite sono calcolate sulle differenze temporanee risultanti alla data di bilancio fra i valori fiscali presi a riferimento per le attività e passività e i valori riportati a bilancio. Le attività per imposte anticipate sono iscritte solo quando il loro recupero è ritenuto probabile.

Le imposte differite attive e passive vengono compensate, qualora esista un diritto legale a compensare le attività per imposte correnti con le passività per imposte

correnti e le imposte differite facciano riferimento alla stessa entità fiscale e alla stessa autorità fiscale.

▪ **Altre imposte**

Le altre imposte non correlate al reddito sono incluse negli oneri operativi.

**Piani di pagamenti basati su azioni - Stock Option**

Secondo quanto stabilito dall'IFRS 2 pagamenti basati su azioni, le stock options a favore dei dipendenti vengono valorizzate al fair value al momento dell'assegnazione delle stesse.

In merito al "PIANO IDNTT SOP 2022-2023" approvato dall'Assemblea generale degli Azionisti della Capogruppo in data 21 aprile 2022, si segnala che, nel mese di luglio 2022, sono stati individuati i beneficiari e assegnati un primo lotto di Opzioni SOP, denominato "SHARE GROWTH", per un quantitativo complessivo di n. 186.750 Opzioni SOP.

Il Piano è stato elaborato per incentivare le figure chiave al raggiungimento di obiettivi di crescita secondo le linee guida strategiche annunciate in sede di IPO.

Gli obiettivi assegnati ai Beneficiari per la maturazione delle Opzioni SOP sono rappresentati da obiettivi "GROWTH" volti a sostenere la crescita di fatturato e di redditività del Gruppo. Le Opzioni SOP potranno, quindi, essere esercitate da parte dei singoli Beneficiari in caso di raggiungimento degli obiettivi individuali, in termini di fatturato e marginalità generati nel periodo compreso tra 01.01.2022 al 31.12.2023.

Si precisa, inoltre, che il Piano persegue obiettivi "RETENTION" volti a fidelizzare le figure strategiche che creano valore per il Gruppo e che possono contribuire attivamente al raggiungimento degli obiettivi di crescita del Gruppo stesso. Per queste ragioni le Opzioni SOP saranno esercitabili esclusivamente se il Beneficiario avrà mantenuto la sua qualifica all'interno del Gruppo alla data di approvazione del bilancio consolidato di Gruppo al 31 dicembre 2023.

Si ricorda, in ultimo, che le azioni che i Beneficiari eventualmente riceveranno a seguito dell'esercizio delle Opzioni SOP saranno soggetto ad un lock-up di 6 mesi.

Le Opzioni SOP attribuiscono il diritto a sottoscrivere azioni ordinarie della Società di nuova emissione con valore nominale pari a CHF 0,02, nel rapporto di una Azione per ogni Opzione SOP esercitata, a fronte del pagamento, da parte dei beneficiari, del prezzo di esercizio. Si segnala che il piano si è chiuso e non si sono concretizzate le condizioni per l'aumento di capitale sociale.

In merito al "PIANO IDNTT SOP 2024-2026" si segnala che lo stesso è stato approvato dall'Assemblea generale degli Azionisti della Capogruppo in data 24 aprile 2024.

Tale piano è destinato ad amministratori e dirigenti con responsabilità commerciali e/o strategiche, nonché a taluni dipendenti e consulenti della Società o del Gruppo ad essa facente capo. Le finalità del Piano sono di incentivare il raggiungimento degli

obiettivi di crescita della Società e del Gruppo e di creare uno strumento di retention e di attraction per alcune figure chiave del Gruppo. Il Piano SOP, avente durata di tre esercizi, ha per oggetto l'assegnazione a favore dei relativi beneficiari a titolo gratuito di opzioni (le "Opzioni SOP"), per un quantitativo massimo complessivo di n. 500.000 Opzioni SOP, ciascuna attribuyente il diritto a sottoscrivere azioni ordinarie della Società di nuova emissione, con valore nominale pari a CHF 0,02 (le "Azioni"), nel rapporto di una Azione per ogni Opzione SOP esercitata, a fronte del pagamento, da parte dei beneficiari, del prezzo di esercizio fissato in Euro 3,40 per azione. Le Opzioni SOP matureranno solo al raggiungimento di: (i) permanenza della propria qualifica rispetto alla Società e al Gruppo in capo al beneficiario per l'intero vesting period e sino al termine dello stesso, previsto alla data di approvazione del bilancio consolidato di Gruppo al 31 dicembre 2026; (ii) raggiungimento degli obiettivi di performance assegnati dal Consiglio di Amministrazione tra quelli previsti dal regolamento del Piano SOP. Gli obiettivi di performance potranno essere aziendali e/o individuali, avere natura gestionale e/o strategica ed essere rappresentati dal raggiungimento di determinati livelli di EBITDA consolidato, fatturato consolidato o creazione di valore attraverso acquisizioni e/o fusioni con altre aziende. La verifica del raggiungimento degli obiettivi sarà effettuata insindacabilmente dal Consiglio di Amministrazione della Società, sentito il comitato di retribuzione, sulla base delle risultanze contabili del bilancio consolidato di Gruppo al 31 dicembre 2026, redatto secondo i principi contabili internazionali, alla data della relativa approvazione da parte dell'Assemblea generale degli azionisti. Alla Società spetta, comunque, in determinate circostanze, il diritto di revoca o restituzione delle Opzioni SOP. Le Opzioni SOP non sono trasferibili né disponibili inter vivos a nessun titolo e non possono essere costituite in pegno né in garanzia a favore della Società o di terzi. Alla data di redazione del presente documento i diritti di opzione non sono ancora stati assegnati.

#### **Attività non correnti destinate a essere vendute (held for sale) e attività operative cessate**

Le attività destinate a essere vendute sono valutate al minore fra il valore di carico al momento della decisione della vendita e il loro fair value, al netto degli oneri di vendita stimati. Tutti i costi, i proventi e le eventuali svalutazioni sono iscritti a Conto Economico e ne viene fornita indicazione separata.

#### **Valutazioni discrezionali e utilizzo di stime**

La redazione del bilancio consolidato e delle note esplicative ha richiesto l'utilizzo di stime e assunzioni sia nella determinazione di alcune attività e passività, sia nella valutazione delle attività e passività potenziali alla data di chiusura del bilancio.

I risultati che si consuntiveranno potrebbero differire dalle stime.

Nei casi in cui si ritiene che il rischio sia possibile ma che, trattandosi di questioni valutative, non possa essere effettuata una stima sufficientemente attendibile dell'ammontare delle obbligazioni che potrebbero emergere ne verrà fatta espressa menzione.

Le principali voci di bilancio interessate da valutazioni discrezionali sono:

- i fondi svalutazione dei crediti, legati alla solvibilità della clientela;
- i fondi per rischi e oneri, in particolare le spese future previste e i contenziosi in corso o prevedibili;
- i benefici ai dipendenti i cui valori sono determinati in base a valutazioni attuariali. La valutazione attuariale richiede l'elaborazione di ipotesi circa i tassi di sconto, i futuri incrementi salariali, i tassi di turnover e di mortalità, a causa della natura di lungo termine di questi piani, tali stime sono soggette a un significativo grado di incertezza;
- i crediti per imposte prepagate, in particolare alla stima della loro recuperabilità a valere sui redditi futuri;
- il valore equo degli strumenti finanziari, quali gli strumenti derivati;
- le aliquote degli ammortamenti degli impianti e macchinari e delle attività immateriali in funzione della loro vita utile;
- per definire la durata e il tasso di interesse incrementale per transazioni riguardanti i leasing;
- avviamento.

Le stime e le assunzioni sono effettuate dagli amministratori, ricorrendo per la valutazione di alcune voci di bilancio a specialisti indipendenti. Tali stime e assunzioni sono riviste periodicamente, iscrivendo a Conto Economico gli effetti di ciascuna variazione nel periodo in cui avviene la revisione.

### **Operazioni in valuta**

I ricavi e i costi relativi a operazioni in valuta estera sono iscritti al cambio corrente del mese in cui l'operazione è compiuta. Le attività e passività monetarie in valuta estera sono convertite in euro applicando il cambio corrente alla data di chiusura dell'esercizio con imputazione dell'effetto a Conto Economico.

### **Risultato per azione**

Il risultato base per azione è calcolato dividendo il risultato economico di Gruppo del periodo, per la media ponderata delle azioni in circolazione durante l'esercizio, escludendo le eventuali azioni proprie. Ai fini del calcolo del risultato diluito per azione, la media ponderata delle azioni in circolazione è modificata assumendo la conversione di tutte le potenziali azioni aventi effetto diluitivo. Anche il risultato

netto del Gruppo è rettificato per tener conto degli effetti, al netto delle imposte, della conversione.

### **Valutazione del fair value e gerarchia del fair value**

Per tutte le transazioni o saldi (finanziari o non finanziari) per cui un principio contabile richiede o consenta la misurazione al fair value e che rientri nell'ambito di applicazione dell'IFRS 13, in base ai dati di input utilizzati per le valutazioni al fair value, è individuata una gerarchia di fair value entro la quale classificare le attività e le passività valutate al fair value o per le quali è indicato il fair value nell'informativa di bilancio:

- livello 1: se lo strumento finanziario è quotato in un mercato attivo;
- livello 2: se il fair value è misurato sulla base di tecniche di valutazione che prendono a riferimento parametri osservabili sul mercato, diversi dalle quotazioni dello strumento finanziario;
- livello 3: se il fair value è calcolato sulla base di tecniche di valutazione che prendono a riferimento parametri non osservabili sul mercato.

**IDNTT**

## 6. principi contabili e interpretazioni

### Principi contabili, emendamenti e interpretazioni IFRS applicati dal 1 gennaio 2024

Sono applicabili obbligatoriamente, e per la prima volta, a partire dal 1° gennaio 2024, le seguenti modifiche apportate ai principi contabili già in vigore, che non hanno avuto impatti per il bilancio del Gruppo:

- **Modifiche all'IFRS 16 Leasing - passività del leasing in un contratto di Sale and Leaseback:** a partire dal 1 gennaio 2024 sono obbligatorie le modifiche all'IFRS 16, che specificano in che modo il locatario - venditore valuta successivamente le operazioni di vendita e retrolocazione che soddisfano i requisiti dell'IFRS 15 per essere contabilizzati come vendita.

L'IFRS 16 chiarisce che se il locatario venditore trasferisce l'attività ad un'altra entità (il locatore acquirente) e prende indietro in leasing l'attività dal locatore acquirente, sia il locatario venditore che il locatore acquirente devono contabilizzare il contratto di trasferimento e il leasing ai sensi dell'IFRS 16. Per stabilire se il trasferimento dell'attività costituisce una vendita, le entità devono applicare le disposizioni per determinare il momento in cui è adempiuta l'obbligazione di fare ai sensi dell'IFRS 15; allo stesso modo si applica l'IFRS 15 per determinare se il trasferimento dell'attività è contabilizzato come una vendita dell'attività stessa. Una vendita e una retrolocazione si qualificano come vendita se l'acquirente locatore ottiene il controllo dell'attività sottostante.

Il venditore-locatario misura un bene d'uso derivante dal leaseback come la percentuale del precedente valore contabile dell'attività che si riferisce al diritto d'uso trattenuto. Il guadagno (o perdita) riconosciuto dal venditore è limitato alla percentuale del guadagno totale (o perdita) che si riferisce ai diritti trasferiti all'acquirente-locatario. Qualsiasi differenza tra il corrispettivo di vendita e il Fair Value dell'attività è un pagamento anticipato delle rate di leasing (se il prezzo di acquisto è inferiore ai termini di mercato) o un finanziamento aggiuntivo (se il prezzo di acquisto è superiore ai termini di mercato). La stessa logica si applica se i pagamenti del leasing non sono a tassi di mercato.

- **Modifiche allo IAS 1 - presentazione delle passività come correnti o non correnti:** le modifiche al principio IAS 1 chiariscono che un'entità deve classificare una passività come corrente quando:
  - a) è previsto che estingua la passività nel suo normale ciclo operativo;
  - b) la possiede principalmente con la finalità di negoziarla;
  - c) la passività deve essere estinta entro dodici mesi dalla data di chiusura dell'esercizio; o

d) alla data di chiusura dell'esercizio non ha il diritto di differire l'estinzione della passività per almeno dodici mesi dalla data di chiusura dell'esercizio.

Tutte le altre passività devono essere classificate come non correnti.

È prevista la possibilità di classificare le passività derivanti da contratti di finanziamento come non correnti quando il diritto dell'entità di differire l'estinzione di tali passività è soggetto al rispetto delle clausole da parte dell'entità entro dodici mesi dalla data di chiusura dell'esercizio. In tali situazioni l'entità deve presentare nelle note un'informativa che consenta agli utilizzatori del suo bilancio di comprendere il rischio che le passività possano diventare rimborsabili entro dodici mesi dalla data di chiusura dell'esercizio. Le modifiche chiariscono inoltre che ai fini della classificazione di una passività come corrente o non corrente, l'estinzione fa riferimento a un trasferimento alla controparte che determina l'estinzione della passività.

- **Modifiche allo IAS 7 e all'IFRS 7 - accordi di finanziamento dei fornitori:** l'obiettivo dell'informativa cui si riferisce la modifica allo IAS 7 è quello di consentire agli utilizzatori del bilancio di valutare gli effetti degli accordi di supplier finance sulle passività e sui flussi finanziari dell'entità e sull'esposizione dell'entità al rischio di liquidità.

Per raggiungere questo obiettivo, un'entità deve descrivere quanto segue:

- a) termini e condizioni dell'accordo;
- b) all'inizio ed alla fine dell'esercizio:
  - (i) i valori contabili delle passività finanziarie dei fornitori e le voci delle passività finanziarie in cui sono presentate.
  - (ii) i valori contabili e le relative voci delle passività finanziarie di cui al punto (i) per le quali i fornitori hanno già ricevuto il pagamento dagli istituti di credito.
  - (iii) l'intervallo delle scadenze di pagamento sia per le passività finanziarie indicate al punto (i) che per i debiti commerciali comparabili che non fanno parte di un accordo di supplier finance. Se gli intervalli di scadenze di pagamento sono ampi, sono necessarie informazioni esplicative su tali intervalli o intervalli aggiuntivi (ad esempio intervalli stratificati).
- c) il tipo e l'effetto delle variazioni, ad esempio l'effetto delle aggregazioni aziendali, delle differenze di cambio o di altre operazioni che non richiedono l'uso di disponibilità liquide o mezzi equivalenti.

Le modifiche all'IFRS 7 hanno integrato gli accordi di supplier finance come fattore aggiuntivo rilevante per il rischio di liquidità.

**Principi contabili, emendamenti e interpretazioni IFRS già emessi e omologati dall'Unione Europea, non ancora obbligatoriamente applicabili e non adottati in via anticipata al 31 dicembre 2024**

- **Modifiche allo IAS 21:** a partire dal 1 gennaio 2025 sono obbligatorie le modifiche allo IAS 21 nel caso di valute iperinflazionate o in mancanza di scambiabilità, che dispongono di:

a) specificare quando una valuta è scambiabile in un'altra valuta e quando non lo è: una valuta è scambiabile quando un'entità è in grado di scambiare tale valuta con l'altra valuta attraverso mercati o meccanismi di scambio che creano diritti e obblighi azionabili senza indebito ritardo alla data di valutazione e per una finalità specifica; una valuta non è scambiabile nell'altra valuta se l'entità può ottenere solo un ammontare insignificante dell'altra valuta;

b) specificare il modo in cui l'entità determina il tasso di cambio da applicare quando una valuta non è scambiabile: quando una valuta non è scambiabile alla data di valutazione, l'entità stima il tasso di cambio a pronti come il tasso che si sarebbe applicato a un'ordinata operazione tra gli operatori di mercato alla data di valutazione e che rifletterebbe fedelmente le condizioni economiche prevalenti;

c) richiedere l'informativa aggiuntiva quando una valuta non è scambiabile: quando una valuta non è scambiabile, un'entità fornisce informazioni che consentirebbero agli utilizzatori del suo bilancio di valutare in che modo la mancanza di scambiabilità di una valuta influisce, o si prevede che influenzerà, il suo risultato economico, la sua situazione finanziaria e i suoi flussi finanziari.

Gli amministratori non si attendono impatti nel bilancio del Gruppo dall'adozione di tale modifica.

**Principi contabili, emendamenti e interpretazioni IFRS non ancora omologati dall'Unione Europea alla data del 31 dicembre 2024**

La tabella seguente mostra, infine, gli standard per i quali sono state emanate modifiche non ancora oggetto di omologa da parte dell'Unione Europea:

<b>Documenti IASB</b>	<b>Date di pubblicazione dello IASB</b>
IFRS 18 Presentation and Disclosure in Financial Statements	09/04/2024
IFRS 19 Subsidiaries without Public Accountability: Disclosures	09/05/2024
Amendments to the Classification and Measurement of Financial Instruments (Amendments to IFRS 9 and IFRS 7)	30/05/2024
Annual Improvements Volume 11	18/07/2024
Contracts Referencing Nature-dependent Electricity – Amendments to IFRS 9 and IFRS 7	18/12/2024



Poiché nessuno di essi è stato ancora omologato dall'Unione Europea, non vi sono impatti sul Bilancio del Gruppo al 31 dicembre 2024. Il Gruppo avvierà una progettualità per valutare comprendere gli eventuali impatti derivanti dall'applicazione dei nuovi principi.



# note alle principali voci del bilancio

attività, passività  
e patrimonio netto

# EFFE NO

**AI.TECH  
CONTENT  
FACTORY**

**nota 7.1****altre immobilizzazioni materiali**

Le altre immobilizzazioni materiali del Gruppo IDNTT al 31 dicembre 2024 e al 31 dicembre 2023 sono le seguenti:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Altre immobilizzazioni materiali	636	168	468
<b>Totale</b>	<b>636</b>	<b>168</b>	<b>468</b>

Lo schema seguente mostra la movimentazione avvenuta nel corso del 2024:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Saldo ad inizio periodo	168	55	113
Investimenti del periodo	211	144	67
Variazione area di consolidamento	336	0	336
Disinvestimenti del periodo	1	0	1
Ammortamenti del periodo	(79)	(31)	(48)
<b>Saldo a fine periodo</b>	<b>636</b>	<b>168</b>	<b>468</b>

La voce include prevalentemente mobili e arredi, macchine d'ufficio, e attrezzatura professionale per tutte le sedi del Gruppo.

L'incremento dell'anno 2024 è imputabile principalmente all'acquisto di mobili e arredi e apparecchiature IT relativi alla nuova unità locale della controllata Insane S.r.l.

La variazione dell'area di consolidamento è relativa per euro 94 mila alla società controllata RLTV e per euro 242 mila alla società controllata Star Kitchen S.r.l.

**nota 7.2****avviamento**

La voce avviamento al 31 dicembre 2024, confrontata con il saldo al 31 dicembre 2023, è così composta:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Avviamento	2.416	0	2.416
<b>Totale</b>	<b>2.416</b>	<b>0</b>	<b>2.416</b>

La voce in oggetto è relativa all'avviamento generatosi al 30 giugno 2024 a seguito dell'acquisizione da parte di IDNTT SA del 59% del capitale di RealLife Television S.p.A.. La differenza fra il corrispettivo totale pagato (Euro 3.000 migliaia) e il patrimonio netto al 30 giugno 2024 di spettanza acquisito (Euro 584 migliaia), pari pertanto a Euro 2.416 migliaia, è stato provvisoriamente allocato ad avviamento, in

attesa che venga effettuata la purchase price allocation che sarà predisposta per la relazione finanziaria semestrale consolidata al 30 giugno 2025.

Di seguito sono sintetizzati gli importi rilevati con riferimento alle attività acquisite e alle passività assunte:

<i>(dati in migliaia di Euro)</i>	
Attività non correnti	548
Crediti commerciali/altri crediti	1.015
Cassa e mezzi equivalenti	794
Fondi	(410)
Debiti commerciali/altri debiti	(1.025)
<b>Totale attività identificabili nette</b>	<b>922</b>
<b>Totale attività identificabili nette di spettanza</b>	<b>584</b>

Al 31 dicembre 2024 non sono stati identificati indicatori di perdite di valore (trigger events) tali da richiedere l'effettuazione del test di impairment a tale data. Si segnala, inoltre, che si tratta di un'acquisizione effettuata nel corso dell'esercizio e il valore dell'avviamento emerso è frutto di una transazione tra due controparti indipendenti.

### nota 7.3

#### altre immobilizzazioni immateriali

Le altre immobilizzazioni immateriali del Gruppo IDNTT al 31 dicembre 2024 e al 31 dicembre 2023 sono le seguenti:

<i>(in migliaia di euro)</i>	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Altre immobilizzazioni immateriali	3.941	3.204	736
<b>Totale</b>	<b>3.941</b>	<b>3.204</b>	<b>736</b>

Lo schema seguente mostra la movimentazione avvenuta nel corso del 2024:

<i>(in migliaia di euro)</i>	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Saldo ad inizio periodo	3.204	605	2.600
Investimenti del periodo	1.073	811	262
Variazione area di consolidamento	323	0	323
Allocazione PPA	0	2.278	(2.278)
Disinvestimenti del periodo	0	0	0
Ammortamenti del periodo	(659)	(489)	(170)
<b>Saldo a fine periodo</b>	<b>3.941</b>	<b>3.204</b>	<b>736</b>

La voce in oggetto comprende al 31 dicembre 2024 euro 1,8 milioni dei diritti di sfruttamento dell'uso delle prestazioni dei talent relativi alla controllata Insane S.r.l., iscritti in questa voce già a partire dal bilancio chiuso al 31 dicembre 2023, a seguito della purchase price allocation effettuata da un professionista esperto indipendente nel corso del precedente esercizio.

I diritti d'uso sopra citati sono stati ammortizzati in dieci anni, in quanto tale orizzonte temporale rappresenta la vita utile individuata, considerando la relazione di lungo termine con i talent che è simile per tutte le varie categorie merceologiche presenti.

La voce altre immobilizzazioni immateriali accoglie, per il residuo, in prevalenza software sia acquistati che prodotti internamente, più nello specifico software legati alla gestione del B2C che entrerà in funzione nell'esercizio 2025, come anche i software relativi allo sviluppo dell'intelligenza artificiale.

Gli incrementi del periodo sono attribuibili in particolare al continuo sviluppo di alcune soluzioni software AI.Tech e di alcune evolutive, necessarie per la gestione efficace ed efficiente day by day delle commesse affidate al Gruppo dai propri clienti. La variazione di area di consolidamento è relativa a RLTV per 319 mila euro.

## nota 7.4

### diritti d'uso - IFRS 16 - leases

I diritti d'uso del Gruppo IDNTT al 31 dicembre 2024 e al 31 dicembre 2023 sono i seguenti:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Diritto d'uso - IFRS 16-Lease	552	146	405
<b>Totale</b>	<b>552</b>	<b>146</b>	<b>405</b>

La tabella mostra le variazioni dei diritti di utilizzo come disciplinati dal principio contabile IFRS 16 - Leases:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Saldo ad inizio periodo	146	62	84
Investimenti del periodo	216	167	49
Variazione area di consolidamento	422	0	422
Disinvestimenti del periodo	0	0	0
Ammortamenti del periodo	(232)	(83)	(149)
<b>Saldo a fine periodo</b>	<b>552</b>	<b>146</b>	<b>405</b>

Si segnala che gli investimenti del periodo, pari a 216 Euro migliaia sono relativi agli effetti della stipula del contratto di affitto della controllata italiana Insane S.r.l. relativo all'unità operativa di Milano.

La variazione dell'area di consolidamento è relativa per euro 295 mila alla società controllata RLTV e per il residuo alla società controllata Star Kitchen S.r.l..

Il valore netto contabile dei diritti d'uso fa riferimento principalmente agli uffici delle sedi di Chiasso (Svizzera) della Capogruppo, Iasi (Romania) e Milano e Roma delle società controllate.

**IDNTT**

## nota 7.5

### partecipazioni in collegate e altre imprese

La voce in oggetto è così composta al 31 dicembre 2024:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Partecipazioni in collegate e altre imprese	277	45	232
<b>Totale</b>	<b>277</b>	<b>45</b>	<b>232</b>

Di seguito la suddivisione tra le due tipologie di partecipazioni:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Partecipazioni in collegate	55	45	10
Partecipazioni in altre imprese	222	0	222
<b>Totale</b>	<b>277</b>	<b>45</b>	<b>232</b>

Si riporta di seguito il dettaglio delle partecipazioni in imprese collegate:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Lyon management S.r.l.	38	26	12
Aldo Biasi Comunicazione S.r.l.	17	19	(2)
<b>Totale</b>	<b>55</b>	<b>45</b>	<b>10</b>

Si riportano di seguito le principali informazioni in merito alle suddette società:

(in euro)	Città	%	Risultato esercizio 2024	PN 31/12/2024
Lyon Management S.r.l.	Varese (IT)	20,00%	57.750	158.543
Aldo Biasi Comunicazione S.r.l.	Milano (IT)	20,00%	(67.527)	29.780

Si segnala che la partecipazione in Lyon Management è stata adeguata per 12 mila euro sulla base dei dati del bilancio chiuso al 31 dicembre 2024, mentre per quanto riguarda Aldo Biasi Comunicazione S.r.l. il valore della partecipazione è stato adeguato applicando una svalutazione di 2 mila euro, sempre sulla base dei dati del bilancio chiuso al 31 dicembre 2024.

L'incremento nella voce partecipazioni in altre imprese è relativo principalmente all'ingresso da parte di IDNTT SA nel capitale sociale di C41 S.r.l. per una quota pari al 10% del capitale per un importo pari a 120 mila euro e per l'ingresso da parte di IDNTT SA nel capitale sociale di Take S.r.l. per una quota pari al 10% del capitale per un importo pari a 100 mila euro.

## nota 7.6 altre attività non correnti

Le altre attività non correnti per gli esercizi chiusi al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023 sono così rappresentate:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Altre attività non correnti	283	22	261
<b>Totale</b>	<b>283</b>	<b>22</b>	<b>261</b>

La voce comprende principalmente depositi cauzionali ed altri titoli e ha subito un incremento rispetto al valore del 31 dicembre 2023 per effetto dei dati di RLTV per un importo pari a euro 183 mila, oltre a una variazione di 73 mila euro per la controllata In-sane S.r.l. relativi ad altri titoli in essere al 31 dicembre 2024, non presenti al 31 dicembre 2023.

## nota 7.7 crediti per imposte anticipate non correnti

Le imposte anticipate non correnti del Gruppo IDNTT al 31 dicembre 2024 e al 31 dicembre 2023 sono le seguenti:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Crediti per imposte ant. Non correnti	57	54	3
<b>Totale</b>	<b>57</b>	<b>54</b>	<b>3</b>

Le imposte anticipate includono le imposte calcolate su differenze temporanee tra valori contabili e imponibile fiscale.

La voce fa riferimento principalmente alle imposte calcolate sui debiti per benefici ai dipendenti ai sensi dello IAS 19.

## nota 7.8 crediti commerciali

I crediti commerciali per gli esercizi chiusi al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023 sono così rappresentati:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Crediti commerciali	8.033	6.376	1.657
Fondo svalutazione crediti	(218)	(188)	(30)
<b>Totale</b>	<b>7.815</b>	<b>6.188</b>	<b>1.627</b>

Si segnala che tutti i crediti sono esigibili entro l'esercizio successivo.

L'aumento significativo dei crediti verso clienti è imputabile principalmente all'effetto della crescita del fatturato nel corso dell'esercizio; va segnalato che la società RLTV ha crediti commerciali in essere al 31 dicembre 2024 per euro 1,6 milioni.

Il fondo svalutazione crediti è stato determinato sulla base di analisi specifiche sulle singole posizioni creditorie, la cui movimentazione è esposta nella tabella seguente:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Saldo iniziale	188	161	28
Accantonamento	30	28	2
Utilizzo	0	0	0
<b>Saldo finale</b>	<b>218</b>	<b>188</b>	<b>30</b>

Nel corso del 2023 è stato effettuato un accantonamento di Euro 30 migliaia a copertura di posizioni incagliate; il management ritiene adeguato il fondo in essere.

I crediti suddivisi per area geografica risultano così ripartiti:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Italia	5.892	4.428	1.464
Svizzera	130	153	(23)
Europa	1.953	1.628	325
Resto del Mondo	58	167	(109)
<b>Totale</b>	<b>8.033</b>	<b>6.376</b>	<b>1.657</b>

## nota 7.9 crediti per imposte anticipate correnti

Le imposte anticipate correnti del Gruppo IDNTT al 31 dicembre 2024 e al 31 dicembre 2023 sono le seguenti:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Crediti per imposte ant. Correnti	2	0	2
<b>Totale</b>	<b>2</b>	<b>0</b>	<b>2</b>

Le imposte anticipate correnti al 31 dicembre 2024 sono pari a euro 2 mila e sono relative alla società RLTV.

## nota 7.10 crediti tributari

I crediti verso l'erario per gli esercizi chiusi al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023 sono così rappresentati:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Crediti per IVA	1.374	1.049	324
Altri minori	36	34	2
<b>Totale</b>	<b>1.410</b>	<b>1.084</b>	<b>326</b>

I crediti per IVA al 31 dicembre 2024 fanno riferimento prevalentemente al credito IVA di In-Sane S.r.l. pari a Euro 1,3 milioni (euro 0,8 milioni al 31 dicembre 2023), la cui recuperabilità è prevista già nei primi mesi del 2025 tramite compensazione dello stesso con i tributi da versare, oltre ad una parte già chiesta a rimborso all'Agenzia delle Entrate italiana relativa all'esercizio 2024; l'importo residuo è relativo principalmente a crediti della capogruppo e della controllata IDNTT Nederland, che, sulla base della normativa svizzera e olandese, sono stati incassati nei primi mesi del 2025.

## nota 7.11 altri crediti e altre attività correnti

Altri crediti e altre attività correnti per gli esercizi chiusi al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023 sono così rappresentati:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Crediti diversi	336	55	281
Risconti attivi	245	155	90
<b>Totale</b>	<b>582</b>	<b>210</b>	<b>372</b>

L'iscrizione dei *risconti attivi* è dovuta alla rilevazione di costi anticipati principalmente per servizi da usufruire nei periodi successivi relativi alla società

Capogruppo. Non sussistono risconti aventi durata superiore a 5 anni. La variazione rispetto al 31 dicembre 2023 è imputabile principalmente alla società RLTV che al 31 dicembre 2024 presenta un valore di tale voce pari ad euro 55 mila.

## nota 7.12

### cassa e mezzi equivalenti

La cassa ed i mezzi equivalenti del Gruppo sono così rappresentati:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Depositi bancari	1.810	2.450	(641)
Denaro a valori in cassa	9	1	8
<b>Totale</b>	<b>1.818</b>	<b>2.451</b>	<b>(633)</b>

I depositi bancari sono costituiti dai conti correnti bancari disponibili a breve intrattenuti con primari Istituti di Credito. La proficua gestione della crescita dimensionale del Gruppo non ha comportato tensioni nella gestione finanziaria del Gruppo come documentato dal rendiconto finanziario.

La riduzione in valore assoluto della liquidità è imputabile principalmente all'effetto del pagamento dei dividendi della Capogruppo per circa 110 mila Euro, all'acquisto delle azioni proprie per circa 103 mila Euro, all'acquisto del 10% della società C41 S.r.l. per 120 mila Euro, alla chiusura del contenzioso con Italiaonline S.p.A. che ha comportato un esborso di cassa di 200 mila Euro, all'acquisto della partecipazione nella società RLTV come sopra citato, all'acquisto del 10% di Take S.r.l. per euro 100 mila, oltre ad investimenti in immobilizzazioni immateriali e materiali avvenuti nel corso dell'esercizio 2024 che hanno comportato un'uscita di cassa entro il 31 dicembre 2024.

Si rimanda al rendiconto finanziario per i flussi finanziari dell'esercizio.

## nota 7.13

### patrimonio netto

Per l'illustrazione delle variazioni del patrimonio netto consolidato si rimanda al "Prospetto delle variazioni del patrimonio netto".

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Capitale sociale	142	139	3
Riserva legale	53	53	(0)
Riserva sovrapprezzo	2.403	1.916	487
Riserve per utili a nuovo	5.338	3.888	1.450
Riserva Stock Option	(0)	178	(178)
Riserva di traduzione	(8)	(10)	1
Riserva per azioni proprie in portafoglio	(612)	(509)	(103)
Riserva FTA	(421)	(421)	0
Riserva benefici ai dipendenti	(271)	(257)	(14)
Risultato dell'esercizio	881	1.566	(685)
<b>Patrimonio netto di Gruppo</b>	<b>7.504</b>	<b>6.542</b>	<b>962</b>
Capitale e riserve di terzi	624	109	515
Risultato dell'esercizio di terzi	276	118	158
<b>Patrimonio netto di Terzi</b>	<b>900</b>	<b>227</b>	<b>673</b>
<b>Totale Patrimonio netto</b>	<b>8.404</b>	<b>6.769</b>	<b>1.635</b>

### Capitale sociale

Alla data del 31 dicembre 2024 il capitale sociale è costituito da n. 7.697.861 azioni del valore nominale di CHF 0,02 contro n. 7.511.799 azioni del valore nominale di CHF 0,02 cadauna al 31 dicembre 2023. Presenta un saldo pari ad Euro 142 mila al 31 dicembre 2024 e si è incrementato di Euro 3 mila rispetto al dato del 31 dicembre 2023, a seguito dell'esercizio dei Warrant, come meglio descritto nel paragrafo "Fatti di rilievo dell'esercizio".

### Riserva legale

La riserva legale presenta un saldo di Euro 53 mila invariata rispetto all'esercizio precedente.

### Riserva Sovraprezzo

A seguito del processo di quotazione avvenuto nell'esercizio 2021, era stata costituita la Riserva Sovraprezzo per l'importo netto di Euro 1.833 mila; a tale importo si sono sommati nel corso dell'esercizio 2022 euro 26 mila, a seguito della prima finestra di Warrant ed ulteriori 57 mila nell'esercizio 2023, a seguito della seconda finestra di Warrant. Nel corso del 2024 tale riserva si è movimentata di ulteriori 487 mila, principalmente per effetto della terza finestra di Warrant, come meglio descritto nel paragrafo "Fatti di rilievo dell'esercizio" e risulta pertanto pari al 31 dicembre 2024 ad euro 2.403 mila, contro i 1.916 mila euro al 31 dicembre 2023.

### Riserve per utili a nuovo

La riserva presenta un saldo di Euro 5.338 mila al 31 dicembre 2024, contro euro 3.888 mila al 31 dicembre 2023; la variazione rispetto all'esercizio precedente è da ricondurre principalmente ai risultati delle società consolidate dell'esercizio

precedente che sono stati interamente destinati a utili/perdite a nuovo e al consolidamento delle società acquisite nell'anno Star Kitchen S.r.l. e Ciccigamer89 Food S.r.l.s..

### **Riserva per stock option**

La voce in oggetto, pari a Euro 178 migliaia al 31 dicembre 2023 faceva riferimento alla Riserva Stock Option relativa all'accantonamento rilevato sul Piano IDNTT SOP 2022-2023. Poichè il piano si è chiuso e non si sono concretizzate le condizioni per l'aumento di capitale sociale, tale riserva è stata interamente rilasciata nel corso dell'esercizio 2024.

### **Riserva di traduzione**

La riserva di traduzione ha un saldo di Euro (8) mila al 31 dicembre 2024, in leggera calo rispetto al dato al 31 dicembre 2023 di Euro (10) mila e accoglie l'adeguamento in Euro del bilancio della Società ID-ENTITY RO SRL..

### **Riserva per azioni proprie in portafoglio**

La voce in oggetto pari a Euro (612) migliaia al 31 dicembre 2024 e pari a Euro (509) migliaia al 31 dicembre 2023, è relativa al programma di acquisto e disposizione di azioni proprie, approvato dal Consiglio di Amministrazione della Capogruppo il 21 marzo 2022 (per un periodo di 24 mesi dalla data di approvazione stessa) e dal successivo Consiglio di Amministrazione della Capogruppo il 28 marzo 2024 (per un periodo di 24 mesi dalla data di approvazione stessa), a fronte del quale la società IDNTT SA nel corso dell'esercizio ha acquistato azioni proprie per un controvalore complessivo pari a 103 migliaia di Euro rispetto al dato al 31 dicembre 2023. Per le variazioni successive al 31 dicembre 2024 si rimanda al paragrafo fatti di rilievo avvenuti dopo la chiusura dell'esercizio. Alla data del 30 giugno 2024 la Capogruppo possiede un totale di n. 189.000 azioni, pari al 2,46% del capitale sociale alla medesima data.

### **Riserve IAS**

- la Riserva FTA (First Time Adoption) di Euro (421) mila contiene le rettifiche conseguenti all'adozione dei principi contabili internazionali IAS/IFRS;
- la Riserva Benefici ai dipendenti (IAS 19) di Euro (271) mila al 31 dicembre 2024, contro Euro (257) mila al 31 dicembre 2023, espone la valutazione al fair value delle passività maturate a favore dei dipendenti al netto degli assets; nel corso del 2024 si è movimentata di Euro 14 mila.

### **Patrimonio netto di terzi**

Il patrimonio netto di terzi pari a Euro 900 mila al 31 dicembre 2024, contro euro 227 mila al 31 dicembre 2023, si riferisce per 8 mila alle quote di pertinenza degli azionisti di minoranza della controllata ID-ENTITY RO SRL, e per Euro 320 mila alle quote di pertinenza degli azionisti di minoranza della controllata In-Sane S.r.l. e per euro 570 mila alla controllata RLTV, mentre per il residuo alle controllate Star Kitchen S.r.l. e Ciccigamer89 Food S.r.l.s..

Le tabelle seguenti mostrano la riconciliazione del Patrimonio Netto e del Risultato Netto della consolidante con il Patrimonio Netto e il Risultato Netto consolidato.

(in migliaia di euro)	Patrimonio netto al 31/12/2024	Risultato netto 31/12/2024	Patrimonio netto al 31/12/2023	Risultato netto 31/12/2023
<b>IDNTT SA (Capogruppo)</b>	<b>7.317</b>	<b>433</b>	<b>6.774</b>	<b>1.247</b>
Consolidamento partecipate	532	625	(64)	487
Effetto valutazione partecipazioni equity method	26	8	18	18
Scritture di consolidato	(371)	(185)	(186)	(186)
<b>Bilancio Consolidato Gruppo IDNTT</b>	<b>7.504</b>	<b>881</b>	<b>6.542</b>	<b>1.566</b>

## Utile per azione

Come richiesto dallo IAS 33 l'informazione è fornita utilizzando i dati per il calcolo dell'utile per azione ed il relativo utile diluito per azione. L'utile base per azione è calcolato dividendo il risultato dell'esercizio, attribuibile agli azionisti del Gruppo, per il numero di azioni in circolazione pari a n° 7.697.861, mentre l'utile diluito per azione è calcolato dividendo il risultato dell'esercizio del Gruppo per il numero di azioni in circolazione pari a n° 7.697.861 a cui vengono aggiunti gli eventuali warrant, non più presenti al 31 dicembre 2024. Al fine di calcolare il risultato per azione, il numeratore utilizzato equivale al risultato dell'esercizio.

Utile per azione (in euro)	31/12/2024	31/12/2023
Risultato del periodo del Gruppo	880.965	1.566.622
Nr. Azioni in circolazione	7.697.861	7.511.799
Nr. Stock Option potenziali	0	186.750
Nr. Warrant in circolazione	0	1.564.603
Utile (perdita) base per azione	0,114	0,209
Utile (perdita) diluito per azione	0,114	0,169

**nota 7.14****debiti finanziari leasing non correnti**

A partire dal 1° gennaio 2019 il Gruppo ha adottato il principio IFRS 16 - Leases che ha comportato modifiche delle politiche contabili e relative rettifiche degli importi rilevati in bilancio. Il principio IFRS 16 implica il riconoscimento tra le attività immobilizzate dei diritti d'uso dei beni in locazione che ricadono nell'ambito di applicazione del principio e l'iscrizione tra le passività della relativa passività finanziaria.

La quota di debiti leases non corrente per gli esercizi chiusi al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023 è così rappresentata:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Debiti finanz. leasing a lungo termine	321	118	203
<b>Totale</b>	<b>321</b>	<b>118</b>	<b>203</b>

Il saldo al 31 dicembre 2024 è relativo principalmente ai contratti di affitto delle società controllate e comprende euro 165 migliaia relativi alla società RLTV ed euro 100 migliaia relativi alla società Star Kitchen S.r.l., entrambe non consolidate al 31 dicembre 2023.

La ripartizione delle Passività finanziaria per leases tra corrente e non corrente è la seguente:

(in migliaia di euro)	Entro 1 anno	Oltre 1 anno	Totale
Debiti finanz. leasing	267	321	588
<b>Totale</b>	<b>267</b>	<b>321</b>	<b>588</b>

Non ci sono debiti finanziari per leasing oltre i 5 anni.

**nota 7.15****debiti finanziari verso terzi non correnti**

La quota di debiti finanziari non correnti al 31 dicembre 2024, confrontata con i saldi al 31 dicembre 2023, è così rappresentata:

(in euro migliaia)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Finanziamenti bancari non correnti	1.625	0	1.625
<b>Totale</b>	<b>1.625</b>	<b>0</b>	<b>1.625</b>

La voce in oggetto fa riferimento alla quota non corrente di due finanziamenti con primari istituti di Credito svizzero aperti dalla Società Capogruppo principalmente per finanziare l'acquisto di RLTV, C41 S.r.l. e Take S.r.l., interamente accesi nel corso dell'esercizio 2024.

Non ci sono debiti finanziari non correnti oltre i 5 anni.

Tali finanziamenti, a tasso variabile, hanno entrambi scadenza al 31 marzo 2029 e prevedono entrambi un rimborso trimestrale di 62.500 euro a partire dal 30 giugno 2025.

## nota 7.16 benefici a dipendenti

I benefici ai dipendenti del Gruppo IDNTT al 31 dicembre 2024 e al 31 dicembre 2023 sono i seguenti:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Benefici ai dipendenti	679	287	392
<b>Totale</b>	<b>679</b>	<b>287</b>	<b>392</b>

L'incremento rispetto al 31 dicembre 2023 è relativo principalmente a RLTV, il cui saldo al 31 dicembre 2024 è pari a euro 380 mila euro, mentre al 31 dicembre 2023 non era presente, in quanto non consolidata.

Nell'ambito della normativa previdenziale svizzera i dipendenti della capogruppo sono assoggettati ai primi due pilastri previdenziali:

- Primo pilastro: si tratta di un'assicurazione statale gestita dalla Cassa Cantonale di Compensazione e garantisce le coperture minime essenziali per la pensione, l'invalidità e il decesso;
- Secondo pilastro: si tratta di un sistema a capitalizzazione, al momento del pensionamento, l'assicurato potrà scegliere se percepire una rendita vitalizia, il ritiro del capitale accumulato, oppure un mix di entrambi. Il secondo pilastro è disciplinato dalla "Legge Federale sulla previdenza professionale per la vecchiaia, i superstiti e l'invalidità" (LPP), è obbligatorio e viene gestito da una compagnia assicurativa privata.

L'organo svizzero competente (Auditing Practice Committee appartenente alla Swiss Auditing Chambers) ha ritenuto che il secondo pilastro ricada nell'ambito di applicazione del principio IAS 19 e più precisamente fra i piani e benefici definiti. Obiettivo del principio IAS 19 è quello di rappresentare in bilancio il rischio teorico di default della compagnia assicurativa. Sebbene la polizza stipulata da IDNTT SA

garantisca il 100% del capitale ai dipendenti, rimane il rischio, nel caso in cui alcuni dipendenti dovessero cambiare datore di lavoro, che la nuova polizza non sia altrettanto tutelante.

Come anticipato in precedenza, i fondi pensione residuali sono riferiti alle società italiane del Gruppo, principalmente RLTV. A seguito della riforma della previdenza complementare in Italia, a partire dal 1° gennaio 2007 l'obbligazione ha assunto la forma di fondo pensione a contribuzione definita. Coerentemente, l'ammontare del debito per TFR iscritto prima dell'entrata in vigore della riforma e non ancora pagato ai dipendenti in essere alla data di redazione del bilancio, è considerato come un fondo pensione a benefici definiti, sottoposto a calcolo attuariale da parte di un perito indipendente.

La passività viene calcolata come differenza fra il valore attuale delle obbligazioni a benefici definiti e il fair value del totale degli attivi accumulati alla data di bilancio.

Nella seguente tabella è esposta la movimentazione del periodo:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Saldo iniziale	287	178	109
Eff. a conto econ.	(22)	(7)	(15)
Utilizzi	(2)	(17)	15
Eff. a conto econ. "Other compr. income"	5	133	(128)
Variazione area di consolidamento	411	0	411
<b>Saldo finale</b>	<b>679</b>	<b>287</b>	<b>392</b>

Le ipotesi attuariali al 31 dicembre 2024 confrontate con quelle al 31 dicembre 2023 sono le seguenti per quanto riguarda la Capogruppo:

<b>Ipotesi attuariali</b>	<b>31/12/2024</b>	<b>31/12/2023</b>
Tasso di attualizzazione	1,00%	1,50%
Tasso di crescita dei salari	1,00%	1,00%
Età pensionabile	U65/D64	U65/D64

<b>Sensitivity Analysis</b>	<b>31/12/2024</b>	<b>31/12/2023</b>
Variazione del tasso di attualizzazione		
+0.5%	+9,60%	+9,20%
-0.5%	-8,30%	-8,00%
Variazione del tasso di crescita dei salari		
+0.5%	+0,60%	+0,60%
-0.5%	-0,80%	-1,00%

Per quanto riguarda le società italiane le ipotesi attuariali sono le seguenti:

La valutazione del trattamento di fine rapporto si basa sulle seguenti ipotesi attuariali:

31.12.2024	
Tasso annuo di attualizzazione	Curva Eur Composite AA alla data di valutazione (*)
Tasso annuo di inflazione	Curva Eur Zero Coupon Inflation- Indexed Swap
Tasso annuo incremento TFR	2,0%
Tasso di mortalità	Tavole SI 2023
Età pensionabile	Secondo le ultime disposizioni legislative
Tasso di anticipazioni	2,5%
Tasso di turnover	"Curva di eliminazione" elaborata sulla base dei dati storici delle società

(\*) curva dei tassi Euro composite AA al 31 dicembre 2024, opportunamente interpolata per le scadenze intermedie tra il 1° anno e il 15° anno.

Sono state inoltre effettuate le analisi di sensitività per tener conto delle variazioni ritenute ragionevoli alle principali assunzioni delle rispettive valutazioni effettuate. In particolare per quanto riguarda la valutazione attuariale del TFR è stata ipotizzata una variazione del tasso di attualizzazione pari a + / - 0,50%.

## nota 7.17

### imposte differite non correnti

La seguente tabella mostra i dettagli delle imposte differite non correnti per gli esercizi chiusi al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Imposte differite non correnti	295	337	(42)
<b>Totale</b>	<b>295</b>	<b>337</b>	<b>(42)</b>

La voce in oggetto è relativa alle imposte differite iscritte a seguito della Purchase Price Allocation (PPA), effettuata sulla differenza tra il costo di acquisto della partecipazione in In-Sane S.r.l. e il patrimonio netto al momento dell'acquisizione, come meglio descritto nel paragrafo "Altre Immobilizzazioni Immateriali", a cui si rimanda.

## nota 7.18

### debiti finanziari correnti

(in euro migliaia)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Finanziamenti bancari correnti	1.799	250	1.549
<b>Totale</b>	<b>1.799</b>	<b>250</b>	<b>1.549</b>

La voce in oggetto fa riferimento a linee di credito con primari Istituti di Credito svizzeri, aperta dalla Capogruppo per Euro 1.475 mila al 31 dicembre 2024 aperte principalmente per finanziare l'acquisto di RLTV e per il residuo a linee di credito correnti della società controllata RLTV per un importo pari a euro 324 mila. Per maggiori dettagli in merito ai due finanziamenti accesi nel corso dell'esercizio dalla Capogruppo si rimanda alla nota 7.15 "debiti finanziari verso terzi non correnti".

## nota 7.19

### debiti finanziari leasing correnti

La quota di debiti leases a breve termine per gli esercizi chiusi al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023 è la seguente:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Debiti finanz. leasing correnti	267	33	235
<b>Totale</b>	<b>267</b>	<b>33</b>	<b>235</b>

Il saldo al 31 dicembre 2024 è relativo principalmente ai contratti di affitto delle società controllate e comprende euro 95 migliaia relativi alla società RLTV ed euro 25 migliaia relativi alla società Star Kitchen S.r.l., entrambe non consolidate al 31 dicembre 2023, oltre ad euro 112 mila relativo alla sottoscrizione del contratto di affitto della nuova unità operativa di Insane S.r.l.

Per il dettaglio della ripartizione tra debiti correnti e non correnti si rimanda alla nota 7.14.

## nota 7.20

### debiti commerciali verso fornitori

La seguente tabella mostra i dettagli della voce debiti verso fornitori per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Debiti commerciali vs. fornitori	4.326	3.792	534
<b>Totale</b>	<b>4.326</b>	<b>3.792</b>	<b>534</b>

I debiti verso fornitori si riferiscono principalmente a debiti commerciali.

Non ci sono debiti con scadenza oltre i 12 mesi.

La variazione principale rispetto al 31 dicembre 2023 è relativa a RLTV e Star Kitchen S.r.l., i cui saldi al 31 dicembre 2024 ammontano rispettivamente a euro 314 mila euro e 258 mila euro.

## nota 7.21 debiti tributari

La seguente tabella mostra i dettagli della voce debiti verso erario per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Debiti per IVA	18	0	18
Debiti per imposte alla fonte	127	74	53
Debiti per imposta preventiva	0	1	(1)
Debiti per imposte dirette	658	866	(209)
<b>Totale</b>	<b>803</b>	<b>942</b>	<b>(139)</b>

I debiti per imposte dirette sono stati calcolati sulla base delle normative di riferimento nei Paesi di appartenenza delle varie società del Gruppo.

## nota 7.22 imposte differite correnti

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Imposte differite correnti	70	49	20
<b>Totale</b>	<b>70</b>	<b>49</b>	<b>20</b>

La voce in oggetto è relativa principalmente alle imposte differite iscritte sull'effetto dell'ammortamento dei diritti d'uso, derivante dall'allocazione del prezzo di acquisto di In-Sane S.r.l., e dall'effetto sulla scrittura relativa alle partecipazioni in imprese collegate.

## nota 7.23 altri debiti e altre passività correnti

La seguente tabella mostra i dettagli della voce altri debiti per gli esercizi chiusi al 31 dicembre 2023 ed al 31 dicembre 2023.

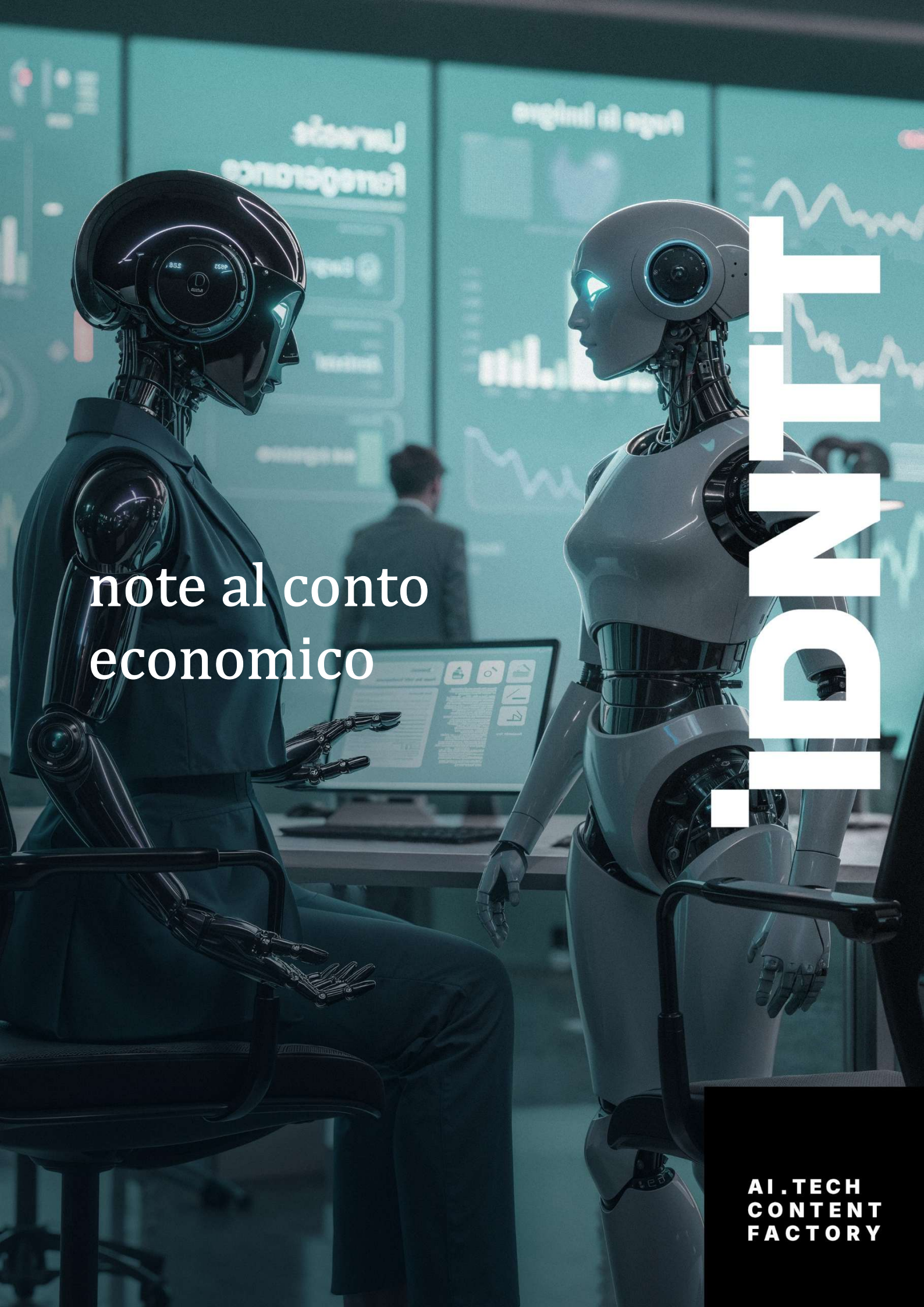
(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Debiti previdenziali	194	172	23
Debiti verso dipendenti	657	747	(89)
Debiti verso soci per dividendi	187	0	187
Ratei passivi	0	10	(10)
Risconti passivi	65	45	20
Altri minori	96	24	72
<b>Totale</b>	<b>1.199</b>	<b>997</b>	<b>203</b>

I debiti verso dipendenti si riferiscono agli stipendi del mese di dicembre 2024 liquidati nel mese successivo e a dei bonus verso il personale dirigenziale.

I ratei e risconti passivi rappresentano le partite di collegamento dell'esercizio conteggiate con il criterio della competenza economica. Non sussistono ratei e risconti aventi durata superiore a 5 anni.

Si segnala che i valori relativi alla società RLTV al 31 dicembre 2024 sono pari a euro 460 mila, di cui euro 187 mila relativi a debiti verso soci per dividendi.

**IDNTT**



# note al conto economico

F  
E  
N  
D

**premessa:**

Come indicato in precedenza nel paragrafo “area di consolidamento”, va segnalato che i dati sotto riportati relativi al 2023 non presentano alcun valore relativo a RLTV, in quanto la stessa è stata consolidata a partire dal 30 giugno 2024 e, pertanto, il bilancio consolidato al 31 dicembre 2024 conterrà i dati di conto economico di RealLife Television S.p.A. per un periodo di sei mesi, ovvero dal 1 luglio 2024 al 31 dicembre 2024. Per quanto riguarda le società controllate Star Kitchen S.r.l. e Ciccioamer89 Food S.r.l.s. si ricorda che non sono presenti dati economici al 31 dicembre 2024, in quanto le due società sono consolidate solo a livello patrimoniale.

**nota 7.24****ricavi delle vendite e delle prestazioni**

La seguente tabella mostra i dettagli della voce ricavi netti per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023.

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Vendita di servizi	21.571	19.305	2.266
<b>Totale</b>	<b>21.571</b>	<b>19.305</b>	<b>2.266</b>

Il fatturato realizzato nel corso dell'ultimo esercizio è aumentato per circa €2.266 migliaia rispetto all'esercizio precedente, pari a un incremento di circa il 11,8%. Tale valore comprende anche il dato dei ricavi di RLTV, non presente al 31 dicembre 2023.

Una crescita così sostenuta e costante di anno in anno è stata possibile grazie all'effetto congiunto del continuo consolidamento delle relazioni con tutti i più importanti clienti, dell'acquisizione di nuove commesse pluriennali sia italiane che soprattutto internazionali, nonché grazie alla strategia di M&A e alle successive sinergie, in parte già generate e in parte ancora da ottimizzare nei prossimi anni.

Per maggiori dettagli in merito si rimanda ai commenti in relazione sulla gestione.

Nella tabella seguente viene riportata la ripartizione dei ricavi per area geografica:

(in migliaia di euro)	2024	Inc. %	2023	Inc. %
Italia	10.237	47,5%	8.509	44,1%
Europa	11.107	51,5%	10.169	52,7%
Svizzera	19	0,1%	401	2,1%
Resto del Mondo	208	1,0%	226	1,2%
<b>Totale</b>	<b>21.571</b>	<b>100,0%</b>	<b>19.305</b>	<b>100,0%</b>

Per maggiori dettagli si rimanda alla relazione sulla gestione.

## nota 7.25 altri ricavi e proventi

La seguente tabella mostra i dettagli degli altri ricavi per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023.

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Sopravvenienze attive	4	4	1
Provvigioni attive	4	3	1
Ricavi diversi	0	6	(6)
<b>Totale</b>	<b>13</b>	<b>12</b>	<b>(0)</b>

La voce accoglie ricavi residuali rispetto al business del Gruppo.

## nota 7.26 costi per servizi e godimento beni di terzi

La seguente tabella mostra i dettagli dei costi per servizi per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Servizi e consulenze di produzione	11.378	10.114	1.264
Servizi, consulenze commerciali e commissioni	1.017	906	111
Consulenza amministrativa, informatica e legale	739	539	200
Spese di viaggio e trasferta	229	216	13
Emolumenti amministratori	186	171	15
Spese di rappresentanza e pubblicità	279	85	194
Altri minori	20	28	(8)
Utenze	89	27	62
Spese Bancarie	58	24	35
Costi per i locali	30	13	16
Leasing	7	13	(6)
Costi per i veicoli	9	8	1
Assicurazioni	7	6	1
Manutenzioni	2	0	2
<b>Totale</b>	<b>14.051</b>	<b>12.151</b>	<b>1.901</b>

I costi per servizi includono principalmente i costi di produzione, commerciali, gli spazi media e gli altri costi per servizi indiretti. Per la maggior parte dei costi l'aumento è imputabile all'aumento di fatturato avvenuto nell'esercizio 2024 rispetto all'esercizio 2023, al netto di continue azioni di efficientamento che hanno portato ad un significativo aumento della marginalità. Si segnala inoltre che i costi

per servizi complessivi della controllata RLTV al 31 dicembre 2024 ammontano ad euro 1.187 migliaia, non presenti al 31 dicembre 2023.

Per i costi relativi alle consulenze amministrative, informatiche e legali l'aumento è imputabile, oltre alla crescita dei volumi di vendita, ai costi correnti derivanti dal post quotazione (Investor Relations, Euronext Growth Advisor, Specialist, spese legali, eventi finanziari, ecc.) e costi di M&A.

## nota 7.27 costi per il personale

La seguente tabella mostra i dettagli dei costi del personale per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Salari e stipendi	4.038	3.710	328
Costi stock options	(178)	128	(305)
Oneri sociali e assicurazioni	562	414	149
Ricerca del personale	0	20	(20)
Altri minori	115	65	50
<b>Totale</b>	<b>4.537</b>	<b>4.336</b>	<b>201</b>

Tale voce include tutti i costi sostenuti nel corso dell'esercizio che direttamente o indirettamente riguardano il personale dipendente impiegato presso le società del Gruppo.

Il numero di dipendenti in forza al 31 dicembre 2024 è di 125 unità rispetto a 104 dell'anno scorso.

Il costo del lavoro è aumentato rispetto ai dati del 31 dicembre 2023 principalmente a seguito dell'aumento del numero dell'organico medio del Gruppo nel corso dei periodi in esame; a tal proposito si segnala che il valore al 31 dicembre 2024 di RLTV è pari a euro 738 mila circa.

Da segnalare che nel 2024, come nel 2023, è stato capitalizzato il costo di alcuni dipendenti che nel corso dell'anno si sono occupati dello sviluppo di soluzioni software AI.Tech.

## nota 7.28 ammortamenti e perdite di valore

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Ammortamenti e perdite di valore	970	604	366
<b>Totale</b>	<b>970</b>	<b>604</b>	<b>366</b>

La tabella sotto riportata mostra la suddivisione degli ammortamenti per categoria:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Ammortamento immobilizzazioni materiali	79	31	48
Ammortamento immobilizzazioni immateriali	659	489	170
Ammortamento diritti d'uso	232	83	149
<b>Totale</b>	<b>970</b>	<b>604</b>	<b>369</b>

## nota 7.29 accantonamenti e svalutazioni

La seguente tabella mostra il dettaglio degli accantonamenti per rischi per l'esercizio chiuso al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023.

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Accantonamenti e svalutazioni	50	28	22
<b>Totale</b>	<b>50</b>	<b>28</b>	<b>22</b>

Nel corso dell'esercizio chiuso al 31 dicembre 2024 sono stati rettificati alcuni crediti commerciali in quanto ritenuti di dubbia recuperabilità.

## nota 7.30 altri costi operativi

La tabella mostra in dettaglio gli altri costi operativi al 31 dicembre 2024 rispetto ai costi operativi al 31 dicembre 2023.

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Altri costi operativi	305	98	207
<b>Totale</b>	<b>305</b>	<b>98</b>	<b>207</b>

Tale voce include costi per tasse e contributi, costi atipici di importo non significativo e costi di competenza degli esercizi precedenti e donazioni; il sensibile incremento rispetto al semestre chiuso al 30 giugno 2023 è imputabile alla chiusura del contenzioso tra la Capogruppo IDNTT SA e Italiaonline S.p.A., che ha comportato il versamento di 200 mila euro da IDNTT alla controparte a seguito dell'accordo transattivo raggiunto tra le parti, oltre a spese legali.

### nota 7.31 oneri finanziari da terzi

La tabella mostra in dettaglio gli oneri finanziari al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Interessi passivi diversi	133	17	116
Interessi passivi bancari	70	15	55
<b>Totale</b>	<b>203</b>	<b>32</b>	<b>171</b>

La voce interessi passivi diversi è relativa per euro 112 migliaia all'effetto dell'IFRS sugli oneri finanziari.

L'incremento degli interessi passivi bancari è imputabile principalmente ai maggiori interessi a causa dell'accensione delle linee di credito/finanziamenti bancari citati in precedenza.

### nota 7.32 utili e perdite su cambi

La tabella mostra in dettaglio gli oneri finanziari al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Utili e perdite su cambi	105	73	32
<b>Totale</b>	<b>105</b>	<b>73</b>	<b>32</b>

L'aumento degli utili su cambi nel 2024 rispetto all'esercizio precedente è da attribuirsi alla dinamica del cambio CHF-Euro registrata nel corso dei due esercizi.

### nota 7.33 quota dell'utile di partecipazioni contabilizzate con il metodo del patrimonio netto, al netto degli effetti fiscali

La tabella mostra in dettaglio la composizione della voce al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023:

(in migliaia di euro)	Rivalutazione /svalutazione		Variazione
	2024	2023	
Lyon management S.r.l.	11	24	(13)
Aldo Biasi Comunicazione S.r.l.	(1)	(1)	0
<b>Totale</b>	<b>10</b>	<b>23</b>	<b>(13)</b>

## nota 7.34 imposte sul reddito

La tabella mostra il dettaglio di imposte anticipate e differite per gli esercizi chiusi al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Imposte correnti	(471)	(516)	45
Imposte anticipate/differite	42	37	5
<b>Totale</b>	<b>(429)</b>	<b>(479)</b>	<b>50</b>

Le imposte sono state calcolate in ottemperanza alla normativa fiscale dei Paesi di appartenenza delle varie società del Gruppo.

Le imposte anticipate fanno invece riferimento principalmente agli effetti fiscali delle scritture IFRS e sono così dettagliate:

(in migliaia di euro)	Base imponibile		Base imponibile	
	2024	Imposta 2024	2023	Imposta 2023
Altri minori	(10)	(3)	0	0
Pension plan	22	4	(6)	(1)
Valutazione collegate	(10)	(2)	(23)	(4)
Ammortamenti diritti d'uso	227	42	227	42
<b>Totale</b>	<b>229</b>	<b>42</b>	<b>198</b>	<b>37</b>

altre  
informazioni

CONTENT

AI.TECH  
CONTENT  
FACTORY

## **nota 8 dividendi**

Nel corso dell'esercizio 2024 la società Capogruppo ha distribuito dividendi per Euro 110 migliaia, come meglio dettagliato nei movimenti di patrimonio netto, e la società controllata ID-ENTITY RO SRL ha distribuito dividendi per circa Euro 5 migliaia.

## **nota 9 contenziosi**

La società Capogruppo IDNTT SA aveva in essere un contenzioso passivo con Italiaonline S.p.A.. Nel mese di maggio 2024 è stato siglato un accordo transattivo tra le parti che ha comportato il versamento di 200 mila euro da IDNTT alla controparte a titolo di chiusura definitiva del contenzioso stesso.

## **nota 10 gestione dei rischi finanziari**

I maggiori rischi di mercato identificati e gestiti dal Gruppo IDNTT sono i seguenti:

- rischio di cambio;
- rischio di credito;
- rischio di liquidità;
- rischio di oscillazione tassi di interesse.

Per ogni tipo di rischio derivante da strumenti finanziari, il Gruppo ha fornito informazioni su obiettivi, le politiche e i processi per la gestione dei rischi nella Relazione sulla gestione - Esposizione ai rischi.

## nota 11 transazioni con parti correlate

Tutte le operazioni effettuate con parti correlate rientrano nell'ordinaria attività delle società e sono state regolate a condizioni di mercato. Non si rilevano operazioni atipiche o inusuali.

Le tabelle sotto riportate mostrano le transazioni con parti correlate al 31 dicembre 2024 e al 31 dicembre 2023:

### Transazioni con parti correlate 2024

(in migliaia di euro)	Crediti	Debiti	Ricavi	Costi	Costi capitalizzati
Dirigenti con Resp. Strategica	-	342	-	511	-
<b>Totale</b>	<b>-</b>	<b>342</b>	<b>-</b>	<b>511</b>	<b>-</b>

### Transazioni con parti correlate 2023

(in migliaia di euro)	Crediti	Debiti	Ricavi	Costi	Costi capitalizzati
Dirigenti con Resp. Strategica	-	502	-	621	-
<b>Totale</b>	<b>-</b>	<b>502</b>	<b>-</b>	<b>621</b>	<b>-</b>

## nota 12 remunerazione di amministratori e auditors

La remunerazione degli Amministratori e della Società di revisione delle società consolidate per l'attività svolta in ciascuna società inclusa nell'area di consolidamento al 31 dicembre 2024 ed al 31 dicembre 2023 è così composta:

(in migliaia di euro)	31/12/2024	31/12/2023	Variazione
Amministratori	18	12	6
Società di revisione	30	25	5
<b>Totale</b>	<b>48</b>	<b>30</b>	<b>11</b>

## nota 13 informativa di settore

Un settore operativo è una componente di un'entità:

- che intraprende attività imprenditoriali generatrici di ricavi e di costi (compresi i ricavi e i costi riguardanti operazioni con altre componenti della medesima entità);
- i cui risultati operativi sono rivisti periodicamente dal più alto livello decisionale operativo dell'entità (per IDNTT il Consiglio di Amministrazione)

ai fini dell'adozione di decisioni in merito alle risorse da allocare al settore e della valutazione dei risultati; e

- per la quale sono disponibili informazioni economico-patrimoniali separate.

Il Gruppo ha identificato un solo settore operativo. In particolare, l'informativa gestionale predisposta e resa disponibile al Consiglio di Amministrazione della Capogruppo per le finalità sopra richiamate, considera l'attività di impresa svolta da IDNTT come un insieme indistinto; conseguentemente in bilancio non è presentata alcuna informativa per settore operativo.

## **nota 14**

### **transazioni derivanti da operazioni atipiche e/o inusuali**

In relazione all'effettuazione nel corso del 2024 di operazioni atipiche e/o inusuali, intese come quelle operazioni che per significatività/rilevanza, natura delle controparti, oggetto della transazione, modalità di determinazione del prezzo di trasferimento e tempistica dell'accadimento - prossimità alla chiusura dell'esercizio - possono dare luogo a dubbi in ordine: alla correttezza/completezza dell'informazione in bilancio, al conflitto d'interesse, alla salvaguardia del patrimonio aziendale, alla tutela degli azionisti di minoranza, non si ha nulla da segnalare.

Chiasso, 7 maggio 2025

**Il Presidente del Consiglio di Amministrazione**  
Christian Traviglia



**IDNTT**

# idntt.

switzerland  
spain  
romania  
netherlands  
italy

**AI.TECH  
CONTENT  
FACTORY**

[IDNTT.ch](https://www.idntt.ch)



# **IDNTT S.A.**

**BILANCIO CONSOLIDATO  
AL 31 DICEMBRE 2024**

**RELAZIONE DELLA SOCIETA' DI REVISIONE INDIPENDENTE**

## RELAZIONE DELLA SOCIETA' DI REVISIONE INDIPENDENTE

Agli Azionisti della  
IDNTT S.A.

### Relazione sulla revisione contabile del bilancio consolidato

#### Giudizio

Abbiamo svolto la revisione contabile dell'allegato bilancio consolidato del Gruppo IDNTT S.A. (di seguito: il "Gruppo"), costituito dalla situazione patrimoniale-finanziaria al 31 dicembre 2024, dal conto economico, dal conto economico complessivo, dal prospetto delle variazioni del patrimonio netto, dal rendiconto finanziario per l'esercizio chiuso a tale data e dalle note al bilancio che includono le informazioni rilevanti sui principi contabili applicati.

A nostro giudizio, il bilancio consolidato fornisce una rappresentazione veritiera e corretta della situazione patrimoniale e finanziaria del Gruppo al 31 dicembre 2024, del risultato economico e dei flussi di cassa per l'esercizio chiuso a tale data in conformità agli International Financial Reporting Standards emanati dall'International Accounting Standards Board e adottati dall'Unione Europea.

#### Elementi alla base del giudizio

Abbiamo svolto la revisione contabile in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia). Le nostre responsabilità ai sensi di tali principi sono ulteriormente descritte nella sezione *Responsabilità della società di revisione per la revisione contabile del bilancio consolidato* della presente relazione. Siamo indipendenti rispetto alla Società in conformità alle norme e ai principi in materia di etica e di indipendenza applicabili nell'ordinamento italiano alla revisione contabile del bilancio. Riteniamo di aver acquisito elementi probativi sufficienti ed appropriati su cui basare il nostro giudizio.

#### Altri aspetti

La presente relazione non è emessa ai sensi di legge, stante il fatto che la società Capogruppo IDNTT S.A. è un'entità di diritto svizzero ed ha predisposto a titolo volontario il bilancio consolidato in conformità agli International Financial Reporting Standards adottati dall'Unione Europea ai fini della presentazione dei risultati finanziari dell'esercizio all'Euronext Growth Milan - Mercato Alternativo del Capitale, organizzato e gestito da Borsa Italiana S.p.A.

## **Responsabilità degli amministratori per il bilancio consolidato**

Gli amministratori sono responsabili per la redazione del bilancio consolidato che fornisca una rappresentazione veritiera e corretta in conformità agli International Financial Reporting Standards adottati dall'Unione Europea e, nei termini previsti dalla legge, per quella parte del controllo interno dagli stessi ritenuta necessaria per consentire la redazione di un bilancio che non contenga errori significativi dovuti a frodi o a comportamenti o eventi non intenzionali.

Gli amministratori sono responsabili per la valutazione della capacità del Gruppo di continuare ad operare come un'entità in funzionamento e, nella redazione del bilancio consolidato, per l'appropriatezza dell'utilizzo del presupposto della continuità aziendale, nonché per una adeguata informativa in materia. Gli amministratori utilizzano il presupposto della continuità aziendale nella redazione del bilancio consolidato a meno che abbia valutato che sussistono le condizioni per la liquidazione della Capogruppo o per l'interruzione dell'attività o non abbia alternative realistiche a tali scelte.

## **Responsabilità della società di revisione per la revisione contabile del bilancio consolidato**

I nostri obiettivi sono l'acquisizione di una ragionevole sicurezza che il bilancio consolidato nel suo complesso non contenga errori significativi, dovuti a frodi o a comportamenti o eventi non intenzionali, e l'emissione di una relazione di revisione che includa il nostro giudizio. Per ragionevole sicurezza si intende un livello elevato di sicurezza che, tuttavia, non fornisce la garanzia che una revisione contabile svolta in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia) individui sempre un errore significativo, qualora esistente. Gli errori possono derivare da frodi o da comportamenti o eventi non intenzionali e sono considerati significativi qualora ci si possa ragionevolmente attendere che essi, singolarmente o nel loro insieme, siano in grado di influenzare le decisioni economiche degli utilizzatori prese sulla base del bilancio consolidato.

Nell'ambito della revisione contabile svolta in conformità ai principi di revisione internazionali (ISA Italia), abbiamo esercitato il giudizio professionale e abbiamo mantenuto lo scetticismo professionale per tutta la durata della revisione contabile. Inoltre:

- abbiamo identificato e valutato i rischi di errori significativi nel bilancio consolidato, dovuti a frodi o a comportamenti o eventi non intenzionali; abbiamo definito e svolto procedure di revisione in risposta a tali rischi; abbiamo acquisito elementi probativi sufficienti ed appropriati su cui basare il nostro giudizio. Il rischio di non individuare un errore significativo dovuto a frodi è più elevato rispetto al rischio di non individuare un errore significativo derivante da comportamenti o eventi non intenzionali, poiché la frode può implicare l'esistenza di collusioni, falsificazioni, omissioni intenzionali, rappresentazioni fuorvianti o forzature del controllo interno;
- abbiamo acquisito una comprensione del controllo interno rilevante ai fini della revisione contabile allo scopo di definire procedure di revisione appropriate nelle circostanze e non per esprimere un giudizio sull'efficacia del controllo interno del Gruppo;
- abbiamo valutato l'appropriatezza dei principi contabili utilizzati nonché la ragionevolezza delle stime contabili effettuate dagli amministratori, inclusa la relativa informativa;
- siamo giunti ad una conclusione sull'appropriatezza dell'utilizzo da parte degli amministratori del presupposto della continuità aziendale e, in base agli elementi probativi acquisiti, sull'eventuale esistenza di una incertezza significativa riguardo a eventi o circostanze che possono far sorgere dubbi significativi sulla capacità del Gruppo di continuare ad operare come un'entità in funzionamento. In presenza di un'incertezza significativa, siamo tenuti a richiamare l'attenzione nella relazione di revisione sulla relativa informativa di bilancio ovvero, qualora tale informativa sia inadeguata, a riflettere tale circostanza nella formulazione del nostro giudizio. Le nostre conclusioni sono basate sugli elementi probativi acquisiti fino alla data della presente relazione.

Tuttavia, eventi o circostanze successivi possono comportare che il Gruppo cessi di operare come un'entità in funzionamento;

- abbiamo valutato la presentazione, la struttura e il contenuto del bilancio consolidato nel suo complesso, inclusa l'informativa, e se il bilancio consolidato rappresenti le operazioni e gli eventi sottostanti in modo da fornire una corretta rappresentazione;
- abbiamo acquisito elementi probativi sufficienti e appropriati sulle informazioni finanziarie delle imprese o delle differenti attività economiche svolte all'interno del Gruppo per esprimere un giudizio sul bilancio consolidato. Siamo responsabili della direzione, della supervisione e dello svolgimento dell'incarico di revisione contabile del Gruppo. Siamo gli unici responsabili del giudizio di revisione sul bilancio consolidato.

Abbiamo comunicato ai responsabili delle attività di governance, identificati ad un livello appropriato come richiesto dagli ISA Italia, tra gli altri aspetti, la portata e la tempistica pianificate per la revisione contabile e i risultati significativi emersi, incluse le eventuali carenze significative nel controllo interno identificate nel corso della revisione contabile.

Milano, 9 maggio 2025

PKF Italia S.p.A.



Edoardo Colombo  
(Socio)